湘亲湘爱 家业共创⑫

# 从街边小摊到品牌工厂，这对硕士夫妻“卤”出好滋味

今日女报／凤网记者 赵晗菁 供图／受访者

烟火长沙，美食漫街巷。走进长沙吾悦广场的一家店铺，黎票与李舟夫妻俩正默契地为顾客打包卤味。“我们分工明确、彼此信任，生活里是爱人，事业上是战友。”李舟边做事边笑着说。

黎票与李舟这对硕士夫妻，为了心中的创业梦毅然离职，从一辆小摊车开启营生，创立自己的湘卤品牌。他们既见证过近 80 家加盟店遍地开花的红火，也体验过自建工厂举步维艰的艰难。一路风雨同行，他们在一炉炉翻滚的卤香中，愈发懂得彼此。“人生就像这一锅卤味，慢火熬煮，百味交织，满满都是烟火气。”



夜市卤味摊车前，黎票正在为顾客介绍食品。

## 一锅卤香，缘起枕边温柔



夫妻俩在店铺前合影。

夫妻俩的创业故事，要从李舟爱吃的一口卤味说起。

2015 年，黎票和李舟经亲友介绍相识，志趣相投的两人相恋三个月便步入婚姻殿堂。李舟笑着告诉记者：“他谈吐间学识丰厚，又有‘长沙伢子’的风趣幽默。后来，哺乳期时我特别爱吃小区门口的一家卤味，黎票担心外面卤食的卫生安全，便决定自己卤给我吃，让我吃得更安心。”

而黎票心中，一直藏着一个创业梦。“大学时，我和同学合伙开过校园小吃店，凭着实惠好味收获了一批学生食客。有人喜欢我做的小吃，我就特别有成就感。” 黎票说。哪怕硕士毕业后进入企业，一路从基层员工成长为公司高管，他始终没有放下创业的念想。

“他和我分享自己的创业梦，我看在眼里、记在心里。凭着他有创业经验、我有财会经验，我们下定决心，在家门口开一家卤味店。” 于是，夫妻俩花了一周时间潜心钻研卤制手艺，凭着一股子冲劲，租下一家门店尝试营业。不曾想，开业不到一个月，门店就因经营不善被迫关门。

挫折并未击倒两人，他们决定换个方式，在黎托的一处夜市摆起小摊铺。“小摊铺相比门店成本低，夜市人流也更集中，适合我们重新起步。”黎票笑着说。

创业初期的日子很辛苦。天还未亮，两人就要起身准备食材；午后收拾物料，准点出摊，常常忙到深夜才能收摊回家。李舟回忆：“当时我们要一边摆摊一边照顾孩子，爸妈也不赞同他离职创业，什么问题都得自己解决。”

李舟至今记得一个寒冬雨夜，摊车的雨棚被大风掀翻，两人用手死死撑着棚架和摊车，在寒风中咬牙坚持售卖。靠着好食材、好手艺，加上对顾客的热情用心，生意渐渐有了起色。黎票还总结出一本“客户手册”：“只要来过一两次的顾客，我都记得他爱吃什么、口味偏好如何。” 老顾客也渐渐多了起来。

2018 年，夫妻俩将小摊铺升级为社区卤味店。2019 年，新店落地，“卤德青湘味热卤”品牌诞生，加盟模式同步开启。李舟笑着说：“当时店铺曾登上美团‘雨花区卤味排行榜’榜首，看着大家的认可，我们感到充实和满足。”

## 步履不停，小摊成自有工厂

随着店铺稳定扩大，为稳定卤味品质，2022 年，夫妻俩在宁乡建起一家卤味工厂。2024 年，随着长沙夜市经济升温，两人又摸索出一套轻投入、快周转的夜市摊位新模式。

“相比加盟店，夜市摊位投入更小、成本更低，卤味品质也更可控。摊位高峰期，有近 80 家分布在长沙各个夜市。”李舟说。在她眼里，丈夫始终保持着创业初心：“我们坚持把摊位租赁机会优先留给失业人员、创业大学生，并无偿提供技术、货源帮扶。”

