

“新农人兴农人”  
系列报道 ⑮

编者按

随着乡村振兴的持续推进,湖湘大地涌现出一大批新农人,他们逐梦乡村,给农村发展带来了新面貌,成长为助力乡村振兴的“兴农人”。今日女报/凤网特策划推出“新农人兴农人”系列报道,关注新农人中那些优秀女性,看她们如何用聪明才智,在广阔的沃土之上谱写精彩人生。

# “湘村” 振兴,“外来妹”当了致富领头雁

今日女报/凤网记者 唐天喜

时代正在改变乡村女性的生活,让更多女性选择了“主动回归”乡村。在湖南乡村振兴的大舞台上,更活跃着一些外省女性的身影。她们扎根乡村、放眼城市,发挥出了巨大的能量,带领周边村民享受时代浪潮带来的福利。

## 东北女子 桂阳 10 多个乡镇村民跟她种辣椒



张惠影(右)和村民一起在辣椒苗棚里交流。

“你本来是在海南做高尔夫产业的啊”“你是东北人啊”……在11月举行的2022年湖南省乡村振兴带头人培训“头雁”项目课堂上,辽宁妹子张惠影的身影非常惹人注目。在对张惠影有了一定了解后,不少同学对张惠影这个东北妹子来湖南郴州桂阳乡村创业很是好奇。

在张惠影看来,她最终决定扎根于桂阳从事辣椒种植和加工业,是因为被产于桂阳县的“五爪辣”深深吸引住了。

“可以说是‘始于颜值、忠于品质’吧!”张惠影告诉今日女报/凤网记者。2018年,在海南从事高尔夫、房地产行业的她来到同事的老家桂阳县方元镇,接触到了在当地小有名气的“五爪辣”。

“这里餐餐吃辣、菜菜有辣,连蔬菜汤都放辣椒。”张惠影说,来到桂阳,印象最深的就是让她辣得满头大汗的辣椒,“这种辣椒簇生朝天、状如龙爪、鲜果火红,像极了抱团向上、敢为人先的湖南人”。

张惠影是辽宁沈阳人。“我们那边也有辣椒,但主要是吃干辣椒,不吃新鲜辣椒,而且是等辣椒在树上干了才采,味道也没有这边的辣椒香。”张惠影告诉今日女报/凤网记者,她当时就想能不能把“五爪辣”这个农产品品牌做大做强。

很快,张惠影通过走访了解到,桂阳县“五爪辣”因形似龙

爪”而得名,其皮薄肉厚,口感香辣,而且入味快、除腥强,品质非常好,堪称餐桌上的“灵魂级食材”。

“我们当时还翻看了桂阳县志,了解当地种植辣椒的传说和历史。”张惠影介绍,据《桂阳县志》记载,明朝有位皇帝下江南时偶感风寒,因食桂阳“五爪辣”而治愈。由此,桂阳“五爪辣”被宣为宫廷贡品。1933年,桂阳“五爪辣”还曾远销日本、美国等地。

经过充分的考察和思考,2020年3月,张惠影与两位志同道合的朋友注册成立公司,张惠影担任董事长兼总经理。就在当年,公司种植了桂阳“五爪辣”500亩。

同时,张惠影向县农业部门汇报,成立了“桂阳县辣椒产业协会”,并担任秘书长。“协会成立后的主要工作,就是把桂阳‘五爪辣’申报成为国家农产品地理标志产品。”通过张惠影的努力,在湖南省绿色食品办公室的指导和帮助下,桂阳“五爪辣”于2020年获得了农产品地理标志证书。这是桂阳县第一个国家级农产品品牌。

当真正开始创业,张惠影遇到的第一个考验是,原本做房地产的她,此前对于种植辣椒一无所知。但这难不倒她。

在经过大量调研和走访,摸清桂阳“五爪辣”的产业发展现状、找准着力点后,她和

同事紧密对接湖南省农业科学院、湖南农业大学等院校,并请来“辣椒院士”邹学校指点迷津。

同时,她开始深加工“五爪辣”,开发辣椒酱等产品,“新鲜辣椒的运输成本高,而且保存不易,如果无法及时销售完,可能会烂掉,而有了深加工,就不用担心了。”

而从事高尔夫和房地产业务的经历,让张惠影非常注重服务的品质。她带领公司研发人员,在院士专家团队的帮助下,通过无菌车间生产、高温杀菌和天然香料植物防腐技术,实现了鲜辣椒加工产品“零添加”。“服务是第一位的,对客人要友好,要做良心食品。”

如今,张惠影的产品卖到了北京、上海、广州等大都市,也卖到了她的家乡东北三省。

张惠影的大动作带动了桂阳县10多个乡镇的村民种植辣椒。对于村民,张惠影采取了保底收购的政策,“如果市场价低于合同价,则按合同价收购;如果市场价高于合同价,则按市场价收购”。村民种植辣椒的亩产收入纷纷增长了一倍。

平时,她也会去村民的辣椒种植地转转,“看辣椒的长势、有无病虫害,了解村民的需求,以便提供及时的帮助,比如派技术人员上门等”。

现在,张惠影和伙伴们正在打造一个农耕文化旅游区,预计明年6月开园。“我们目前已经收集了榨油、捉鱼、磨豆腐等300多个(套)农耕用具,准备让游客在此切身体验,希望通过这种方式来传承我们的传统文化。”

