

她把江华小小瑶香做成扶贫大产业

今日女报 / 凤网首席记者 李立 通讯员 陈茂智

从一个曾经的打工妹，到如今拥有700万元资产的企业老板；从一个单纯为了改变自己贫穷命运的人，到能够改变更多人贫穷命运的企业家，她就是永州市江华瑶族自治县香业协会副会长、鑫禄福香业有限公司董事长周益翠。

周益翠从事制香30年，从最基础的制香作坊小学徒开始，到经营香业公司、引领江华制香产业不断发展壮大。她用15年时间，把一家小小的制香家庭作坊发展成拥有员工40多人的全县最大香业公司，带领30多名贫困户通过从事制香，走向脱贫致富的道路。



周益翠制香30年，引领江华制香产业不断发展壮大。



扫一扫，分享好故事

闻香知品的打工妹回乡创业

“这是我们开发的高档瑶香，具有净化空气、改善睡眠、消除疲劳、醒脑安神等作用。”10月10日，在江华瑶族自治县白芒营镇鑫鑫制香厂，周益翠向来自广西桂林的3位客户介绍其新研制的瑶香。

在厂里产品陈列室，各式各样、大大小小的瑶香琳琅满目。周益翠告诉记者，他们生产的瑶香，大都是用瑶山里的天然香草原料精心研制而成。她用10年时间，耗资数10万元，研制出了盘香小时香、五福金钱香等20多个瑶香新产品，成了远近闻名的“制香女王”。

上世纪70年代中期，周益翠出生在江华瑶族自治县白芒营镇一个名叫云田的小山

村。作为家中四姊妹里的老大，为了减轻家里的负担，刚刚初中毕业的周益翠放弃了上高中、考大学的机会，14岁的她偷偷地背着行李，跟着村里的小姐妹走上了南下打工之路。初到广东的她因为年纪小，大公司、大厂都不收她，她便和四个小姐妹在江门小岗一家家庭香厂找到了一份做香的工作，成为江华第一批在外从事制香的农民工。

勤劳的周益翠从最初每天七元工钱的学徒工做起，到三年后成为技术骨干，被制香厂老板高薪聘请，后来到一家专做出口香的大型香厂做技术总监。她用15年的时间，把制香厂里所有的工种做了个遍，

熟悉了这个行业所有的工艺流程，甚至掌握了堪称行业核心机密的制香配方，达到了闻香识货、闻香知品的境界。

在广东打工的15年里，周益翠凭借自己的勤劳苦干和聪明才智，掘到了人生的第一桶金，也收获了爱情和美满的家庭。

2006年6月，周益翠和丈夫带着儿女回到家乡。她和丈夫商量，决定用自己打工学到的技术，继续做自己的老本行——办厂制香。说干就干，她和丈夫投资3万多元，租下一间300多平米的库房进行改建，买了一台液压制香机，办起了鑫鑫香厂，以家庭作坊的形式开启了自己的创业之路。

销路打开之际，灾难突如其来

创业并不容易。当时，整个香制品消费市场几乎被广东厂家垄断，所有经销客户只认广东生产的香。为了寻找销路，周益翠和丈夫背着背包，分头到广西、湖南、江西、湖北等地，推销自己生产的产品，但收效甚微。

产品卖不出去，这让周益翠非常沮丧。有人劝她改换包装，周益翠没有答应。她说，做生意贵在诚信，她坚信自己的产品，相信总有识货之人。

功夫不负有心人。2007年的盛夏，周益翠来到高桥大市场一家日用品批发商店，面对老板的傲慢，她终于“发飙”了！她质问老板：“你也是湖南人，为什么不卖湖南人的香！”一个上门推销产品的女子，居然敢如此“理直气壮”，

她的认真让这家商店的老板感到好奇不已，终于决定看看她带来的线香样品。

这一看，让老板大吃一惊。经过反复比对，不论是产品种类、产品质量，还是包装，周益翠带来的产品都不逊于广东香。周益翠见老板对产品有了兴趣，便借势而上，表示可以免费试销，等产品销售出去后再付货款。老板被周益翠的诚恳和自信打动了，当即跟她签订了供销合同。

果然，鑫鑫香厂的产品没有让经销商失望。三个月后，追加100件供货的订单很快发了过来。紧接着，长沙、衡阳、郴州等地的经销商也发来了订单，产品销路陆陆续续总算打开了！

为了满足客户需求，周益

翠新增了两台设备，招收了10多名工人，进一步扩大了生产规模。然而，就在夫妻俩准备甩开膀子拓展事业时，一场突如其来的灾难降临了。

2009年5月，与她同龄的丈夫在广西桂林181医院查出了尿毒症。此后，她带着丈夫辗转奔波于桂林、衡阳两地，住院治疗，求医问药，不仅把创业积累下的10多万元花了个精光，还欠下了18万元的债务。

