

助力巾帼脱贫、乡村振兴

2019年湖南省新型职业女农民培训班在衡阳开班

今日女报/凤凰网(记者 罗雅洁 通讯员 吴珍霞)“没有学习就没有创新,没有创新,企业就没有生命力和竞争力。”10月11日,2019年湖南省新型职业女农民培训班在衡阳开班,湖南省荷香醉人农业有限公司董事长张临英感慨地说,如果没有学习培训,她不能从一个“半路出家”的创业者变成如今的脱贫致富带头人。

和张临英一样渴望汲取新知识的,还有来自湖南省各地的150余名新型职业女农民代表。在接下来的10天时间里,她们将围绕乡村振兴与巾帼脱贫,开展社会主义核心价值观、农产品质量安全与实践、水产养殖技术、



转基因生物知识、财务管理、乡村旅游与智造景观农业、女性素质提升与形象塑造、创业兴业

经验分享等方面的培训。据悉,本次培训分为2期,共计300名新型职业女农民代表受益。

本次培训由湖南省妇联、省农业农村厅主办,湖南环境生物职业技术学院承办。省妇联副主席张媛媛出席开班仪式并讲话,衡阳市人大常委会副主任李艳丽出席,湖南环境生物职业技术学院党委书记苏立致辞。省妇联、省农业农村厅,衡阳市人大、市妇联、市农业农村局以及湖南环境生物职业技术学院等相关人员出席开班仪式。

张媛媛强调,培育新型职业女农民,有利于加快农业发展方式转变,促进传统农业向现代农业转型,将为湖南农业农村现代化发展提供女性人才保障和智力支撑。希望各位学员要抢

抓机遇、提高认识,深刻领会参与培训的重要意义;要珍惜机会、学以致用,确保新型职业女农民教育培训取得实效。

据悉,近5年来,省妇联大力开展各类妇女培训,组织巾帼创新创业及手工、家政等大赛,大力实施“百千万工程”,发放创业担保贷款41.06亿,帮扶4.7万名妇女创业,带动22万多名妇女就业,助推广大妇女建功立业、脱贫致富。全省妇联系统创建各类巾帼脱贫示范基地1006个,巾帼扶贫车间434个,帮助62.9万妇女居家灵活就业。五年来各级妇联组织多措并举,帮扶带动225.5万贫困妇女脱贫。

女农民风采

小叶迷迭香,成创业大商机

今日女报/凤凰网记者 罗雅洁



“你随风飘扬的笑,有迷迭香的香味。”大多数人对迷迭香的认识也许源于周杰伦的这首《迷迭香》,但迷迭香究竟是什么味道,到底有什么功效,很多人依旧“云里雾里”。

2014年,湘西自治州迷迭香生物科技有限公司成立,10月12日,“90后”总经理陈慧告诉今日女报/凤凰网记者,迷迭香是目前公认的最强抗氧化性植物,广泛地应用于食品、医药以及化妆品添加。“我们的主要产品是迷迭香鲜叶,创新产品有迷迭香纯露、精油、护肤品以及迷迭香茶。”

陈慧说,湘西得天独厚的自然环境非常适合迷迭香生长,公司在吉首市、凤凰县、古丈县、泸溪县等地发展种植迷迭香基地8300多亩,是目前国内最大的高含量小叶种迷迭香种植基地。但此前公司只做简单的原材料供应,利润很微薄。如何提高产品的附加价值,就成了她亟待解决的问题。

根据迷迭香的强抗氧化性,陈慧捕捉到迷迭香在化妆品应用上可以发挥功效,她与国内知名的化妆品公司多次交流探讨,最终与三家化妆品公司达成合作,开发出迷迭香精油,迷迭香精油手工皂,迷迭香纯露、原液、乳液等系列产品。“线下,我们利用湘西州丰富的旅游资源推广产品。线上,我们组建了自己的微商团队和淘宝店铺。此外,我们还对国内的很多大型化妆品生产厂商直接供应原料,及为他们贴牌生产。”2018年,公司产品线上线下销售额总计达到3000万元。

陈慧介绍,2016年开始,公司在吉首市大兴村、已略村等地进行迷迭香移栽试点工作,采取直接帮扶、委托帮扶等模式与贫困户建立“公司+农户”合作。

她表示,2018年至2019年上半年,他们已经带动吉首市、凤凰县两地建档立卡贫困户1045户共计4000余人种植迷迭香。“农户种植一亩迷迭香,净利润是2400元。”而公司一期1517.9亩基地建设已经带动凤凰县建档立卡贫困户656户2781人脱贫致富。

返乡创业,她让消费者吃上放心菜

今日女报/凤凰网记者 罗雅洁

开茶楼,茶楼倒闭了;合股创办公司,因市场疲软赚不到钱;好不容易创办了红红火火的物业公司,她却选择回到家乡,做起了种菜的生意!谈起自己的创业经历,今年40岁的湘潭女子王春梅笑了:“我从农村走到城市,又从城市返回农村,其实是有原因的。”

