

“新农人兴农人”  
系列报道(41)

# 衡阳探索乡村振兴新模式：“乡村合伙人”来了

今日女报 / 凤网记者 唐天喜

你如果在衡阳品尝当地的一道名菜“豆芽炒驴肉”，那么，你吃到的豆芽很有可能就来自衡阳市蒸湘区呆鹰岭镇土桥村。因为，土桥村集体经济参股的生态农业公司生产的豆芽已经占据了当地80%的市场。

近年来，衡阳一些村级集体经济和女能人合伙经营，在探索助力乡村振兴的“乡村合伙人”模式中，不但为村民增收，而且壮大了集体经济，在湖南乡村合奏出了一首首甜蜜的歌。

## 合伙种蔬菜：村民月薪破万元

对于衡阳市蒸湘区呆鹰岭镇土桥村50多岁的脱贫户贺祖娇来说，如今的生活像吃了蜜一样甜蜜、惬意。

她和丈夫都在村集体经济参股的湖南华达田园生态农业股份有限公司上班，两人年收入约20万元，以前住的旧房变成了新楼房，以前家里难得一见的家用电器也纷纷进了家门。

贺祖娇的一切，都要感谢“乡村合伙人”、华达田园的董事长王小会。

感谢王小会的除了贺祖娇一家，还有被王小会天天喊“老板娘”的一家。

2017年，王小会来土桥村创办华达田园时，就租住在一户村民家里，管这户人家的女主人叫“老板娘”，7月2日，王小会笑着告诉今日女报/凤网记者，她口中的这名房东“老板娘”一家有三人在公司工作，做销售的房东“老板娘”本人月薪有1万多元，其丈夫月薪有好几千元，其70多岁的公公也在公司做些相对轻松的事情，月薪也有3000元。

“我们用工都是请的当地村民，有四五十人，他们的平均收入可以达到4万元/年。”王小会介绍，她还培训了10多名村民成为技术人员，这些村民的年收入约10万元。

“2021年，村里希望和我们一起来发展村集体经济，就有了合作。合作包括生产、加工等多个环节。”王小会告诉今日女报/凤网记者，作为一名军嫂，她希望能够助力村民增收，能够助力村集体经济发展。

土桥村积极推行“党建+合作社+农户”模式，探索“党建+集体经济”发展模式，引导激发党组织、村民创业热

情，先后成立了土桥村股份经济、祥云种养、鸿运翠冠梨等合作社，与多家企业达成合作。比如，村级股份经济合作社示范带动种植翠冠梨300余亩，与益嘉生态农业公司股份合作，发展红心火龙果种植40余亩。村里土地利用率达到100%，村民家门口务工就业增收，2022年村集体经济收入超过50万元。

此外，村里打造了高新果蔬产业园联合体，把湖南华达田园生态农业股份有限公司、湖南亿湘生态农业发展有限公司和衡阳沁芽农业发展有限公司联合起来，通过土地流转资金、产业发展分红、解决就业、农产品保底收购等多种形式助农增收。目前，联合体已为当地提供就业岗位300余个，村民人均年增收近4万元。

“产业园联合体吸引了很多城里人来村里开展研学、亲子采摘等体验活动。”王小会介绍，昔日，土桥村因为是蒸湘区最边远的乡村，还略显落后；如今，土桥村道路拓宽为双车道，成了衡阳市优质果、蔬供应基地和市民休闲娱乐的后花园。

而华达田园慢慢变成了湖南省设施农业示范基地、衡阳市科普教育基地，基地优势产品已进入大湾区市场；王小会也慢慢成长为衡阳市蔬菜行业协会会长。面向未来，王小会正打算建设农耕文化走廊，打造农村小集市，开设农村小宴席，让前来游玩的朋友更有东西看、有东西买、有东西吃。

产业兴旺村民富，花果飘香乡村美。土桥村正成为更多人记得住乡愁的好地方。



王小会种植的蔬菜进入了大湾区市场。

## 在南岳养蜂：“甜蜜事业”真甜蜜

6月27日，衡山养蜂人曾庆萍迎来了一件喜事：在衡阳市乡村振兴巾帼行动——“乐享雁城，邮你衡美”人才助农活动签约暨颁奖仪式上，她的产品上榜第一批“衡州好物·巾帼榜”。曾庆萍忍不住哼起了歌曲《甜蜜蜜》。湖南省妇联党组成员、副主席提名人选黄蕴在现场见证了这一切。

曾庆萍是一名军嫂，是衡山县炜舒蜂业养殖专业合作社负责人。她曾经是一名老师，后来因为随军到了衡阳市，并开始做些生意。2022年，她通过衡山县岭坡乡的招商引资活动来到岭坡乡养蜂。

