

“新农人兴农人”
系列报道(25)

闻鸡起“舞”：大学女老师乡村创业有点潮

今日女报 / 凤网记者 唐天喜

“您看这鸡都不怕人，围着我团团转，还啄我的鞋带……”4月15日下午，在长沙市岳麓区莲花镇曾家桥村，曾经的大学女老师梁伟坐在山中的鸡舍旁，对着手机屏幕中的观众，讲述着自己辞职养殖湘黄鸡的故事。

与此同时，在株洲市天元区雷打石镇铁篱村，同样曾在大学教书5年的刘慧目送丈夫开着车把他们饲养大的七彩山鸡为城里的客户送货上门……

近年来，高校教师除了以科技特派员的身份助力乡村振兴，还有一些大学女老师辞职创业，在乡村走出一片新天地，绽放不一样的巾帼风采。



欢迎扫描左
边二维码，
推荐或自荐
“新农人兴
农人”故事、
照片、视频。

身家上亿的“小草皇后”走进鸡圈做直播

茂密的竹林、简易的鸡舍、成群的湘黄鸡……近段时间，每天下午，梁伟都会拿出小板凳，端坐在曾家桥村，带着自家的湘黄鸡一起上直播。

但很多人不知道的是，梁伟曾经是一名在大学教了8年书的老师，而且身家上亿。

作为一名大学老师，她为什么辞职到乡村创业？身家上亿，她为什么还要走进鸡圈做直播？

4月15日，记者带着疑问来到了长沙市岳麓区莲花镇曾家桥村。

四面环山的曾家桥村，满目青翠，仿佛一块绿色盆地——一架架借风力发电的“大风车”在神仙岭上悠悠转动，一条条沥青马路在村庄和田田间蜿蜒延伸，一幢幢民居在绿叶红花中错落有致……目光所及，皆是风景。

10余年以前，在湖南中医药大学教了8年书的梁伟辞职去闯荡了一番后，开始了种草皮的绿色生态事业。

2010年，梁伟根据湖南省委统战部“万企联村、共同发展”的总体战略部署，对长沙市岳麓区莲花镇立马村8000亩土地实行整村流转，打造“莲花神仙谷”。进驻后，梁伟先修路、后治水、再通电，形成以生态草业为主导的规模化产业基地。

“我的草皮我把它称之为‘草毯’，因为它足够生态。”梁伟告诉今日女报 / 凤网记者，她是学中医出身的，她的创业天然带有“天人合一”的理念。她的草毯不是直接种在土地上，而是在土地上铺一层膜后，在膜上利用草木灰等种草，这样就可以不损害原本的土

地。

多年来，梁伟为村里水、电、路的基础建设和环保建设花了4000多万元，生态谷整体投资达9000万元，公司的大半收益投了进来，但她没修一座办公楼和宿舍，宁可租用农舍，既省钱，又不占用土地。

同时，她带领团队不断创新，研发的岩石护坡草毯、屋顶绿化结构等系列生态绿色产品均获国家专利。

她的产品被陕西、山西、湖南等地客户大量采用。

近年来，随着行政村布局优化调整，立马村合并到了现在的曾家桥村，梁伟流转的合作土地面积达21000亩。随着专利的到期，她逐步“退草还田”，开始转型。

“2022年，我们制定了一个三年发展规划，愿景就是将曾家桥村打造成农文旅融合发展的特色乡村，让村民的钱袋子更厚实。”梁伟介绍，她种了1000亩水稻，用山泉水灌溉，不用除草剂和农药，虽然收成只有233公斤/亩，但大米的价格可卖到20元/公斤。同时，她发动全村1022户家庭利用各家各户的山林地散养土鸡，由公司供苗、供饲料、供技术，产品由公司负责销售，村民只负责喂养和管理，公司给养鸡的农户发工资。为了提升鸡的营养品质，学中医出身的梁伟还买了一份富硒酒的酿酒技术，把酒和酒糟喂给鸡吃。

村民吴雪梅是第一个尝试代养鸡的。她告诉今日女报 / 凤网记者，她去年为公司代养了300只土鸡，月薪2800元，“每天只要早晚各喂养1次”。今年以来，已有越来越多的村民和梁伟签订了代养协议。为了践行对村民的销售承诺，梁伟不仅招了一批网红来做直播，而且自己经常走进直播间带货，“每天两场直播”。



