

“失学”女企业家帮数百名困境孩子上学

今日女报 / 凤网记者 唐天喜

自己淋雨时被帮助，别人淋雨时就想撑上一把伞。

在乡村振兴的路上，邵阳市就有不少这样的女企业家。



马玉珍在学校走访时和孩子们交流。

新闻多一点 >>

东安：“她力量”激活乡村振兴“神经末梢”

今日女报 / 凤网讯（通讯员 唐涛华 张静 杜雅娴）“农村宅基地申请注意事项有哪些”“你家能危房改造吗”……8月6日，永州市东安县水岭乡吊牛坪村“90后”村会计陈勇虹又在抖音上介绍乡村情况，她的身后是水田、产业基地、农房，她的镜头没有滤镜。一年多来，她坚持在自己的短视频账号上宣讲各类政策、农业生产技术、生活百事等内容，拉近了与村民的距离，也提升了工作效率，获得了众多网友点赞。

乡村振兴，“她力量”不可或缺。长期以来，东安县大力选拔、培养、任用女党员进入农村两委班子，在推进乡村振兴的历史进程中，一大群像陈勇虹这样的妇女，成长为带动农村发展的“当家人”“领头雁”“主心骨”，用智慧和担当撑起乡村经济的“半边天”。截至目前，全县344个村（社区）“两委”班子中均配备了女性成员，750名女性担任村（社区）干部，占比为39%。

走进大庙口镇周杨村华湘恒欣东安鸡林下养殖产业园，该村党支部书记周文倩正与当地养殖户一起交流山地鸡养殖经验，了解他们养殖过程中遇到的困难和问题。在村民们眼里，这位“90后”女支书除了能吃苦之外，还时刻把群众的所想所盼挂在心上。

因地处偏远、交通不便，周杨村产业发展基础薄弱。为了给村民寻找新的致富门路，周文倩整合资源，通过“公司+农户”的模式发展林下经济。目前园区年出栏生态散养鸡20余万只、加工东安鸡100余万只，出圃各类珍稀苗木300余万株，带动了周边200余户农户采用“苗木种植+林下散养鸡”模式，共有300余人在家门口就业，实现人均增收1.6万元。

周文倩说，一晃回村3年多了，有苦也有乐。“如今回头看，我当初选择回来是正确的。看到家乡越来越美，看到乡亲们越来越富，看到越来越多的同龄人回到乡村，我所做的一切都是值得的。”

在东安，从特色产业发展，到乡村环境治理，再到乡风文明建设，越来越多巾帼力量走向乡村振兴的舞台中央，有效激活乡村振兴的“神经末梢”，成为乡村建设、乡村治理的主力军。

年少辍学，她被获助学子喊“妈妈”

“这两天，我们正在帮一个孩子联系去宁夏读书的事情，通过沟通，宁夏那边的学校答应免学费和生活费，隆回当地的爱心机构则帮他们提供路费。”8月8日，“全国巾帼建功标兵”获得者、邵阳女子马玉珍告诉今日女报 / 凤网记者。

马玉珍是邵阳市隆回县山界回族乡老屋村村民，1967年出生在一个贫困家庭，父母都是老实巴交的农民。三姐弟中，马玉珍排行老大。由于家境困难，马玉珍很早就辍学外出打工挣钱。她先在邵阳市的一个饭店打杂，一年后，开始独自在市区摆地摊、卖冰棍、送盒饭。后来，她租了个煤棚卖水果。为了节省车费，每次贩运水果都自己用肩挑。许多好心人看见一个女孩这么不容易，便特意来她的摊位买水果，照顾她的生意。

“苦难是磨练人的大熔炉。”马玉珍告诉今日女报 / 凤网记者，1991年，她从外地返回家乡隆回，带领弟弟、弟媳在隆回县城大桥街开店，“当时启动资金只有1500元”。

有一天，杭州娃哈哈食品饮料有限公司的几名业务经理来隆回县寻找代理商，刚好路过马玉珍的店铺，便停车进来打听情况。没想到，双方谈得十分投机，马玉珍成为了娃哈哈饮料隆回代理商。后来，马玉珍又增开了8家孕婴童连锁直营门店。

随着经济条件的好转，2013年3月，马玉珍回到老屋村承包了1000多亩荒山，

创办了牧业公司，进行生态养牛。从2015年初开始，她与隆回县山界、荷香桥、滩头头4个乡镇7个村800余农户，其中包括建档立卡贫困户685户，签订了种养直接帮扶协议。

“老屋村种植、加工甘蔗做红糖有600多年历史。但2016年以前的红糖是没有任何包装的。”马玉珍告诉今日女报 / 凤网记者，在养牛的同时，她决定把村里的红糖加工进行规模化生产、品牌化销售。“农户负责种植甘蔗，我公司负责红糖加工以及销售。”在她的带动下，周边10个村110户贫困户种植甘蔗400亩，年生产手工红糖480吨。同时，她利用电商平台打开红糖销售市场，发展红糖产业带动当地村民致富。这个红糖产品在2018年荣获邵阳市特色农产品博览会金奖，成为山界回族乡乡村振兴的重点产业之一。

