

迎老乡回故乡建家乡，这些女能人杠杠的

今日女报/凤网记者 唐天喜 通讯员 王琼

12月12日，一辆满载着12万副泳镜的货车从位于永州市蓝山县归雁创业园的迈斯特体育用品有限公司缓缓驶出。这批泳镜从深圳蛇口港出关后，将被送到波兰的海滩、游泳场所等地。

“从广东把厂迁回老家后，企业发展越来越好了！”该公司创办人唐丽华高兴地告诉今日女报/凤网记者。

近年来，在蓝山县聚力实施“迎老乡、回故乡、建家乡”工程后，越来越多的蓝山县能人从外地回乡创业。其中，就活跃着一些优秀女性的身影。蓝山县妇联党组书记、主席杨香林介绍，该县回乡创业女能人约220人，带动了8000多名农村人就业创业。

她一天输送12万副泳镜到欧洲

时光回到2002年，大学毕业的蓝山女子唐丽华像大多数年轻人一样怀揣创业梦想，从长沙南下广东。

经过了一段时间的摸爬滚打后，凭着一股子闯劲和实干劲，唐丽华和丈夫田向阳共同创立了迈斯特体育用品有限公司，主要生产泳镜、泳帽、泳衣、潜水装备等水上体育用品。

“销售都是靠我们自己在网络上去找终端客户。”唐丽华告诉记者，她当时招聘了大量的业务人员去开发市场。凭借丰富的外贸经历，唐丽华夫妻俩在网上与国内多家企业达成合作，挖得了人生“第一桶金”。

就像苹果手机找“代工企业”生产一样，耐克、阿瑞娜(ARENA)、李宁、361度等国内外运动品牌，都来找唐丽华“代工”生产水上体育用品。

随着业务的扩大，唐丽华先后在东莞经历了三次迁厂。这种搬家经历让她不胜其烦。

就在这个时候，唐丽华夫妇收到了家乡蓝山县“迎老乡、回故乡、建家乡”工程的召唤。

“那时基本上两三年就要搬一次厂房，以扩大生产。除了搬厂房带来的麻烦，用工荒也是遇到的一大困难。”唐丽华告诉今日女报/凤网记者，家乡招商的政策支持力度大，可以避

免自己经常搬家，而且考虑到回到家乡能够把更多的就业机会给到家乡人，“他们可以在家门口上班，又方便照顾家人”，是一种双赢。

今年42岁的唐丽华出生于蓝山县太平圩镇下岐村的一个农民家庭，知道农村人外出打工的不容易。

于是，2015年，经过仔细权衡合计，唐丽华夫妻决定把公司搬回家乡蓝山。“我们先到县城的工业园考察了，觉得很不错。”

当年，唐丽华投资1000万元，在蓝山县归雁创业园的12亩规划地上建起了生产楼、住宿楼、办公楼。

2016年，迈斯特体育用品有限公司从广东东莞搬迁到湖南蓝山并投入生产。

跟着唐丽华从东莞来蓝山的还有40余名技术人员。“他们中有外省的，也有湖南的。”唐丽华告诉记者，“技术骨干到蓝山来，不降薪，而且给干股，享受分红。一年能赚几十万元”。

从中国人民大学毕业的李松发本来和妻子都在北京工作，但随着小孩要上学，他们选择回蓝山，到唐丽华的公司上班，既方便照顾小孩，又方便照顾老人。夫妻两人的月薪有1万多元，如今已买了房。

嫁到蓝山的东北女子王慧云，原

本在广东打工，因为照顾孩子回到蓝山。2016年春节，小孩慢慢长大，她又准备到广东打工。这时，她听说唐丽华的公司要招工，便前往应聘。让她没有想到的是，做内贸业务的她，一年可以赚上30多万元。

除了从东莞过来的技术骨干外，其他200多名员工都是蓝山本地人。唐丽华用办实业的方式支持家乡的精准扶贫和乡村振兴事业。

“回到家乡办厂后，好处多多。生产场地稳定了，工人也稳定了，而且生产成本也降低了，竞争优势更大了。”唐丽华告诉记者，哪怕遇到新冠肺炎疫情，“迈斯特”销售额依然在增长。

在国内，“迈斯特”电子企业入驻阿里巴巴，成为阿里巴巴的实力供应商。

在海外，“迈斯特”产品进入了沃尔玛、亚马逊等大型超市、商城，“美国、德国、英国、意大利、巴西等欧美国家都有我们的货”。输送12万副泳镜等水上体育用品到欧洲的事经常发生。一家承包了法国诸多游泳比赛的体育商家也经常从唐丽华这里进货。

