

很多人知道益阳市桃江县，是因为众口相传中的别称“美人窝”。

很多人不知道的是，桃江是“中国竹子之乡”，这里的竹产品远销海外，竹产业年产值约150亿元，有些村镇被称为“淘宝镇”“淘宝村”。就在近日，“桃江县‘五个引领’助力竹产业拔节向上”案例还入选了农业农村部发布的第二批农业生产“三品一标”典型案例。

以前看起来不值钱的竹子成为当地老百姓增收的“主心骨”。不少女性也借竹产业在乡村振兴的道路上“胸有成竹”“势如破竹”。

势如破竹，她把公司带进行业“湖南十强”

今日女报 / 凤网记者 唐天喜

在益阳市桃江县，提起罗小卫，很多人都交口称赞。

她事业有成，担任桃江县女企业家协会会长，被省妇联授予“湖南省最美创业”称号；她家庭和美，是湖南省2022年度“文明家庭”。

诚信创业

1985年，罗小卫高中毕业后回家务农，拜师学起了缝纫技术，并在一年后独自开店经营。从小跟随爷爷在长沙求学的罗小卫见过世面，很会经营，店里生意逐渐红火，很多人来找她拜师学艺。

1996年，国家大力推广外墙漆技术，以减轻建筑物重量。罗小卫看到油漆市场大有发展前途，不顾亲朋好友的劝告，毅然关闭了缝纫店，怀揣着3000元到县城租了间16平方米的小店做油漆生意。她带领一支30多人的刷漆队伍，承接了省内外一些电厂大坝的外墙刷漆业务。

“我的经营思路与别人不一样。一开始，我只刷漆不收钱，让客户等到保质期满一年以后再付款。”8月13日，罗小卫告诉今日女报/凤网记者。过硬的技术和诚信的服务让她赢得了很多单位的信任，也迎来了更多的业务。

2004年，罗小卫那颗不安的心又动了。这一年，她与人合股投资2000多万元在桃江经济开发区征地70亩，创办了益阳桃花江竹业发展有限公



司，专业生产建筑模板、桥梁模板、汽车火车车厢底板和集装箱板。

“在外墙刷漆工作中，我对建筑行业有了更深的了解，发现市场上对于竹制建筑模板有很大需求。而桃江县是全国有名的‘楠竹之乡’，原材料不用愁。”罗小卫表示。如今，该企业已发展成为湖南省农业产业化龙头企业、湖南省竹产业十强企业、国家林业标准化示范企业。

然而，工厂刚开始投产时便遇到了困难。原来，竹板材做好了后，需要压上覆膜纸才可出厂销售，但当时覆膜纸供应存在紧缺的问题。罗小卫开车到湘阴的厂家购买覆膜纸，但有时住上几天都买不到货。

这时，罗小卫便想到自己来生产覆膜纸，“桃江县当时有竹胶板厂近百家，如果不去湘阴进货，就算省下每张0.1元的运费，也是个不小的数目”。

很快，罗小卫购买了湘阴老板的覆膜纸生产的全部技术产权，并注册公司生产用于竹制混凝土模板、车厢底板、集装箱板的多种覆膜纸。同时，她引进国内先进的二次上胶浸渍纸全自动生产设备，生产线从一条扩大到四条，装饰材料纸远销国内10多个省、市。2013年下半年，她又与人合伙筹资1.2亿元，创办新公司，利用竹剩余物作原料，生产竹纤维板，主要用于家居、办公用品、橱柜等行业，填补湖南省内竹纤维板生产空白。

爱心帮扶

对于肢体残疾的刘连（化名）来说，罗小卫算得上是他的贵人。

因为身体不便，刘连外出打工时遭遇不顺，便回到桃江。2007年，刘连经人介绍，找到了罗小卫，罗小卫二话不说，将他安排进公司工作。考虑到刘连口才不错，她让刘连协助打理公司的销售业务，这也避免了他肢体上的不便。就这样，刘连一做就是十余年，月工资也从最初的2000元一路上涨，最高时可拿1万元。