梁伟（左）每天做两场直播。

面对即将到来的“五一”假期，梁伟策划了诸多的活动。“公司把山脚下的草坪开辟成生态露营地，可容纳500多顶帐篷，还将引进长沙城区的几大网红夜市，把来神仙岭打卡的客流引过来、留下来。”梁伟介绍，今年“五一”假期，村里将举行趣味运动会、草坪夜市、草坪音乐节等精彩活动。

教湘绣的大学老师辞职养七彩山鸡

4月17日下午，刘慧像往常一样穿着红、蓝、白三色相间的饲养服走进位于株洲市天元区雷打石镇铁篱村的饲养房，她左手提着一个红色的桶子，右手拿着一把瓢，从桶中舀些玉米粒撒向围栏里的七彩山鸡，引来它们一阵哄抢。



刘慧喂养的七彩山鸡很漂亮。

这样的日子，刘慧已经经历了七年。让今日女报 / 凤网记者意外的是，这双喂鸡的手曾经是大学校园里拿绣花针的手。

2010年，刘慧从湖南工艺美术职业学院毕业时留校当起了老师。作为湘绣大师刘爱云的关门弟子，她绣的动物同样活灵活现。如果不出意外，刘慧未来或许也将成为一名优秀的湘绣传承人。

只是，不甘心的刘慧觉得：“我一直在学校生活，没有走出社会，总想去外面的世界看看。”

2015年3月，刘慧辞职，来到丈夫马胜龙的家乡——株洲市天元区雷打石镇铁篱村，和他一起创业。

“当时就想在农村搞养殖，但要跟别人不一样。”4月18日，刘慧告诉今日女报 / 凤网记者，“普通的土鸡，家家户户都在养，没有竞争优势。”

通过走访调查发现，刘慧发现，当地养殖七彩山鸡还是一块空白地带。

七彩山鸡俗称野鸡，被誉为“美味之王”，是集肉用、观赏和药用于一身的名贵珍禽，其幼时毛发呈麻灰色，长大后就会变得五彩斑斓，特别好看。

2015年下半年，刘慧和丈夫花了1万余元买入2000只人工驯养的七彩山鸡鸡苗，想施展拳脚，大干一场。可是，因为没有养殖经验，2000只鸡苗很快死光，本钱全赔光了。

“养殖七彩山鸡其实非常需要经验，不但有温度、湿度上面的要求，而

且要定期接种疫苗。一个月之内要接种很多次疫苗，如果不按时接种，七彩山鸡就可能会突然发病，甚至死亡。”刘慧介绍，第一次失败后，他们去外地拜师学习了一个月，并且通过手机查询、翻阅各类养殖书籍，逐步熟练掌握了山鸡养殖的方法和技巧，还购买了取暖灯、升温炉等设备。

“七彩山鸡毕竟是珍禽，养殖要特别费心。我们通常白天一直都会守在鸡舍，随时关注温度和湿度的变化，晚上还会蹲守到零点，第二天早上一起来又去鸡舍观察。我们要保持每一只鸡能够健康地生长，保证消费者能吃上健康的生态养殖鸡。”刘慧说，她家七彩山鸡吃的也与众

不同，“以玉米粒为主，还会喂南瓜、丝瓜、黄瓜等各种蔬菜叶子”。

为了拓宽销路，除了赶集，刘慧和丈夫当时还通过在乡村马路两旁贴海报来推广，后来又通过直播面向全国销售，最多的时候，一年能卖出三四千只，售价在90元/只左右。

“我们一般采取薄利多销的方式，通常在鸡养了5个月要出栏时，推出团购活动，买10只送一只，平均下来，一只鸡能赚10元。”

随着快递不再邮寄活物政策的出台，刘慧把销售目标更多地转向本地。因为刘慧家的养殖场离高速出口只有几百米距离，所以，刘慧的丈夫马胜龙经常开着自己的私家车把鸡送给城里的客人。

现在，刘慧正在慢慢扩大养殖规模，开始养殖藏香猪、布鸽。“普通鸽子可能只能长到五六两重，布鸽却可以长到0.5公斤重左右，肉更多，更好卖。”事业慢慢变大变好，刘慧后悔自己当初的辞职吗？

“我自己选择的，虽然有遗憾，但不后悔。”刘慧告诉记者，刘爱云老师一直很关心她，有时也会问她“还会刺绣吗”。

因为心中记挂着刘爱云老师对自己的关爱，刘慧正在思考能否把湘绣体验、野鸡布鸽喂食体验、乡村文旅等结合起来发展，“希望能把老师教的融入到自己的创业中”。