

湘亲湘爱 家业共创 ②

因为一碗湘潭味，他们“筑”起千万家

文：今日女报/凤网记者 陈雪炎 赵晗菁 供图：受访者

湘江落日，漫铺一江碎金。每一个晚风轻柔的傍晚，程涵都会牵着孩子，和丈夫孙宇辉沿着江岸缓步慢行。

湘潭这座临江而居的温柔小城，以一腔包容温热，接住了两个异乡年轻人的青涩心动，见证了他们白手起家的坚守，成全了他们三餐四季、烟火圆满的人生。

于程涵而言，湘潭从来不只是一座谋生的城市，更是始于爱情、归于家庭、终于余生的归宿。

说起多年扎根于此的初心，她的告白质朴而动人：“感恩湘潭，让我一个外乡人在这里拥有了爱情、家庭和事业，拥有了普通人最踏实、最完整的幸福。”



一家三口幸福合影。

一餐湘潭菜，锁定一生情

比同龄人成熟、稳重，做事很靠谱。”

而在孙宇辉的记忆里，实习生小程却引起了他的注意：“她人很单纯、善良，看着特别淳朴，让人印象很深。”

短暂的实习时光转瞬即逝，实习期结束后，程涵回湖北上学，两人从此断联。本以为只是萍水相逢的擦肩而过，不承想，命运的羁绊早已悄然缔结。

“后来偶然刷到她朋友圈，我就随口问候了一句。”孙宇辉笑着说。就是这一句简单的问候，两人慢慢聊了起来。2014年，孙宇辉向程涵发出邀约：“来湘潭玩一下吧，这边菜好吃，还可以去韶山逛逛。”

那几天，孙宇辉带着程涵穿梭在湘潭的大街小巷，打卡本地老店。剁椒鱼头鲜辣入味，毛氏红烧肉醇香软糯，地道的湘潭风味，一点点熨帖了异乡人的陌生感。

闲暇时，两人同游韶山、漫步纪念馆，敞开心扉闲谈过往与期许。

“其实我已经记不清具体吃了哪家店，但我记得很清楚，他人特别细心。”程涵坦言，美食只是契机，眼前人的温柔，才是真正让她来到湘潭的缘由，“他很幽默，一路上不停找话题，不会让人尴尬，跟他相处特别轻松舒服。”

也是这场湘潭之旅，让两个年轻人认定了彼此。

在快餐式恋爱盛行的年代，他们的爱意笨拙却无比坚定：还没正式确定关系，孙宇辉就做出了让所有人意外的举动——将自己的工资卡交给程涵保管，毫无保留交付全部真心。

说到这份沉甸甸的诚意，程涵格外动容：“他什么都不说，只用行动证明，那一刻我就知道，他是真心认定我了。”

“她刚出月子，带着小孩，看着特别不容易。”为了不让业主费心吃亏，夫妻俩多次上门细致对接，据实核算价格，并承诺一口价落地、全程零增项。“最后，她说就冲我们这股实在劲，果断签单了！”程涵说。

极致的真诚与踏实打动了业主，对方毅然舍弃已付的定金，将新家的装修全盘托付给了他们。

这来之不易的第一单，让他们在湘潭站稳了脚跟。

“客户入住后，主动向亲戚朋友推荐我们。我们公司80%的业务，都是老客户介绍来的。”程涵说，公司的口碑，就这样一传十、十传百，在湘潭树立了起来。

一对异乡人，把他乡活成了故乡

2020年国庆，相守多年的两人在湘潭结婚、买房，亲手装饰了自己的小家，在湘潭扎了根。

朝夕相伴的岁月里，他们是配合无间的创业搭档，也是彼此的人生依靠。

工作中，孙宇辉深耕行业二十余年，专注市场对接、工地监管、工艺打磨，扛起事业的重担；程涵负责客户接待、团队管理、售后琐碎，温柔兜底所有繁杂事宜，两人分工互补、同心同行。

生活里，双向奔赴的偏爱，藏在岁岁年年的细碎日常。2021年，孙宇辉因病手术，术后鼻腔堵塞，只能依靠嘴巴呼吸，极为难熬。那段时间，程涵寸步不离，彻夜陪护，悉心照料。

