

编者按

随着乡村振兴的持续推进,湖湘大地涌现出一大批新农人,他们逐梦乡村,给农村发展带来了新面貌,成长为助力乡村振兴的“兴农人”。今日女报/凤网特策划推出“新农人 兴农人”系列报道,关注新农人中那些优秀女性,看她们如何用聪明才智,在广阔的沃土之上谱写精彩人生。

“新农人 兴农人”  
系列报道③

# “中国湘莲之乡”变新记：莲子如此扮靓日子

今日女报/凤网记者 唐天喜 见习记者 陈雪炎 实习生 蒋蓉蓉

“月明船笛参差起,风定池莲自在香。”炎暑时节,处处荷田十里飘香,但在“莲城”湘潭一个叫做花石镇的地方,湘莲除了摇曳门前送清风之外,又幻化成几种崭新的身姿风貌向大众视野走来。

湘潭市湘潭县早在1995年就被命名为“中国湘莲之乡”,其中花石镇是“全国特色小镇”“国家级农业产业强镇”,拥有全国最大的湘莲标准化生产基地、莲子贸易集散中心和“寸三莲”原种繁育保护基地。

因此,在不少人的印象中,“中国湘莲之乡”或许就是销售莲子的地方。

实际上,随着新一代农人锐意进取,当地的传统湘莲产业和文化有了更多创新之处。7月11日,今日女报/凤网记者就在花石镇发现,莲花盆栽、荷叶茶等年轻人喜欢的湘莲新品,莲鱼共养、莲油连作等新型种养方式,钓虾、采莲等新兴乡村文化旅游模式……吸引了越来越多年轻人的目光,传统湘莲产业正演奏起一篇篇乡村振兴的新潮乐章。

## 瞄准新消费 香港知名冰皮月饼有颗“湘莲”心

随着高温天气“霸屏”,年轻人桌上除了咖啡、奶茶、冰可乐,还出现了各种花茶的身影,“冬喝枸杞夏喝清茶”的养生热被湘潭市湘潭县花石镇妇联副主席胡伟娟抓了个正着,她和小伙伴们推出了创新产品——荷叶茶。

“老话说湘莲浑身都是宝,可大多是围绕莲花、莲子本身做文章,对于荷叶却甚少有人注意。”胡伟娟在探索湘莲发展的新突破口时,满池碧绿的荷叶映入眼帘。胡伟娟查阅资料得知,从汉朝开始就有医学书籍把荷叶称为瘦身的良药,《本草纲目》等典籍中也记载,莲芯及荷叶具有清火清热、降压利尿、敛液止汗等功效。再想到当下年轻人的减肥热潮,她决定将荷叶制成茶。

“以野生鲜嫩白荷花荷叶制作的茶最好,因为白荷花荷叶较薄,口感清新不苦涩。”胡伟娟告诉今日女报/凤网记者,“我们都是精心挑选荷叶的尖芽嫩叶,这样才能保证荷叶茶的口感和功效都能达到最优。”

除了在选材上精益求精,由胡伟娟儿子主动请缨设计的荷叶茶包装也让人眼前一亮,“中国风”水墨画勾勒的莲

花莲叶图配上毛笔写就的“荷风”二字,在宣扬中国传统茶文化的同时,又新潮。

在荷叶茶之外,胡伟娟推出的湘莲新品层出不穷。胡伟娟自豪地向记者介绍,冰皮月饼是最近几年深受年轻人喜欢的中秋佳品,其中非常知名的香港美心冰皮月饼,几年前派人到湘潭县考察后,就精选了包括她家产品在内的“寸三莲”莲子来制作莲蓉。

“我一直在思考,我们不能只做湘莲产业链上的原料供应商,应该积极开发自己的产品,挖掘湘莲更多的附加值。”胡伟娟告诉记者。

比如,抓住新时代消费者对于方便又营养的速食的喜好,他们研究推出了



胡伟娟(右)向客人介绍湘莲新产品。

一款倍受年轻人喜爱的冻干莲子银耳羹,用热水冲泡即食,消费者还可以根据自己的口味添加红糖、枸杞、蜂蜜等,成为不少办公一族的早餐必备。

“极富营养价值的银耳莲子羹是很多人喜欢吃的美食,但做起来有点费时间,不适合生活节奏越来越快的白领们。如果有冲泡即食的银耳莲子羹,那就解决了这个问题。”胡伟娟告诉记者,当时为了掌握低温冻干技术,她和同事们去福建等地跑了很多趟,确保自己的产品在保障营养成分不流失的同时,保留最纯正的香味和最新鲜的口感。

接下来,胡伟娟期望打通高铁渠道,在高铁站候车室实现新鲜莲蓬的销售,让南来北往的旅客不仅能在第一时间吃到“中国湘莲之乡”新鲜采摘的莲子,还能将这份新鲜带回家。

当初那个拿着两万元积蓄毅然返乡创业的小姑娘胡伟娟已经变成了湘潭市人大代表和湘潭县湘莲产业协会副会长,她和团队拿下了8项实用新型专利,她们生产的“荷忆去芯磨皮白莲500克”荣获中国中部(湖南)农业博览会农产品“金奖”。

