

“新农人 兴农人”
系列报道 35

为了母亲的微笑，“东北胶片公主”回乡种菜

今日女报 / 凤网记者 唐天喜 供图 / 受访者

“我可以是自己的太阳，无须借助他人的光。”5月20日，38岁的邵阳绥宁女子杨晖在朋友圈晒出5月19日参加“湘亲湘爱”交友联谊邵阳专场活动的视频并如此感慨。

这就是杨晖回村4年后的现状，她没有时间谈恋爱，也没有人跟她谈恋爱。但她不后悔回乡。

从北京回到偏远乡村，从影视艺术转向有机农业，从抗拒到参加相亲，她所做的就是为了母亲的微笑。

未来，她将继续微笑向前。



很多人来采摘。客人心草。

为了母亲，她从北京回乡下创业

“这次参加相亲活动就是为了满足妈妈的期待，而最开始决定回乡创业其实也是为了照顾妈妈的感受。”5月21日，杨晖告诉今日女报 / 凤网记者。

杨晖的老家在邵阳市绥宁县武阳镇肖家村，这里地处湘西南边陲，在上世纪八九十年代，很多村民都没有走出过这片大山。幸运的是，杨晖通过高考，进入了吉林艺术学院摄影系，成为村民眼中“别人家的孩子”。

从大一一开始，杨晖就开始创业，创办了一本独立杂志，一度承包了吉林艺术学院摄影系的全部胶片冲印工作，并拥有一栋独立的500㎡的工作楼，被师生们戏称为“东北胶片公主”。

大学毕业后，杨晖到了北京，成为一名“北漂”。经过一番努力打拼，她创办了影视公司，以拍网络大电影为主。然而，当她第一次拍电影时，就遭遇了投资人临时撤资的“惨剧”。不想放弃的她只有疯狂去“找钱”，最终融资4000万元，电影也按预期收尾。“我公司参拍的网络大

电影有《元气少女赵无敌》《冷宫女刺客》《迷毒》等。”

事业慢慢起来的杨晖还在北京开了餐厅，在北京、泰国购置了房产。

2019年，在父亲因癌症去世后，杨晖把60多岁的母亲接到了北京，但母亲并不习惯北京的生活。母亲白天一个人在家，孤独；晚上睡觉不敢关灯，睡不踏实。

“我们当时开了家庭会议，

决定陪母亲一起回老家。随后要思考的就是回乡后做什么。”杨晖告诉今日女报 / 凤网记者。

考虑到妹妹在北京从事跟有机农业有关的行业，杨晖和家人最终一致决定回乡做有机农业。“我姐说，如果爷爷和爸爸知道这个消息应该会很开心。”杨晖告诉今日女报 / 凤网记者，父亲因癌症去世这件事一直影响着她，为更多的人享有健康生活成为她努力的方向。



杨晖在打包果蔬。

不打农药？村民成编外监督员

在把心爱的影视公司转手给了别人后，2020年7月，杨晖在武阳镇肖家村自家屋后流转了土地50余亩，创办了食小甘有机农场。其中，3.3亩为草莓种植园，20亩为实验基地，30亩为蔬菜种植基地。她的目标是在大棚土壤里长出“不打农药、不施化肥”的有机果蔬。

杨晖流转的这50余亩地，曾一度被人“判了死刑”——预言这片土地无法种出有机食品。也有一些村民觉得，杨晖作为一个大学生回来种地，还不打农药，简直是拿着钱回来开玩笑。

但杨晖没有被别人的说法动摇，她当年就种出了无论产量还是口感都要比别人好的果蔬，尤其是草莓卖到了160元/公斤。

原来，杨晖把每一小块土地的样品都寄到了北京权威的机构进行检测，了解每块地缺什么营养元素，并通过自己生产的有机肥进行针对性地补充营

养元素，改良土壤。“我们引进、学习了一种拥有专利的堆肥技术，这种堆肥是利用农业废弃物、数种动物粪便、作物秸秆、农产品加工的下脚料等发酵而成，不仅可以改善土壤性质，还能去病虫害，减少杂草生长。”杨晖介绍，用这种有机肥生产果蔬，一方面，三年后会比使用农药、化肥种植的、有着同样的耕种条件的土地增产2倍以上；另一方面，也是更重要的，是改良了土壤，让子孙后代都能有安全的、无化学品的耕地可用。

当然，为了改良土壤，杨晖的投入可不少。“有些土地投入的有机肥有六七吨，草莓80元/斤的价格里有机肥的成本就有四五十元。”