“嘴巴呼吸久了嘴唇特别干，又不能喝水，她就拿着棉签一点点给我润湿嘴唇，整夜守着我。”提起妻子的陪伴，孙宇辉眼底满是温柔与动容。

时至今日，夫妻俩依旧亲力亲为奔波在工地一线。尘土飞扬、风吹日晒的辛苦外勤，孙宇辉永远尽数包揽，从不让妻子受累。“工地脏、累、晒，他从来不让我沾这些苦，自己全部搞定。”程涵笑着说道。

“我们是服务行业，别人放假我们最忙，很少有机会出游。”程涵坦言，即便忙碌，两人也从没忽略彼此，“下班早的时候，我们就带着小孩在湘江边散步闲谈，简简单

单，就很知足。”

伴随着长株潭一体化蓬勃发展，湘潭区位优势愈发凸显，大量外地购房者落户湘潭，夫妻俩的事业迎来新机遇。但比起事业的蒸蒸日上，更珍贵的是，这座温柔的小城，彻底留住了两颗漂泊异乡的心。

“湘潭真的太适合生活了。”扎根多年，程涵早已爱上这片热土，“物价低、节奏舒服，离长沙又近，出行游玩都方便，最重要的是人心温柔。”

在这里，她结识了一众知心闺蜜，凝聚了一群并肩同行的伙伴，彻底褪去了外乡人的疏离感。去年，她还主动将远在湖北的弟弟、弟媳接到湘潭。如今，他们也早已在湘潭安家立业。

从孤身赴潭到阖家扎根，从创业之初的穷困到如今三餐四季的安稳，孙宇辉说：“这一切，多亏了有她一路相伴。”程涵说：“虽然当时什么都没有，但我就是相信他，也相信我们两个人。”

谈及婚姻与相守的初心，程涵有着自己的坚守：“我一直很喜欢《致橡树》，最好的感情不是依附，是并肩而立、一起成长。”

湘水奔流，见证相逢、相守、扎根、圆满。从萍水相逢的心动，到风雨同舟的笃定，再到阖家安稳的圆满，两个异乡人，把他乡活成了故乡。

“湖南哪里有好吃的呀？”

“我知道湘潭有很多好呷的。”

多年前一句随口闲谈，悄然牵起了这场跨越两省的爱情。

2011年，还在读大学的湖北孝感姑娘程涵在表姐的介绍下来湖南一家装饰公司实习，也在这里认识了浏阳小伙孙宇辉。

说起初见，程涵说：“当时，我们不在一个部门，几乎没什么交流，只是觉得他

世人常说，最好的爱情，不是锦上添花，而是雪中送炭。

2019年，在湘潭装饰市场沉淀十余年的孙宇辉，萌生了自主创业的想法，想要扎根湘潭，打造属于自己的装修门店。

“我问她愿不愿意来湘潭，她想都没想就答应了。”回望创业初心，孙宇辉满是感慨，妻子的义无反顾成了他最大的底气。

可满腔热忱的创业之路，开局便是风雨。

“那时候，我们刚把门店敲定、投入落地，疫情就来了。过年时我们回湖北，第三天就封城了，整整困在当地两个多月。”突如其来的变故，给初创的小店致命一击。湘潭门店无人打理、持续空置，房租、杂费源源不断，初创团队人心涣散、陆续离职，尚未开业的工作室直接陷入资金链断裂的绝境。

那段日子，两个年轻人被压得喘不过气。“最难的时候，真的整夜睡不着觉。”孙宇辉坦言，前路迷茫、压力繁重，但两人从未争执抱怨、轻言放弃，始终彼此宽慰、并肩坚守。

一无所有的年纪，一辆电动车，便是他们全部的创业工具。“我们两个人骑着一辆电动车，真正的白手起家。”程涵笑着说。盛夏顶着烈日酷暑，冬日迎着寒风冷雨，两人骑着车穿梭在湘潭各个小区，上门量房、熬夜改图、精细核算报价，把所有细碎辛苦一一扛下。

两人至今还记得创业路上的第一单生意。“我们的第一个客户是一位‘九华湖1号’的业主。”孙宇辉回忆，那是一位刚出月子的宝妈，独自带娃、打理新房，此前已在别家交付定金，却遭遇临时加价，万般无助。

《今日女报》“家有喜事”登报服务

我们来为您“报喜”啦！

参与对象：个人、家庭、班级、公司、团队均可

刊登内容：生日、大寿、升学、升职、结婚、生子、金婚银婚、乔迁、暖房、中奖……一切喜事皆可登报！

刊登类型：文字版、图文版、文字视频版

详情请用微信扫描下方二维码了解