实际上，罗小卫在企业里先后安置了20多名残疾职工，根据员工的特点人性化安排岗位，并为他们购买了五险一金。

在扶贫和乡村振兴工作中，罗小卫成立了省级竹帘加工联合体，采取一家一户上门技术指导、订单式收购竹帘、竹席等原材料，解决了竹农的后顾之忧。“我们公司在桃江县松木塘镇松木塘村建立了年产40万张竹帘、竹席的生产基地，免费给村民提供技术指导和生产设备，收购生产的全部竹帘、竹席，还安置50余名当地村民就业。”罗小卫介绍，其公

司还在娄底新化县水车镇荆竹村建立了年产60万张竹帘、竹席的生产基地，帮助当地80多名村民完成就业。

作为湖南省第十二届人大代表，罗小卫曾在省十二届人大会议上针对桃江县竹产业现状向省委、省政府先后提出了《关于将桃江县纳入特色县域经济重点县的建议》《关于促进桃江县竹产业发展的建议》等议案，并得到了省政府、省林业厅、省财政厅等部门的高度重视，省林业厅调整了我省林业流动资金贷款贴息政策，减轻了我省竹制品加工企业的负担。

在发展企业、服务社会的同时，罗小卫还获得了“湖南省巾帼建功标兵”“湖南省最美创业”“益阳市三八红旗手”等称号。

“如果没有国家政策引导和群众支持帮助，就没有我的今天。以后，我不仅要继续为桃江竹产业发展添砖加瓦，还要帮助更多的人就业增收，大家一起过上幸福的日子。”罗小卫说。

胸有成竹，她年销麻将凉席200万元

今日女报 / 凤网记者 唐天喜

8月12日，桃江县桃花江镇株木潭村女子田燕发货30床麻将凉席给淘宝商家。

“这个时候已经是今年凉席销售的尾声了。”田燕告诉今日女报/凤网记者，凉席一般是冬天开始备货，4月~6月是销售旺季，最多时一天可发货几百床，7月发货量就逐渐下降。

据了解，我国麻将凉席的最大产地是益阳桃江县，其制作工艺源于中国台湾，上世纪90年代台湾投资商发现益阳桃江县当地土壤适合楠竹生长，纷纷在桃江县建立竹工艺品工厂，主要生产竹席等竹工艺品。

数据显示，桃江县拥有竹林115万亩，竹林面积位居全国第三，湖南第一。目前，桃江县笋竹生产加工企业248家。2023年，桃江县笋竹产业综合产值155.21亿元，全县有超30万农民从事竹产业。

在当地竹产业发展的带动下，田燕在1998年就开始做麻将凉席，目前已与五六家网店有合作，一年销售额约200万元。

“买我们席子的消费者不少是台湾人，我们今年销往台湾客户的麻将凉席有2000多床，往年最高的时候有8000多床。”田燕介绍，台湾人之所以喜欢

她家的麻将凉席，是因为她的产品质量过硬，而且环保。

制作一床麻将凉席需要经过多道工序。“竹子运回来后，要把竹子制作成长形条状，锯断成麻将状，然后钻孔、打磨、晾晒、烘干，最后经过人工一个个进行筛选编织。现在有些生产工艺会将竹子放入高温炉中加热、形成炭化，再进行二次打磨抛光、编织。”田燕告诉今日女报/凤网记者，为保证产品质量，她都会购买市场上品质更好的牛筋来进行编织。

麻将凉席的制作过程非常繁琐，尤其编织过程需要更多

的劳力来完成。

如今，有40多名村民帮田燕编织麻将凉席。“我这里上下班时间自由，来车间一起制作或带回家里编都可以。”田燕介绍，勤快点的村民一年可以赚1.6万多元。

“我们都60多岁了，除了带孙，没有别的事情可干，在家编麻将凉席能赚点钱，很开心。”村民田秀（化名）告诉记者。

近年来，株木潭村鼓励兴办竹木制品加工厂37个，成为竹凉席生产销售集散地，曾多次入选“淘宝村”。



田燕（左）和村民交流竹席编织心得。