## 学习新技术

### 返乡夫妻喜看“鱼戏莲叶间”

“江南可采莲,莲叶何田田。鱼戏莲叶间。”这样如诗如画的美景一直萦绕在杨丹夫妇对于家乡莲城的记忆之中。如今,梦中的图景被他们自己实现了。

在杨丹夫妇经营的上百亩荷田里,随处可见姿态万千的莲花在水面肆意绽放,更新奇的是水里随处可见的游鱼穿梭,给这片莲花池平添了几分生机与活力。

“我爸爸就是种植湘莲的,我从小就接触湘莲,以前在外面创业也是种植莲子。”杨丹告诉记者,他们返乡创业的一个很大原因是,父母渐渐年长,孩子渐渐长大,想回乡陪伴家人。更庆幸的是,当地政府鼓励各类人才返乡创业就业,有不少补贴和优惠政策,还提供专业的农业技术培训。正是在参加农业技术培训期间,杨丹和丈夫了解到真的有莲鱼共养的种养方式。2020年,他们就在当地率先开始小规模地尝试。

2021年,他们和湖南科技大学教授孙远东签订了“莲鱼共养”技术示范服务协议,在四大家鱼之外,开始了荷田养殖合方鲫的养殖新模式。在水位控制不到位等因素的影响下,合方鲫去年依然为杨丹夫妇实现了亩产增收400多元。

“尝试莲鱼共养就是想给自己多一份保障,假如莲子收益不好的话,还能有另外的增收渠道。”杨丹如是说。

为了追求更大的效益,杨丹夫妇又为这片荷田请来了新角儿——油菜花。“稻油连作、莲油连作是最有保障的种植方式,也是最佳组合。”杨丹告诉记者,“油菜种得好的话,菜籽亩产能达到120公斤左右,每公斤菜籽出油率大约8两。”

“不过,莲油连作模式下对于油菜种子的要求很高,必须是早熟品种,这样才能保证给下一番的湘莲种植留足空间。”杨丹告诉记者。

杨丹夫妇的创业带动了当地农户就近就业,拔藕尖、采莲子、翻地耕田等都是请当地农户来做。当地村民笑称,做事的村民每天赚的钱比杨丹夫妇还多。

“农业只要管理好,效益还是很可观的。”杨丹告诉记者,尽管创业还处于起步阶段,但对于湘莲产业的未来,她充满无限憧憬和信心。

## 聚焦新市场 “90后”夫妻“孕育”湘莲盆栽

室内,一张四方红木桌位于正中,一个荷田形茶台置于其上,雕刻的鱼儿在低洼处雀跃,栩栩如生;窗外,荷田、虾池尽收眼底……

“90后”女子胡瑶回乡创业的办公室就建在了花石镇自家湘莲种植基地的一隅,她很享受这种“随时随地把莲赏”的感觉。因此,她想看看能不能打破常规,把一直以来只能生长在池塘水田里的荷花搬到家家户户的屋里。

“90后”女孩胡瑶和丈夫多处考察,发现市场上确实有盆栽莲花,但一般都是体积较小的碗莲,他们决定走差异化竞争之路,打造更让人耳目一新的更大的盆景莲花。

胡瑶夫妇花费几十万元引进了四百余种莲花进行盆养实验,“看哪些更适宜湖南的气候”。同时,胡瑶也在培育新品种,尝试研究出一种既具高观赏价值又容易家庭养殖的盆景莲花。

目前,胡瑶夫妇所创新的盆景莲花已经初见成效,早前培育出的几株盆

景莲花已被一抢而空。其中两盆更是被一个朋友早早“抱走”,摆放在自己公司正门两旁。“这种盆景莲花与普通池生莲花有所区别,盆景莲花所生的莲藕个头较小,莲蓬里的莲子也大都颗粒较小,观赏价值更多一些。”胡瑶向记者介绍,“也不用担心盆景莲花买回去只是个一次性用品,它和池生莲花一样,到了第二年依然会开花。”

此外,胡瑶结合当下的“深度文化生态旅游热”,将湘莲种植基地打造成龙虾垂钓园、荷风园和鲜莲蓬自采园等具有本土特色的旅游场所。如今,诗文中“笑隔荷花共人语,烟波渺渺荡轻舟”“无端隔水抛莲子,遥被人知半日羞”的梦境在此地皆可成真。每年有10万人次游客前来“打卡”,极大地带动了湘莲行业的三产融合。

“开这么一个厂,过不了多久肯定会人去楼空!”胡瑶告诉记者,这是她和丈夫回乡创业时听到的最多的一句话。但她没有被吓倒,而是和丈

夫以及几个朋友一起坚持了下来,如今已和上千名农户形成了湘莲产业共同体。胡瑶说:“越干越有味!”



不少游人穿着汉服打卡荷田。