## 湖北女子 将养羊技术免费分享给村民

“今日小雪,天气寒冷,适宜温补。一斤羊肉两斤汤,十粒花椒半颗姜……”11月22日,娄底市新化县坐石乡老长冲村女子蒋苇一边放着羊,一边发朋友圈分享如何做羊肉汤。

蒋苇是湖北省仙桃市人,从湖北来到老长冲村,缘于爱情。

2002年,蒋苇在深圳打工时认识了新化县坐石乡老长冲村村民彭俊涛,一年后两人举办了婚礼。“结婚之前,就发现了他身上的病。”蒋苇告诉今日女报/凤网记者。她是一个重感情的人,虽然婚前就知道对方患有强直性脊柱炎,不能做重活,且需要长时间治疗,但她并没有放弃这份爱情,而是选择通过努力来克服自己以后生活中可能遇到的困难。

他们在深圳、东莞等地搞服装加工,起早贪黑,撸起袖子加油干,努力过好自己的小日子。

2010年,蒋苇跟随丈夫从深圳回到了新化县坐石乡老长冲村,因为“公公婆婆的年纪大了,需要人照顾”。

回到家乡后,蒋苇和丈夫决定养殖黑山羊。“这里养羊有天然优势,山林面积大,各种野生草也多,很适合‘不挑食’、能吃千般草的黑山羊。”

但养羊并不是一件容易的事。“熬得住,才能养羊。”蒋苇告诉记者,她有一次在长沙学习时,别人听说她养羊后都非常吃惊,“很多人养羊坚持两三年就放弃了。因为养羊要面对诸多的困难,比如狗咬、人偷、患病等。而且,季节性太强了,通常都是到年底销售,其它时间都是纯付出没有一分钱收入”。

为了养好羊,蒋苇曾去四川、云南等地参观学习,但别人的做法她无法照搬。因为云南四川等地天气好,草也长得好,羊不会那么容易生病。

而在老长冲村,她必须选择向阳背风的地方养羊,而且羊栏下方要悬空,既要防潮湿,又要让羊粪掉下去,以免羊生病。但羊栏悬空,风也有可能从下方吹上来,使羊受凉、感冒、生病。

2013年的一天,蒋苇发现有羊感冒了,便请当地的兽医来看,但兽医从来没有治过羊,误以为是一

般的小感冒。蒋苇自己也不懂相关知识,没能及时采取适当的有效措施。结果一到晚上,就有羊倒地不起,一只接着一只死去。最后,她只能通过石灰消毒等方式将羊进行处理后掩埋。蒋苇回忆:“那次死了三四十只吧,我倍受打击!”

但她没有放弃,而是去书店买书学,去买了台电脑从网上学,慢慢积累经验。

如今,每天早上放羊,蒋苇都会先观察每只羊的状态,看羊反刍的情况,看羊的脾气,通过观察来确定羊的健康状况以采取相应的措施。同时,每半年都会给羊接种疫苗,因为大规模养殖最怕的是羊得群发性传染病。

在克服了这个困难后,蒋苇还要面对放羊的不容易。

“因为村里的年轻人大都在外面打工,我们曾想过请村里的老人放羊,但放羊的地方基本都是荒山,路不好走,担心老人出现跌倒等各种意外,便决定自己放羊。”蒋苇告诉记者,她选择了几只羊做领头羊,让它们带着其它羊自动回家,但并不是所有的羊都会乖乖听话。

2019年冬天的一个晚上,有30多只羊没有回家,蒋苇和丈夫找到了凌晨两点。那天晚上,天下雨,深山老林里因为砍柴人少,山路都已找不到,夫妻两人都是匍匐着前行找羊。“身上都湿透了,也累坏了,幸亏羊全找着了。”

为了打开销路,蒋苇起初想走电商的路,但因为冷链运输技术不成熟,出现过客户收到羊肉时有些变味的情况。“当然只能赔了。”蒋苇说,加上产量有限、运输成本太高等因素,她放弃了电商,转而通过朋友圈等发布消息面向乡镇、县城等周边客户。“客户下了订单,我们就幸好送货上门。”

一开始,为取得客户信任,她会让客户来现场体验放羊、免费试吃。

随着市场的打开,村里很多人跟着蒋苇养起了山羊,也会来问他们有什么诀窍。蒋苇和彭俊涛从不回避,每次都认真回答,彭俊涛甚至会上门免费指导。“有人因此说我们俩太傻了。”蒋苇告诉记者,她和丈夫并不后悔,而且经常帮村民销售,甚至帮养羊的老人宰杀。“妇联和当地各级部门给了我们很多帮助,能帮助别人我们很开心。”

蒋苇夫妇的行为,村民们看在眼里,记在心里,2021年,他们把蒋苇“送”上了村支部书记和村主任的位置。如今,蒋苇正在丈夫彭俊涛的支持下,带领村民从发展产业等方面出发,助力乡村振兴。



不少客户到蒋苇这里体验放羊的生活。