当下，唐丽华正在谋划扩大企业生产，已与蓝山当地相关部门签订二期投资合同。



唐丽华（左一）在香港礼品展上与外国客户交流。

她培训的直播学员日销货2万元

嫁到蓝山的云南女子毛露原本想去广东打工，却发现由父母带着的孩子有一些不好的习惯，所以选择留在家乡工作。“赚再多的钱，如果孩子没带好，又有什么用？”

毛露通过刷朋友圈了解到了蓝山点金皮具职业技能培训学校可以免费学习直播后，便在今年9月份报名上课。经过培训，毛露在11月份开始了直播工作，每天有2万多元的营业额。她直播的地方就是学校免费提供的直播间。

这个学校今年刚刚成立，其负责人叫唐周萍，是蓝山县太平圩镇桐木林村人。原本在省外打拼的唐周萍也是乘着蓝山县实施“迎老乡、回故乡、建家乡”工程的东风回到了家乡，“想为家乡做点事”。

“学校主要为蓝山广大就业创业人员提供免费技能培训和创业培训服务，引导贫困劳动力通过就业创业奔小康，解决蓝山工业园区企业招工特别是招用技术工人难问题。”唐周萍告诉今日女报/凤网记者，学校还与四川大学、陕西科技大学、狮岭皮革皮具产业研究中心以及花都区工商业联合会狮岭分会等签订了战略合作协议，并联合创意精英协会等有效整合了各种区域资源，在行业人才的引进、培育、输送等方面可以提供广泛的服务，“学校既可开电子商务、缝纫工、模具工、计算机操作员等多项职业技能培训，以满足我县皮具箱包、玩具、服装等企业对专业技能人才的需求，又可开展创业培训”。

声音

蓝山妇联积极帮回乡创业女性搭建平台

蓝山县妇联党组书记、主席杨香林告诉记者，该县回乡创业女能人约220人，带动了8000多名农村人就业创业。妇联也积极帮回乡创业女性搭建平台。

“成立了女能人联谊会，经常开展交流活动，促成大家抱团发展；联合县就业服务中心开展了创业就业技能培训，提升员工素质；联系发放湘女贷和小额贷款1000余万元，提供创业资金扶持。”杨香林介绍，截至目前，蓝山县妇联为返乡创业女能人创办的8家公司授予了“巾帼创业示范基地”称号，还指导女性较多的女性创业企业成立了妇女组织20个，为妇女排忧解难。

她回乡办厂，员工纷纷跟随

巧合的是，同样来自蓝山县太平圩镇下岐村的“60后”唐秀英也在2019年把企业搬回了蓝山。

2002年，在广东打拼的唐秀英和丈夫唐石金在“中国皮具之都”广州市花都区狮岭镇成立了广州乐成慧皮具厂，生产箱包。那时，唐秀英自己生产自己销售，招聘了八九十个客服，生意做得风生水起。

2018年时，获悉蓝山县委、县政府专门出台了皮具玩具产业“十条优惠政策”，唐秀英夫妇决定回乡创业。

据了解，当时的“十条优惠政策”包括在企业用地、税收减免、进驻厂房、企业用工、子女就学等方面给予优惠政策，最大限度为企业减负。

“政府给了好的平台支持，而且，回到家乡也有很多的方便。”唐秀英告诉记者，把厂子从广州花都搬回到蓝山县湘江源皮革皮具产业园后，企业名称变更为蓝山乐成慧皮具有限公司。唐秀英成为蓝山经开区妇联执委。



很多当地村民到乐成慧皮具有限公司上班。

当时在厂里的蓝山员工也跟着回

到了蓝山。“他们有些人跟着我做了10多年，回到家乡，可以更好地照顾家庭。”

回到蓝山后，唐秀英开始专注生产，销售主要委托合作客户进行，产

品“爱玛保罗”依然远销国内外两个市场。新加入的员工收入也有三四千元一个月。“在家门口就业，员工们一般下午五六点就下班了，有的要去接小孩，有的要回家做饭，有的要去照顾老人。”唐秀英说，“在外努力赚钱的目的是什么呢？还不是为了家里变得更好，现在能够回到家乡赚钱，又能照顾家人，当然是最好的选择”。

12月3日至5日，第二届永州·蓝山国际皮具箱包博览会在蓝山举行，乐成慧皮具有限公司的展台前人头攒动，非常热闹。唐秀英忍不住拍了视频发到短视频平台，分享喜悦。

“刚回来办厂时，有些担心物流不畅。现在物流已经不是问题了。”唐秀英告诉记者，面向未来，她将继续努力向前，与员工们共赴美好生活。

目前，蓝山已落地皮具箱包玩具企业130余家，总投资达110亿元，打造集研发设计、原辅料供应、产品生产、配件加工、展览体验、电商销售于一体的皮具箱包全产业链。