

# 坐在轮椅上，她为2万余名残疾人直播带货

今日女报/凤网记者 罗雅洁

“种这些橘子的人叫罗昌和，是邵阳市新宁县人，虽然十几年前因为意外事故失去了右手，但他自强不息，创建了一座果园，还带动了村里20余人就业。”2月2日，长沙市岳麓区“三好鲜生”创始人赵媛坐在轮椅上，拿起一个橘子向今日女报/凤网记者介绍。

“三好鲜生”是一个以销售残疾人、特困户生产的原生态绿色健康农副产品为主的公益平台，目前已有2万余名残疾人生产的产品在此售卖。



赵媛为残疾人生产的农产品代言。

## 想培养1000名残疾人主播

创业过程中，赵媛特别感谢“娘家人”的帮助。

2020年，受新冠肺炎疫情影响，不少水果滞销，“三好鲜生”也一样。“水果都是当季产品，卖不完就会烂掉，可这都是残疾人农民辛苦一年的收获啊！”赵媛告诉今日女报/凤网记者，她当时心急如焚。

后来，在长沙高新区妇联的号召下，当地不少街道、社区组织了“公益练摊助力三农 爱心助残”亲子实践公益活动。活动持续了20多天，每天有近100个家庭带着孩子，在街道、社区指定地点摆摊，售卖“三好鲜生”提供的残疾人种植的葡萄、李子、黄桃、青枣等水果。

“这些练摊家庭一分钱都没有收，连矿泉水都自备。”赵媛感动地说，几万公斤水果最终销售一空。

临近过年，赵媛店里的货物几乎卖完了。“多亏了省妇联的帮助！”她告诉记者，1月11日，省妇联副主席卢妹香一行到“三好鲜生”调

研，看到店里的货物堆积如山时，当即现场办公，打通了好几个销售渠道，“这还没到一个月，就卖了将近24万元的货，残疾人农民可以过个好年了”。

说起新年展望，赵媛也有一个小目标——培养1000名残疾人主播。她认为，直播是一个很适合残疾人开展的工作，“不用朝九晚五，不用出门，只需要一台手机就可以。”在她看来，让残疾人主播推荐残疾人种植、生产的产品，“这就是‘弱加强等于强’”。

目前，“三好鲜生”已经培养了十余名残疾人主播。“我们的‘袖珍女孩’，身高只有1米，之前从来没有出过家门，她既怕异样的眼光，又怕别人伤害她，说话就像蚊子叫。”赵媛介绍，经过一系列培训后，“袖珍女孩”已经能在直播间自如介绍产品了。“现在，她性格开朗了很多，还准备找男朋友了！”

“我想把帮助残疾人这件事当成毕生事业去做。”赵媛说。

## 用讲故事的方式带货

49岁的赵媛来自永州市江华瑶族自治县，是个土生土长的瑶族妹子。二十多年前，风华正茂的赵媛被查出患上了类风湿性关节炎，日渐僵硬的关节让她逐渐无法正常行走，她只好离开幼师岗位，另谋生路。她做过金融、保险，办过工厂、酒店，积累了一些资金和经验。

一次帮扶同村残疾青年的经历，让她对人生有了新的感悟。“他19岁时因为车祸而瘫痪，我每年都会去看望他。后来，我发现他家里正在制作红薯粉，就发动身边的朋友帮忙在微信朋友圈宣传，没想到红薯粉很快就销售一空。”赵媛说，自那以后，她

就开始寻找残疾人生产的优质产品，通过网络平台帮他们售卖。

“我如今无父无母，无儿无女，挣那么多钱干嘛呢？不如去帮助更多有需要的人。”2018年，赵媛的“三好鲜生”门店在长沙开业，主要售卖残疾人生产的农副产品，但最终亏损了几十万元。2020年，在湖南省残联的帮助下，赵媛入驻长沙芯城科技园，全新的“三好鲜生”开业了。

上次的失败让赵媛坚定了以线上销售为主的经营理念，她开始学习直播带货。去年7月，“出手吧，姐姐！”湖南妇联系统“七一”扶贫大直播活动在长沙举行，赵媛身着瑶族服装，热情洋溢地

