

直播搞起来! 1400 多名大学生为湘村带货

今日女报 / 凤网记者 唐天喜

“十年修得同船渡，感谢大家来关注。今天，我们为大家带来的是邵阳市城步苗族自治县乡村的红薯干。”这是女大学生黄璇在直播。
“减脂黑茶饼干，你们吃过吗？它是用中国黑茶之乡安化的黑茶提炼制成的。可能宝宝们没听说过安化黑茶，不要紧，今天让我带大家一起来听听安化黑茶的故事！”这是女大学生谢子怡在直播。

自 2021 年 11 月湖南农业大学打造乡村振兴直播基地以来，该校有 1400 多名学生加入直播行列，其中有三分之二是女学生。她们积极为村货代言，助力乡村振兴。

积极直播，女大学生为乡村带货

“在学校做直播很开心，去年 12 月做了 3 次直播就为益阳市安化县的一款农产品带货 34000 多元。”1 月 23 日，说起在学校直播带货的经历，湖南农业大学食品科学技术学院 2019 级女大学生谢子怡高兴地告诉今日女报 / 凤网记者。

谢子怡经常组织同学们参加一些创业就业方面的活动，而且还组建了萤火团队，对特定乡村进行帮扶。

针对韶山农村的民宿，谢子怡和团队一起推出了包括视频推广等在内的一系列定制化互联网推广活动，帮助当地民宿提高了浏览量和入住率。

谢子怡还对接了益阳市安化县的黑茶深加工企业。“这家企业是师姐刘哈嫣创办的。”谢子怡告诉记者，刘哈嫣是安化县山区走出来的，对家乡的山水有特殊感情。安化黑茶健康产品是刘哈嫣从本科开始历经六年研发的成果。

“作为安化人，我能感受到茶农的不容易。由于黑茶工艺需要紧压，导致消费者购买后分解冲泡难度非常大，造成了茶叶每年都在生长，而黑茶消耗却越来越慢，严重影响了产业发展和茶农收入。我们到乡下去收茶叶，茶农的房子密密麻麻地囤积着近些年的黑茶。”刘哈嫣说，通过她的技术加持和对农产品的深加工，不但实现了茶叶去库存，而且提高了茶农收入。

2021 年，刘哈嫣在当地乡村收购茶叶 20 吨，被收购茶叶的茶农每户增加了几千元到几万元收入。

“师姐刘哈嫣的举动很让我感动。我也给她的产品做过直播，但几次直播下来效果都不太明显。”谢子怡告诉记者，获悉学校在打造直播基地后，她立马找到专业老师学习直播技巧。在团队老师一对一的悉心指导下，她的直播业绩水涨船高。

带货直播，货品顺序有“秘密”

“那一刻，我真的热泪盈眶！”谈起直播，有一个场景让湖南农业大学经济学院 2020 级学生杜婉绮记忆非常深刻。原来，有一天直播时，她突然看到了一条弹幕说：“阿姨刚才下单了，孩子们真棒，辛苦了，我们祖国有你们这样一代的青年真好！”

每次直播前，杜婉绮都会整理并背下相关产品的单价、克数、被选择次数、建议购买件数以及最重要的产品优势。

杜婉绮告诉记者：“如果是食品，我就可以根据这些信息假设情景，向大家推荐是适用于随身携带吃还是适合在家聚会吃，是适合爷爷奶奶爸爸妈妈吃还是适合弟弟妹妹朋友同学吃。”

杜婉绮和团队在直播前会彩排，把产品一件一件清理一遍。

“有时直播不会只卖一件产品，那上产品的顺序也是有讲究的。”杜婉绮介绍，刚开始会选择一款适合大众购买又很常见的产品来吸引人和留住人；在介绍完几款美食后，会以“刚才我们

品尝了什么，它们有一个共同特点就是比较干，主播现在有点口渴了，我们来一款饮品好不好”之类的话来过渡推荐饮品，这样在产品与产品之间衔接时，不会让观众产生视觉和精神疲劳；如果直播中途正值饭点，就会上自热米饭等产品，这样就合时宜，推广也自然。

对于新学期的打算，杜婉绮说：“我家就是农村的，每次假期回到老家看望爷爷奶奶时，我都感受到了一定的‘城乡差距’。对于助力乡村振兴的直播活动，我会继续参加。”



