



# 陆皎玉：“娇娇女”成扶贫“佼佼者”

文、图：今日女报/凤网记者 陈炜 视频：今日女报/凤网记者 李超 周纯梓



▲衡东县旖旎种养专业合作社的成立，让陆皎玉（左）和村民文美珍对脱贫致富充满了信心。

从朝九晚五的上班族，到扎根农村的扶贫女队长，陆皎玉在衡东县洙水镇仙林村“驻”下来后，村民眼中的“娇书记”很快成了大伙儿的“自家人”。

村里的事，就是陆皎玉的事——短短一年，她拿下修路、建水渠两大工程；贫困户的生活，就是她在乎的点——帮养蜂还包销蜂蜜，让贫困村民一年净赚4000多元……

陆皎玉的努力被大家看在眼里，也难怪村民感慨：“就算大家都脱贫，也不能让陆书记走，她还要带我们奔小康！”



扫一扫，  
看更多精彩视频



扫一扫，看“娇书记”  
的扶贫故事



### 陆皎玉

36岁，衡阳市城市建设投资有限公司滨江事业部综合部副部长，现为该市衡东县洙水镇仙林村党总支第一书记、驻村扶贫工作队队长。她以“把贫困村民的事当自己的事”为思路，用心用情，带领贫困村民脱贫致富。其所在的工作队被评为衡阳市先进工作队，她也被评为市直优秀党员、洙水镇扶贫工作先进个人。

漫画/潘晶慧

## 惊！一公里爱心接力

12月1日上午，衡东县洙水镇仙林村第一书记、扶贫工作队队长陆皎玉正要出门，村民张家胜（化名）的电话打了过来。

“陆书记，我那笔钱还有吗？”

“别急，我正要帮你问。”

……

操着一口“混搭”普通话、衡东县方言的陆皎玉一边快步走，一边安抚电话那头急得上火的村民。电话刚一挂断，她就匆匆上车，往县城风风火火地赶。

别看陆皎玉现在做事雷厉风行，时间回到一年前，初来乍到的她不过是村民眼里柔柔弱弱的“娇书记”。

陆皎玉告诉今日女报/凤网记者，之前她的工作主要负责后勤管理，“原本朝九晚五，突然要在村里住上几年，我真的不适应。”

既然是党员，就要尽力做好。2018年5月，陆皎玉来到衡东县洙水镇仙林村开始了驻村扶贫。

可进村第一天，陆皎玉就在村部会议上感受到大家善意的“疏远”。

“虽然说话很客气，但我能感觉到他们对我的不信任。”之后的几天，诸如“市里来的妹子能吃苦吗”的质疑，以及一连串“娇（皎）妹子”“娇（皎）书记”的绰号在村子里传开。

直到一场变故，让陆皎玉和村民拧成了一股绳。

当年6月11日中午，陆皎玉刚从村民家走访出来准备回驻地，偶然听说该村一组的贫困户罗勇清（化名）因药物中毒导致昏迷不醒，急需救助。

陆皎玉和扶贫队员们顾不上吃饭，当即联系县城医院，随后火急火燎地与村干部赶往罗勇清家。到家后，她才知道，因患间歇性精神分裂症，罗勇清需要长期服药控制病情。由于身边没有监护人，罗勇清自己服药过量，导致药物中毒。

从罗勇清家到医院，要翻过一段一公里长的山路，救护车根本无法抵达。陆皎玉当即决定：“抬着走！只要翻过山，就能和救护车会合！”