在杨晖看来，有机肥也能当第二个太阳用，起到光合作用一样的功能，直接产生碳水化合物，不用害怕雨水多的天气。2021年，

当地雨天多，很多作物不怎么生长，但杨晖施了有机肥的菜地没有受影响。

杨晖“不打农药、不用化肥”生产有机蔬菜的口号，也得到了很多老百姓的自发监督。有一次，一名村民在自家屋顶发现杨晖的草莓地里有一个瓶子，以为是农药瓶，便立马跑到杨晖家来质问她。杨晖把村民带到地里一看，原来是一个装加州新小绥螨的瓶子。“当时有几个草莓棚被红蜘蛛祸害得很严重，叶片都变黄了，不处理的话，可能导致植株坏死，我们便购买了很多绿化部门都在推荐使用的能吃红蜘蛛的捕食螨——加州新小绥螨，因为这种螨特别小，担心没有倒完，便把瓶子放在地里，方便加州新小绥螨自己爬出来，没想到被热情的村民关注到了。”

2022年，杨晖的有机蔬果便达到了出口标准。

同舟共济，家人齐心过难关

创业从来就不是一帆风顺的，哪怕是做有机农业。

“有一年下大雪，我们提前从天气预报里知道了会下雪，也做了加固等措施，但雪来了后，还是眼睁睁地看着大棚垮了。”杨晖回忆，当时草莓已经长出来了，一家人和员工一起上阵，以最快速度把雪清理掉，一连搞了几天。“后面分析大棚垮的原因就是棚的跨度太大了，重建时把跨度改小了。”

为了捕捉草莓基地的鼻涕虫，杨晖一家也曾经通宵作战。草莓基地的土壤因为潮湿容易生长鼻涕虫，这种虫子经常在晚上10点以后出来吃草莓。因为承诺不打农药，杨晖和家人只好轮班抓虫，通宵抓，抓到后，把虫子集中放到一个桶里，再用盐水淹死。“为了这个事，我们经常熬夜，我后来拍了视频发到社交平台，得网友指点，才知道用啤酒就能解决鼻涕虫。”

杨晖遇到的另一个难题就是承包地附近的水渠年久失修，

下大雨时水会溢出来淹没杨晖的有机果蔬基地。杨晖便承包了基地下游没人租的部分土地用来泄水，并种植不怕水淹的作物，尽量减轻损失。“我们回来创业时，村里的土地大都被人流转了，为了争取流转到土地，我们只好出比别人高一倍的价格。”

在创业的过程中，一家人分工合作，互相体贴。杨晖的姐姐负责农庄，既当老板又当大厨；杨晖的妹妹负责农场，经常下地，晒得一脸黑；杨晖的弟弟负责收购作物秸秆等，经常做搬运工。而杨晖则负责管理方面的工作。“我姐姐、妹妹、弟弟工作都很辛苦，都曾累得病倒过，但他们经常说我太辛苦了，让我多休息。我真的很感动，生怕自己辜负他们。”杨晖有些哽咽地说。

杨晖目前已经卖掉了泰国的房子、北京的一家餐厅、一台奔驰车，她不想给自己留后路，只想一直向前。

会员营销，期盼有机农业市场更壮大

160元/公斤的草莓有人买吗？

这么贵的有机果蔬有市场吗？

面对今日女报 / 凤网记者的提问，杨晖给出了肯定的回答。

为了让自己的有机果蔬走向市场，杨晖利用在北京开影视公司、餐饮店累积的资源，瞄准目标客户，采取免费供人品尝的方式来打开销路。“客人反馈很好。第二年，很多客人排队来买草莓。”而且，让人惊讶的是，无论市场上草莓价格是涨是跌，这四年来，杨晖的草莓价格始终没有变过。

同时，杨晖在种植基地安装摄像头监控，客户可实时查看果蔬生长情况；还经常公布土壤检测数据，让客户吃得放心。

杨晖的有机蔬菜同样不便宜，比如玉米要卖到9元/根，但她的农产品在北京的餐厅一经推出，便获得消费者追捧。

有人就餐后，便提出了订购要求。

杨晖很快想到了宅配营销模式，推出家庭套餐——每个家庭客户每年支付8800元，每周获得5公斤有机果蔬。目前会员群里有1000多人。

如今，杨晖的有机农场扩大到了300多亩，吸引了村里的10多名妇女就业。“一年人工工资就有50万元左右。”杨晖说。同时，杨晖制作有机肥每年要收购几万吨牛粪、羊粪，上万吨秸秆，都给当地村民增加了收入。2021年，她被评为绥宁县巾帼创业创新人物。

“我们全家回农村后，妈妈睡得踏实，活得开心，我们也都很高兴。”杨晖告诉今日女报 / 凤网记者，接下来，她打算通过直播等方式宣传有机农业，让有机农业得到更多人的认可和推广，从而让有机农业降低成本，走进更多人的餐桌，造福更多人。