家住星沙的李先生失业后靠摆摊为生，但因摊位选址和口味等问题，生意一直不佳。他通过网络联系上黎票，希望得到指导和帮助。黎票说：“那晚，我看到他们全家都守在摊位前。为了吸引客流，老李 10 岁的孩子穿着孙悟空的服装拉客，热得满头大汗，我当即决定帮他一把。”黎票帮李先生选定摊位位置，把成本 8000 元的品牌摊位车免费借给他用，并持续稳定供货。

除此之外，夫妻俩还制定了“0 元创业”帮扶计划，先后为 60 余位经济困难的创业者免费提供摊位车，带动雨花区 100 余名青年就业。

“看到这些青年创业者，就像看见了当年的我们。他们眼里有光、敢闯敢拼，我们就放低加盟门槛，推出零成本创业、合伙共投模式：免费为条件困难的加盟者提供摊位车，等加盟者经济状况宽裕后，再分期收取摊位租赁费用。” 黎票分享道。

这份坚持也收获了温暖的肯定。2021 年，共青团雨花区委授予黎票 “雨花五四青年奖章”；2025 年，在共青团长沙市委实施的长沙市“青春小店” 支持计划中，夫妻二人的品牌获得资金扶持。

## 家业共创，老卤熬出别样精彩

“从一辆小摊车到自有品牌，长沙的包容给了我们试错空间，让创业梦想得以生根发芽。这一路走来，我们最坚定的依靠就是彼此。”黎票感慨道。

在黎票和李舟心中，长沙是家乡，更是实现梦想之城。“长沙烟火气浓、消费活力足，对青年创业者十分友好。” 李舟说。

据湖南省人民政府官网数据，2024 年 10 月至 2026 年 8 月，长沙市新增大学生创办经营主体 15468 个，占全省 59.57%。无数像李舟和黎票一样的青年夫妻，在这里点燃“小而美”的创业梦想。

“创业路上，我们多次参加共青团组织的青年创客培训，大家互相帮助、分享经验，我们也非常愿意将这份温暖传递下去。”李舟说。

从街边夫妻摊到自创品牌卤味工厂，黎票与李舟并肩走过的这些年，正是对“家业共创”最好的诠释。“夫妻创业最大的底气，就是同心同德、彼此信任。创业之路起起伏伏，低谷时压力重重，我们也有过争执，但前行的方向始终一致。”李舟坦言，工厂建立之初接连亏损，一批价值万元的产品因经验不足加工失误报废，夫妻俩没有互相埋怨，默契地承担损失、赔付合作方。正是这份诚信，让这位合作伙伴一直合作至今。

黎票感叹：“我们经常一起总结经验，有小摩擦不要紧，磨合的过程也是读懂彼此的过程。事业上的成功彼此分享，烦恼就不要带入生活。让‘家’与‘业’黏合的同时，保持一定的距离感，就是我们心中最好的家业共创。”

如今，夫妻俩依旧在不断探索新赛道：“我们尝试丰富食品种类，新增凉面、卤味饭等，同时试水直播带货、线下鲜货店等全新经营模式。我们始终相信，夫妻同心、相互扶持，总能创造更多可能。”

星城烟火绵长，卤味四溢飘香。这对夫妻用最市井口味的美食，在家业共创的路上携手前行，用一锅湘卤，熬出属于他们滚烫鲜活的人生。



卤味店里市民买排队熟食。

《今日女报》“家有喜事”登报服务
我们来为您“报喜”啦！
参与对象：个人、家庭、班级、公司、团队均可
刊登内容：生日、大寿、升学、升职、结婚、生子、金婚银婚、乔迁、暖房、中奖……一切喜事皆可登报！
刊登类型：文字版、文图版、文字视频版
详情请用微信扫描右方二维码了解

地址：长沙市东风路 123 号 邮编：410011 广告经营许可证：4300001000070 报纸印刷单位：长沙晚报利德印务有限公司
报纸发行单位：中国邮政集团有限公司湖南省报刊发行局 发行方式：全国邮发 全年定价：198 元 零售价：4.00 元