雷亚玲、吕思源、李杰、杜婉绮、黄璇（从左至右）一起参加直播带货活动后留影。

声音

“我们学校乡村振兴直播平台，销售的农副产品来自湖南 14 个市州，包括小零食、水果、腊肉，以及手工艺品等。每个学院轮换着到学校的直播平台直播带货。每个团队可免费使用 2 小时。同学们很用心，他们会根据自己的风格或做的调研选择产品，整理资料，做好台本，学校老师会提前一周收集清单，采购一些样品提供给学生。”湖南农业大学乡村振兴直播基地负责人之一、食品科技学院老师胡楠告诉今日女报 / 凤网记者，农业大学的学生们来做直播，还能将专业知识带入其中，讲解更加透彻。

胡楠介绍，受疫情影响，湖南省农产品的流通和销售受到一些限制，湖南农业大学瞄准这一需求，打造了乡村振兴直播基地。学校专门设置了主播技能指导室、主播礼仪训练室、主播实训室、话术优化室等功能室，为有志于参与乡村振兴直播的学生提供全方位精准化的指导服务。“各学院 20 多名就业专干辅导员集体外出培训，学习专业直播技能，再回学校教学生。”

湖南农业大学就业创业指导服务中心主任张胜利表示，下一步，学校还将根据各个学院的专业特色，打造不同风格的直播主题，吸引更多关注，形成独有的校园网红经济，带动农特产品销售，助力全省乡村振兴。



谢子怡和同学在直播带货。

她在冷风中直播 7 小时

积极参与直播的还有湖南农业大学园艺学院 2019 级学生黄璇。黄璇是长沙市芙蓉区东湖街道东湖村人，以前从未做过直播，但“作为新时代的大学生，也想为乡村振兴作贡献”。

每次直播开始前，黄璇会拍摄一段直播预告视频，在各个平台宣传。“由主播出境，拍摄一些与直播有关的段子，把直播的时间、主办方、内容等宣传出去。”

同时，黄璇和团队同学会在群里商量直播流程、讨论商品的亮点、卖点，以及轮换同学的次序，并以此制作好台本。对黄璇来说，最难忘的是她

的直播小团队参加了湖南省 2021 年消费帮扶营销大赛，并且从 106 所高校中突围进入 2021 年 12 月 8 日举行的总决赛。“总决赛是晚上在户外举行的。当晚风很大，也很嘈杂，最后甚至下起了小雨。但整个会场的气氛一直都很好，没有人抱怨，所有的主播都在镜头面前呈现出最好的风貌。甚至不同的高校直播间，各主播‘串场’，进行互动、带货，不为比赛竞争的成绩，因为大家的目的都是为乡村振兴贡献力量！”

七个小时的直播之夜，黄璇和学校直播团队一直坚持到最后。

你们直播，我们活跃气氛

“有‘米’的捧个‘米’场，没‘米’的捧个人场，空闲的捧个‘留’场，喜欢的捧个情场，最重要的给你们一个笑场……”

“哟！哟！5、4、3、2、1，上链接……”

在直播间里，每当主播们要换新产品时，负责调动气氛的雷亚玲便登场了。她和同学们敲响手中的锣，在主播停顿的瞬间，接过话头，活跃气氛，不让直播间冷场。

雷亚玲是湖南农业大学食品科学技术学院 2020 级学生，家在郴州市嘉禾县石桥镇桃花源社区，在农村长大。

“直播对我而言是一个全新的领域，我喜欢挑战新鲜的事物。”雷亚玲告诉今日女报 / 凤网记者，“参与直播还能够帮助农村的农副产品扩大销售，强农兴农。这也是我愿意做的事。”

得知学校建立直播基地后，从未做过直播的雷亚玲立马报了名，和同学院的谢子怡、梁悦、刘思瑞一起成立了直播团队。

四人分工中，雷亚玲主要负责后勤和组织，包括直播气氛活跃、数据统计分析等工作。

让记者意外的是，雷亚玲和伙伴们手中的锣竟然是用快递纸箱裁剪而成，然后在纸锣上方打孔吊绳，而敲锣的锤则是学校社团暂时闲置的塑料道具“鼓掌拍”。“主要是个形式，凑个热闹。打锣那个‘咣咣’的声音其实是同学配的音。”雷亚玲说。

雷亚玲还会及时关注后台销售情况，“特别是卖得好的商品，我们会在后面更加让主播再推一次”。

如今，已经放假回家的雷亚玲依旧关注直播，“研究别人带货时的话术，看他们怎么互动等等”。