钱花了，但还是没有留住与她同甘共苦、一起艰辛创业的丈夫。2010年10月，丈夫走了，留下一个10岁的女儿，一个5岁的儿子。厂里的10多名工人也怕她付不起工资，全都离开了……

绝处逢生，乘风破浪

丈夫走了，厂子停了。周益翠万念俱灰，每天以泪洗面。

“妈妈，不哭，我长大了挣钱给你，我养你。”懂事的女儿安慰她。

搂着一双年幼的儿女，周益翠思来想去，她没有别的路可走，只有继续办香厂。2011年春节一过，周益翠向亲友借了3万元进材料，厂里的机器重新运转起来，鑫鑫香厂重新开张。

因为周益翠在业内口碑好，经销商和材料供应商都很支持她，特别是了解到她遭受家庭变故、面临绝境，材料供应商破例把材料赊给她，经销商提前付给她预订款，让她有钱周转。加上周益翠为人诚恳，从不拖欠员工工资，她的厂子越办越红火，第二年就把十多万元债务还清了。

就在这时，江华县委、县政府决定把发展瑶香产业作为富民强县，推动全县脱贫攻坚、帮助农民增收致富的重点产业，制定出台了《关于加快全县制香产业发展的意见》，明确提出从2014年起三

年内新增产值100万元以上制香企业1000家，新增制香从业人员2万人以上，实现年销售额10亿元以上，逐步将江华建成中国香生产大县和全国名香出口大县。在政策扶持上，每新增一台制香设备，给予5000元的奖补。

受此鼓舞，周益翠在县乡镇企业局、县香业办的支持下，2014年，她注册成立了“鑫禄福香业有限公司”。由于各项工作出色，公司经营效益明显，她还当选为县香业协会副会长。

2017年9月，周益翠把厂子搬到了县里新辟的涛圩镇制香工业园，公司和厂房占地7000平方米，有制香设备11台，工人40多人，拥有“湘妃”“雅风”“鑫福禄”三个注册商标，主要生产养生香、礼佛香、中草药蚊香三大类上百个品种，产品行销两广、湖南、江西、湖北等地，并出口马来西亚和非洲一些国家，年产值800多万元，绝处逢生的周益翠开始乘着县里产业发展的东风起航。



周益翠通过招工、传授制香技艺等方式，帮助贫困户就业，支持贫困户创业。

小小瑶香成扶贫大产业

年少辍学打工的周益翠曾被穷困所迫，她经常说，希望自己有朝一日能帮助更多跟她一样曾经穷困的人。

创业以来，她有意识地通过招工、传授制香技艺等方式，帮助贫困户就业，支持贫困户创业。在公司现有的40多名员工中，贫困户达到半数以上，其中还有残疾人、孤寡老人和留守老人；全县190多家制香厂，也有半数以上得到她的各种帮助和扶持，其中不少是贫困户。

贫困户李小水夫妻2017年进厂做香，从两人一台机器，到一人一台机器，到现在两人能熟练操作三台机器，夫妻俩每月收入达到12000元以上。而且有更多的时间照顾家里的老人和小孩，家里的农活也一样没耽误。

60岁的唐春风是来自大石桥乡寨背洞村的贫困户，在香厂做包香工。她农忙时在家里做事，农闲时到这里打工，零零散散每个月也有1000多元收入，手头有了宽泛钱，日子再也不紧紧巴巴了。

涛圩镇柘口村贫困户唐世富家在附近，一人操作一台机器，每个月能赚4000多元。他说，在家门口进厂做事，比在广东打工强多了，不用东奔西走，不用出车费，还能照顾家庭。

桥市乡黄海军是建档立卡贫困户，2016年，在周益翠的帮助下，黄海军也开办起制香厂，并带动8名贫困户；沱江镇贫困户陈宇明在周益翠帮助下，也开起了制香厂，每年纯收入有十多万元，开厂当年就脱了贫。

周益翠说，香业是个大产业，只有做大做强，形成一个整体品牌，才能拥有更大的市场。

如今，江华瑶香品牌声名远播，全县已发展制香企业300余家，有专业制香生产机械600余台，产品覆盖了除西藏、新疆、甘肃、宁夏四省区外的大部分国内市场和东南亚市场；2019年，江华生产香制品6.3万多吨，实现销售收入7亿元。带动建档立卡户、农村留守人员等5600余人从事制香产业，带动1.2万个家庭，5万余人增收。