2020年，马玉珍打造的马姑娘红糖被列入邵阳市委市政府打造的市级优质农产品区域公用品牌“邵阳红”。“入选‘邵阳红’品牌平台以来，我不但认识了一些优秀的企业家，而且在产品包装、营销等方面也得到了很多的启发。”

日子逐渐变好的马玉珍，每当看到一些农村女童因为家境贫寒而失学，就想起自己失学和受帮助过去，“我从小就是在别人的爱心帮助下长大的，我十多岁时，都还是靠别人送来的新衣服过年”。从2008年开始，她开始帮助贫困家庭的

孩子上学。

12岁的陈功（化名）父母先后因病去世，跟随爷爷、奶奶生活，爷爷奶奶都已经70多岁。马玉珍得知这一情况后，把陈功列入资助对象，为他送去钱物。马玉珍鼓励他说：“只要你想读书，阿姨就帮到底。”

受助女孩刘小小（化名）2岁时，母亲就离家出走了，再也没有回来，她的父亲也因为家贫外出打工很少回家。跟奶奶长大的刘小小初中毕业时成绩一般，但她很想读书。马玉珍得知后，与多家职业技术学校沟通，最终帮她进了长沙一所学校免费学技术。刘小小很是感激，第一学期回到隆回后，就找到马玉珍，一开口就喊“姨妈妈”，还主动问马玉珍是否有公益活动，她想参加。马玉珍说：“这让我很是欣慰。”

从2008年到2018年，马玉珍认下150多个“干崽”“干女”，她资助的孩子也不限于山界回族乡。当地百姓都亲切地称她为“最美回族妈妈”。“做这些，我没想过图什么回报。”马玉珍说，“能帮帮这些孩子，我心里就觉得快乐！”

但马玉珍深知一个人的能力有限，便带着自己的弟媳田春美、钟秋华一起做慈善事业。2019年5月，马玉珍组建了隆回县“红心林”志愿者服务联合会，并担任会长。“4年来，我们志愿者团队又帮助了100多个孩子继续上学，不少孩子在我们的资助下上了大学。”

高考失利，她和团队帮助困境学子120余人

在邵阳，资助贫困学生还有邵东县黄陂桥人、企业家谢纯辉。

“我最开始其实是一名服务员。”8月7日，谢纯辉告诉今日女报 / 凤网记者。她1985年高考失利后，来到邵阳市城区在一家餐饮店做服务员，端盘子洗碗择菜。“虽然那时只有30元/月的工资，但是我干得十分开心。”1988年，这家餐饮店要转手，谢纯辉便借来一万元在资江河边办起了秋月酒楼。“那时做的都是小本生意，一道菜才几毛钱。我们的菜分量足，价格公道，生意还不错。”几年下来，谢纯辉慢慢有了积蓄，在邵阳开起了三家门店，承包了十几个单位的食堂。

通过自己的渠道，谢纯辉与城步、绥宁、隆回、新邵等地的农户签订农产品销售合同，把农家的萝卜、腊肉、猪血丸子等销往邵阳餐馆以及长沙、广州、上海等

地，帮助每户年平均增收几万元。“我在隆回县虎形山瑶族乡发现不少村民手工做的猪血丸子特别好吃，但他们没有形成产业，收入有限。我就跟村民讲，他们做，我们订购销售。”谢纯辉说，“未来，我希望能把猪血丸子做成品牌，帮助更多的人。”

通过努力打拼致富后，谢纯辉始终不忘回报社会。她主动找到志愿者团队做公益，后来被推举为邵阳市双清区巾帼志愿者协会会长。近年来，她和团队共计资助贫困学生120余人，结对帮扶贫困户、贫困职工1100多人，累计捐献公益事业活动资金100余万元。

2019年，谢纯辉决定将每年的8月8日设为“环卫功臣节”，请环卫工人到自家酒楼“回家”过节。“我是非常感谢环卫工人的。”谢纯辉告诉今日女报 / 凤网

记者，她经营的秋月酒楼从1988年8月8日开业至今，已经有30余年，其间经历了很多次的洪水侵袭。“每一次遭遇洪水，我都看到环卫工人清扫街道，让我们迅速恢复经营，他们特别艰辛和不易。”1996年的大洪水过后，谢纯辉每年都要慰问环卫工人，开展“夏日送清凉”等活动。

今年，谢纯辉把一年一次的“环卫功臣节”升级了。“环卫工人每天起得太早了，工作辛苦早餐却吃不好。”谢纯辉介绍，“我们5月份开始每天早上为附近的环卫工人提供50份早餐。”

来自农村的环卫工人刘大爷非常感谢这份爱心早餐。他说：“爱心早餐配有豆浆、鲜肉包，馅料很足，热乎乎的，营养又健康。”

谢纯辉表示，如果没有意外，她想把“爱心早餐”一直办下去。