大伙儿用睡椅搭成临时担架，立马抬着60余公斤重的罗勇清往山林里钻。

途中，同行的村民主动与陆皎玉“换肩”接着抬。之后，罗勇清被顺利送上救护车，经抢救终于转危为安。

回村路上，陆皎玉渐渐发现，她与村民们那层隔阂的窗户纸捅破了，“我成了‘自家人’”。

## 喜！一年两个“大工程”

接下来，“自家人”陆皎玉又为村里拿下两个“大工程”——修路和建水渠。

位于洙水镇东北边陲的仙林村，由原踏庄乡的枫林村、中森村、木林村等三村合并而成。因山多、人少、耕地少，这个距离县城仅12公里的村落被“升级”为省级贫困村。

在全村18个村民小组、326户1464人的认知里，“出门难”是仙林村致富的拦路石。

刚驻村时，陆皎玉看到的村道，是一条只有3米宽的“单车道”，路基边缘临着陡峭岩壁，看不见拐角的弯道边没有一处有护栏，“晚上过弯只能慢慢挪，真怕会滑下去”。

为了修路，陆皎玉与村干部多次往返县城与乡镇，最终，一条长4.9公里、

路基路面均加宽的新路，于2018年9月竣工通车。

解决了出行难题，她又琢磨上修水渠。

陆皎玉回忆，整修前的水渠完全是个“老古董”——“最少有40年历史，沟渠里全是草，不是被老鼠到处钻孔，就是被淤泥堵住。就算往一段看上去直的渠里注水，水也流不到头，因为搞不清水流去哪了！”

一到炎夏，村里的农田就因无水灌溉而干涸；到了雨季，又因排水不畅，鱼塘被迅猛上涨的积水冲垮。陆皎玉遂向公司领导反映情况。经研究，公司将村内主要区域的排水沟渠整修作为一项重要的帮扶工作。如今，整修后的水泥水渠已经把村里的灌溉农田和鱼塘连成了一片。

## 乐！一个妙招扶助贫困户



在衡东县洙水镇仙林村村部，陆皎玉（左三）帮助村民销售农副产品。（供图/受访者）

脱贫，关键是要让贫困户的腰包鼓起来。2014年就被纳入贫困户的村民曹严（化名）引起了陆皎玉的注意。

曹严的妻子因高血压中风瘫痪，生活不能自理；曹严也患有肺气肿，一年下来，老两口光吃药就花去全家大部分的收入。

陆皎玉得知曹严会养蜂后，便承诺曹严“每养好一箱蜂，补贴蜂箱费300元”，而且，蜂蜜也归她“包销”。

2018年，曹严一口气养了10箱蜜蜂，当年蜂蜜质量喜人。“我把蜂蜜装罐拍照发到微信朋友圈，价格连连上涨，卖50元/斤也很快断货了。”

等蜂蜜销售一空，曹严的腰包也跟着鼓了起来——除去成本，净赚了4000多元，而且妻子的身体也恢复得不错，可以下地行走了。

接着，陆皎玉与村干部结合仙林村的实际情况，搞起了“贫困户产业发展协议”，确定了“以奖代补、多养多奖”的脱贫政策。

“去年养了100只鸡全卖出去了，今年再养100只。”60岁的文美珍是最早一批尝到甜头的村民，她说，自从签订“贫困户产业发展协议”，村上不但送来饲料，还给她养鸡补贴。“每养一只奖20元，100只鸡就是2000元。算上卖鸡的钱，一共赚了近7000元。”至于销售渠道，她说“那是陆书记关心的事情”。

的确，为了卖村民们的农副产品，陆皎玉没少花心思。“与罐装蜂蜜不同，土鸡土鸭很难长时间保存，家庭的需求量不大，供应给餐馆饭店，又因土产品价格偏贵，需求量有限。”为了拓宽销售渠道，陆皎玉因村、因人施策，建立可持续发展的长效产业机制。2019年11月6日正式成立以“党支部+合作社+贫困户”为模式的“衡东县旖旎种养专业合作社”。

目前，已有36户贫困户与合作社签订了产业发展协议，每户实现增收1000至10000元不等。

谈及今后打算，陆皎玉想争取在明年年初完成全村路灯亮化工程。“现在村里的路灯还没点亮，村集体经济规模也有限，我还要更努力。”

话音刚落，站在一旁的村民文美珍咧开了嘴，笑哈哈地“顶”了句，“就算大家都脱贫，也不能让陆书记走，她还要带我们奔小康呢！”

### 人物档案