“2022年，我们合作社与岭坡乡的朝圣、灯山、望峰、黄垅、岭坡等5个村（社区）的集体经济合作社签订了养蜂合作协议，希望能为衡山县村级集体经济发展增添新路子。”7月2日，曾庆萍告诉今日女报/凤网记者。

协议签订后，炜舒蜂业养殖专业合作社将免费提供养蜂技术、为村集体培育养蜂技术人才，在各村合作社尚未掌握养蜂技术的情况下，帮助村集体代为饲养蜂群，并承诺村集体所认购的蜂群，每箱蜜蜂保底产蜜10公斤。

“我们养的蜂是中华蜜蜂，又叫中蜂，通常一年只能取一次蜂蜜，只要天气没有问题，一箱蜂一年产出10公斤蜂蜜是可以做到的。”曾庆萍向今日女报/凤网记者介绍，她养蜂的地点主要集中在南岳衡山七十二峰中的第二高峰——紫盖峰，“人们常去游玩的祝融峰属于前山，紫盖峰算是后山”。

虽然人们在祝融峰顶可以看到紫盖峰，但去紫盖峰游玩的人很少，那里野花很多，产出的蜂蜜品质也高。在曾庆萍看来，这就是她的蜂蜜产品登上“衡州好物·巾帼榜”的一个重要原因。



曾庆萍在南岳后山养蜂。

目前，当地养蜂规模早已超过了2万箱。

曾庆萍回忆：“当时一签完协议，岭坡乡朝圣村就花5万元认购了100箱蜜蜂”。

今日女报/凤网记者估算了一下，当地蜂蜜线下零售价约100元/公斤，一箱蜜蜂产蜜10公斤，100箱就可以增收约10万元，第一年增加的收益约100%。

但养蜂也是一个技术活。一箱蜂就是一个蜂群，一个蜂群通常只能有一个蜂王。“培养新的蜂王时，我们就要找到老蜂王，并把它关起来，不然老蜂王就会带走一半的蜜蜂。”曾庆萍介绍，尤其是花开的时候，要经常往山上跑，或者给蜂分群，或者了解蜂箱内产蜜情况，并采取相应措施。

在工作过程中，被蜜蜂蜇是难以避免的。曾庆萍笑着告诉今日女报/凤网记者，她儿子曾经被蜜蜂蜇得像猪八戒一样，她自己也被蜜蜂蜇到过嘴巴，当时不仅发高烧，还上吐下泻，一度吃不了东西。

但让曾庆萍高兴的是，养蜂合作社确实带动了当地很多村民加入养蜂行业。“我们合作社就有100多人养蜂。”曾庆萍介绍，有些村民是夫妻一起养蜂，养了约200箱蜂，收入可观；有些村民因为身体残疾，仅养了20箱，但一年增收2万元也能让生活得到改善。

在曾庆萍和合作社的示范带动和技术支持下，岭坡乡采取“蜂农+村集体+合作社+电商”的新型经营模式，充分利用电子商务平台，拓展销售渠道，从而形成集生产、加工、销售于一体的完整产业链，朝圣、灯山、望峰、黄垅、岭坡5个村（社区）养蜂的人日渐增多，截至

目前，当地养蜂规模早已超过了2万箱。

曾庆萍介绍，为了更好地做好蜂蜜的销售，“我们和岭坡乡政府签订了电商销售合同。在把握好质量的同时，做好销售，要把我们的好蜂蜜销出湖南省”。为此，她还建了一个电商孵化基地，目前已经开展了6期电商培训，专门培训当地和周边村民，“有些村民学了后，开了直播，粉丝有近90万”。

在与曾庆萍合作的岭坡乡望峰村，村党总支书记郭咏梅自学直播，卖起了农产品。2023年10月，望峰村在某短视频平台开通村集体的直播账号，郭咏梅和村干部每天中午1点左右利用“线上集市”直播带货，帮助本村村民及周边村民销售蜂蜜、瓜蒌籽、红薯、水果、土鸡、土鸭等农副产品。目前，该账号粉丝增长到近20万，每天能卖出200单左右。

有数据显示，2023年，望峰村销售瓜蒌籽2500余公斤，蜂蜜等各类农产品2000余件，销售额超过22万元。

郭咏梅还被邀请到衡山县的各类农产品种植基地，免费帮助当地做助农直播。岭坡乡灯山村村干部李沛文介绍：“谢谢咏梅书记帮忙吆喝，我们灯山‘泉水瘦身鱼’现已在长沙、衡阳、株洲、湘潭等地有40余家合作商，月均销售各类成品鱼1.5万斤左右。”

今年3月，望峰村经济合作社被评为湖南省巾帼文明岗；6月27日，曾庆萍荣获衡山县三八红旗手的郭咏梅在衡阳市乡村振兴巾帼行动——“乐享雁城，邮你衡美”人才助农活动签约暨颁奖仪式上，被评为“巾帼助农推荐官”。