王春梅是湘乡市泉塘镇上湖村人,小时候,她经常看到父母挑着菜去市区卖,当时还是孩子的王春梅想:“如果能在家门口就能把菜卖掉,那爸妈就不用这么辛苦了。”外出打拼时,她曾承包过一所大学的食堂,发现很难买到绿色无公害蔬菜,这更加坚定了她返乡创业的决心。

她在村上流转了368亩地,成立了湖南春梅蔬菜种植专业合作社,又因为办公用房、钢管大棚、防虫网、旋耕机、水泵等各项基础设施投入达500万元。为把合作社规划好、经营好,她经常挤时间看书、上网,到外地参观考察,搞市场调查,学习蔬菜种植技术和管理经验,选购优良品种,还从贵州铜仁职业学院请来了16名蔬菜专业的毕业生担任技术员。

这些年来,王春梅以“活源、固本、致远”为指南,走集约化、规模化发展的道路,采取“公司+合作社+基地+农户”的经营模式,集中连片发展绿色蔬菜生产,并将生产、运输、销售融于一体,实现了从田地到餐桌全过程的无公害化生产。目前,已有15个蔬菜品种通过了农业部的“绿色食品”认证,年产值达800万元。

“一切以消费者为中心,做有心人,种放心菜,销绿色农产品。”这是王春梅一直坚持的创业座右铭,她注册了“才汇佳”商标,建立了“农校对接”销售网络,在湘乡城区设立了3个绿色无公害农产品直营店,在湘潭市区开设了5个直营店;还开设了湘乡市第一家蔬菜网络直销店,利用农产品电子商务销售平台进行全方位、全过程的网络直播,让消费者直视蔬菜生产的全过程,吃放心菜。



目前,合作社集中连片种植绿色蔬菜1168.07亩,其中露天蔬菜968.07亩;还增加了藕田养鱼、优质水稻种植等项目。拥有高、中级农艺农技师5名,新型职业农民7人,安置农村富余劳力120余人;发展合作社成员200余户,每户年增收收入4000余元,带动当地就业700余人。

她出资拍微电影,让家乡的杨梅火了

今日女报/凤凰网记者 罗雅洁

“杨梅是我们上半年的主打产品,今年卖了三万多件,销售额400多万;我们现在正在做金秋梨项目,20天就卖了30万斤!”说起今年的销售成绩,靖州喜乐购电子商务有限公司负责人李巧华喜上眉梢。

李巧华来自河南,是靖州媳妇。此前,她一直在广东的一家企业工作。2016年,她选择回到靖州创业。“我们回靖州时,看到路边的杨梅只卖两三元一斤,但还是非常不好卖。我自己是做策划营销这一块的,对这个情况特别有感触,就趁着‘大众创业’的浪潮返乡创业了。”

创业第一年,李巧华出资20万投资拍摄靖州首部微电影《情定520-杨梅之恋》,得到了数十家媒体报道;2016年5月公司出资45万,让靖州杨梅登上了湖南卫视,请知名主持人汪涵为靖州杨梅代言,当年杨梅的销售额突破了430万。而从2016年至今,喜乐购已经连续四年成为靖州县的杨梅销售冠军,直接带动两千余人成功脱贫摘帽。

靖州县江边村村民龙达说,自己是村里的杨梅种植大户,但以前最头痛的就是销路,“每年大概有三分之一的产品卖不出去。”而现在,喜乐购与农户签订长期合同,由农户日常管理种植,公司签保底收购合同,根据市场行情优先收购所有签属合同的农户。“现在不愁销路,收入也高了。”

“杨梅运输要全程冷链,而且要在48小时内能到的城市才可以发货。”有一次,因为快递原因,杨梅没有及时送达,接到客户投诉后,李巧华自己开了8小时车,从靖州赶到长沙,将杨梅亲自送到客户手里。

李巧华说:“接下来我们的主要工作,一是把金秋梨项目落地,销售管理一体化,带动当地1742名农民做好梨园的管理,让他们真正脱贫致富。二是打通农产品上行,让小批量农产品在家门口消耗,大批量农产品不愁销售,实现家门口就业。”



招聘

因工作需要,长沙县宜居物业管理有限公司招聘保安员2名,招聘条件如下:1、限男性,年龄为30-55岁;2、持有《(建)筑物消防员资格证》3、爱岗敬业,有较强的服务意识和奉献精神;遵纪守法,吃苦耐劳,具有全局观念和团结合作精神;4、身体健康;5、工资面议,包食宿,试用期一个月,合同签订后购买五险一金,享受节假日福利及年底奖金。

联系电话:84034238 联系人:杨波
长沙县宜居物业管理有限公司 2019年10月17日