加入进来。

和其他主播不一样，赵媛是用讲故事的方式带货的：“制作红糖的钱小红，虽然失去了一条腿，但种了5000多亩甘蔗，带动了全村数百人就业，包括30多名残疾人。”同时，她也非常重视产品品质：“这款红糖是非遗产品，全手工制作，不加白糖，放久了仍旧干燥，甜而不腻，不易发胖。”

在直播间里，赵媛将一个产品背后的故事娓娓道来。

线上直播的火热也带动了线下销售。赵媛说：“有很多企业通过直播了解了‘三好鲜生’的原生态产品，会组织线下采购。”

# 减免学费200万，她把美业教育做成脱贫产业

今日女报/凤网记者 罗雅洁

做个美甲，纹个眉毛，重要约会之前去门店化个妆……对于现在的年轻女孩来说，这已是寻常事。

而早在8年前，长沙女孩段勇芝就瞄准了其中的商机。如今，她创办的化妆美甲职业培训学校已经成为湖南规模最大的美妆教育培训学校。难能可贵的是，她把美业教育行业做成了扶贫产业，为近3000名贫困学生减免学费200万元，她本人也获评“2020年湖南省最美扶贫人物”。



对于学员们的毕业考核，段勇芝总是严格要求。

## 计划10年助百万女性创业就业

段勇芝认为，对于贫困女性而言，“从事美业投入低、门槛低，时间也相对自由，只要学好了，就能快速改变自己乃至整个家庭的经济状况。”她表示，美业服务是朝阳行业，人们对美的追求是无止境的，“这个行业没有天花板”。

有一名叫小蔡的学员给段勇芝留下了深刻印象。“她公公患有糖尿病，丈夫有癫痫，无法正常工作，且要人在身边长期照顾，家里还有一个8岁的女儿。”家庭的重担压得小蔡喘不过气，但通过培训，“她现在有了自己的工作室，不但工作时间自由，而且月收入在1.5万元以上，还给女儿报了舞蹈培训班”。

对于贫困学员，段勇芝经常免除她们的部分学费，目前已累计帮助贫困学生3000人次，减免费用近200万元。

在帮扶贫困女性的过程中，段勇芝发现，阻力往往来源于学员本身。“她们缺乏自信，不敢相信自己能做好这一行。”为此，段勇芝进行

了教学改革，“除了美业技术课程以外，增加了职业规划、职场礼仪、演讲口才、心态情绪等素质课程；加入随堂评测、岗位见习、顶岗实习、毕业设计、外地游学等环节，全面提升女性的职业素养和职场技能。我们还举办了内部技能大赛，参与美业行业大赛，给学员们展现的舞台，培养她们的自信。”

2020年，长沙县洛华艾芭化妆美甲职业培训学校获评长沙市“巾帼双创示范基地”，段勇芝本人也获评“2020年湖南省最美扶贫人物”。

未来，学校还将执行两个计划帮扶贫困女性，“第一个是‘教育帮扶计划’，针对下岗女性、无技能或低技能女性免费培训5000人，学完包就业。第二个是‘送课上门计划’，直接到城镇、乡村，为当地女性提供职业技术培训”。

段勇芝的心愿是，在未来10年内，帮百万女性学子实现创业就业梦想。

## 靠“独苗学生”打开知名度

“我原来就职于一家广告公司，工作稳定，收入也不错。”2月1日，段勇芝告诉今日女报/凤网记者，她很爱美，却曾在追求美的路上频频“踩雷”。“当时我就觉得，这一行技能好、素质好的专业技术服务人员太少了，美业教育大有可为。”

一次偶然的机会，她通过朋友认识了现在的合伙人。两人一拍即合，创办了长沙县洛华艾芭化妆美甲职业培训学校。

“创业的第一个困难是资金不足，装修完后连打广告的钱都没有了，没有知名度，自然没有生源。”段勇芝回忆，当时，她们自己打印传单，到附近的街道、人才市场去发放，有些人不接传单，有些人看了看就随手丢了。

“传单也是钱啊！我就跑去捡起来，发给下一个人。”在段勇芝的“传单攻势”下，培训学校终于迎来了3名客人，“咨询

完后走了两个，就只剩下1个学生。”段勇芝把希望都放在那个“独苗”身上。“在我们的用心教学下，她留了下来，学得还不错，也找到了很好的工作。后来，她还给我们介绍了很多学员。”就这样，学校一步一步赢得了学员和市场的认可。

现在，学校已经有了6个校区、60个招生网点、80名专业教师，年招生3000余人。