

乡村相见

麻阳黄桃树，致富“小甜心”

文、图：今日女报 / 凤网记者 欧阳婷

“你的黄桃我都要了。”8月9日早上9点多，阳光还不算太强烈，怀化市麻阳苗族自治县兰里镇中心商业街边早已被果农“占领”。大家的面前都摆满了黄桃，只剩中间窄窄的道路供车辆通过。一名自称“经营电商”的女孩在没有询问价格的情况下，直接将一个果农带来的四筐黄桃全部“包圆”。

8月8日至10日，正值黄桃成熟时，湖南省新闻工作者协会组织“记者在扶贫一线”单位的记者们前往麻阳苗族自治县开展“提升麻阳黄桃品牌 助力苗乡群众脱贫”——中央、省级媒体集中采访活动。现在，就跟着今日女报 / 凤网记者的脚步，一起来看看甜甜的麻阳黄桃，是如何成为让苗乡群众甜到心里的“脱贫果”“致富果”的吧！



扫一扫，分享黄桃致富经



在兰里镇中心街，两名电商在果农的摊位前试吃黄桃。

源起 一棵黄桃树在兰里发芽

兰里镇原横喇村是麻阳黄桃种植发源地。如今，村里几乎家家户户种黄桃，种植面积达到2000多亩，已成为当地脱贫致富的主导产业。

“一天有上千斤、价值几万元的黄桃在我家门前经过。”8月9日上午，兰里镇苍冲村党总支副书记龚利明的晒谷坪上，放满了村民从自家果园运来的黄桃。龚利明的岳母李建松和其他亲戚坐在板凳上，将黄桃小心地放入包装箱中，等待快递员前来收货。而龚利明站在称旁，负责记录黄桃斤数，然后从随身小包掏出相应的现金支付给村民——“我这主要处理年纪大一点的果农运来的黄桃，帮忙销售到相熟的企业，或者卖给电商。他们还是喜欢现金，年轻人就可以‘扫一扫’。”

“合并前的原横喇村是全县最早种植黄桃的地方。”龚利明说，村里最初大面积种植的是金秋梨。2000年，他的父母和村子里其他9户农民发现市场上黄桃销售价格要比梨子高一倍。10户人家一商量，在原横喇村园艺厂承包了几十亩地，并在地外购买了最新黄桃品种的新枝，嫁接到普通的桃树上。经

过一段时间的摸索，直到2008年，10户人家才扭亏为盈，口袋慢慢鼓了起来。

今年62岁的龚开贵是村子里第二批种植黄桃的果农。看着别人家的黄桃能够在批发市场上卖出2元一斤，而1斤梨子最高不过1元钱，2010年，龚开贵和妻子李建香试着种下了1亩黄桃树——如今，当时的“星星之火”已经扩充为12亩桃林。

“2012年黄桃挂果时，市场价格已经涨到了4到5元一斤。”龚开贵记得，2013年，他挑着一担黄桃到县城里售卖，“我说15元一斤，基本上没有人还价，一天下来，一担黄桃一百多斤，我可以挣2000多元”。

返乡种黄桃的龚开夏告诉今日女报 / 凤网记者，2013年以前，他和妻子在外务工，两人一年的纯收入加起来也只有7万多元。现在在家里种植了20多亩黄桃，丰产的年份能够收获5万多斤桃子，“一年下来，挣个20万元不是问题”。

壮大 一片黄桃林在麻阳成长

回乡创业人员王学文自筹资金种植1700亩黄桃，成为麻阳最大的集“种植、采摘、销售”为一体的黄桃基地，并吸纳周边贫困群众就近就业，带动更多人脱贫。

与龚利明家门口的场景不同，8月10日上午9时，在王学文位于雄山山脉的黄桃种植基地，运送黄桃快递的车辆和游客自驾的小车络绎不绝，“今天一个上午，就已经卖出1万斤黄桃”。

今年51岁的王学文出生于雄山脚下的岩寨村，15岁时，他独自前往湘西凤凰打拼，最终在家具行业有了成就，“一年收入可达到700万元”。

2014年的一次探亲，王学文看到家乡的年轻人纷纷外出打工，村里剩下的大部分是老人和孩子，“就两三栋砖瓦楼房，其他都是土屋”。为此，他决定在家乡投资，带领乡亲们富起来。

说干就干。王学文流转了雄山山脉1700余亩土地，并于2016年请来附近村民工作，栽下桃树、嫁

接黄桃。为了更好地管理桃林，王学文将在凤凰的生意交给了家人，自己每天待在黄桃基地里，和村民们一起劳作。

“我的基地还为附近5个村的村民提供就业岗位。”绵延1700多亩的桃园分布于山坡，大部分区域只能采用人工管理，用工需求很大。王学文介绍，自己聘请的村民许多都是留守妇女和贫困户，“除草、剪枝、施肥、摘果……一天最少能挣100元”。而对于基地里固定岗位的工人来说，“最多的时候一个月可以挣5000元”。仅2018年一年，王学文就为村民发放工资共计140余万元。

“今年的摘果期，预计要请五六十个临时工。”王学文说，黄桃还没有成熟，来自深圳的一家公司就在他这签约购买了100万



▲打造了当地最大的黄桃园，王学文十分自豪。

斤黄桃，而广东、上海和北京也有不少订单。

与王学文“种植、采摘、销售”一体的黄桃基地不同，满吉林在兰里镇异地搬迁集中安置点开设了一家扶贫工厂和一个农业合作社，收购附近居民的黄桃和其他果子，然后进行销售。

“合作社目前有697户社员，其中122户是贫困户。”满吉林说，他们通过收购社员的果子，同时让附近的搬迁户前来工作，让这些贫困户一年增收1万元以上。

创新 为好吃的黄桃披上好看的外衣

除了种植黄桃，当地人也正走出创新的步伐——依托农村的青山绿水、田园风光、乡土文化，发展水果采摘、农业观光、休闲旅游、餐饮民宿和农事体验，打造一条农旅结合的新路子。

如今，黄桃逐渐成为麻阳的扶贫主导产业，种植面积达到3.2万亩，产量达到4.3万吨，涌现出24家黄桃种植企业和一大批种植大户，为全县1万多名贫困户提供了就业岗位，增加了收入。

谭家寨乡楠木桥村的谭吉祥就是获益的贫困户之一。谭吉祥今年68岁，家中除了长期患病的妻子，还有两个即将上学的孙子。谭吉祥家附近的地是山造林，无法种植果树；儿子和儿媳外出务工，一个月3000元的纯收入就是这个家庭全部的经济来源。

得知这一情况后，霞飞云果园负责人谭霞找到了谭吉祥，请他来工作。“包吃包住，一个月还有2100元工资。”谭吉祥说，自己在果园负责黄桃树的日常护理，收入比起儿子来也毫不逊色。

作为一名“80后”创业者，谭霞在大学学的是计算机专业，毕业后，她却把精力投入到了农业生产投资中。在与人合伙创办了一个产



▲谭霞（右）接受记者的采访，讲述她的“黄桃+苗乡文化”经营经验。

业园后，谭霞决定单干，“这样我的想法可以一一实现”。

2016年，谭霞在隆家堡乡步云坪村等地流转承包了1080亩土地，打造了一个果园。与王学文等人不同，谭霞的果园只有300亩，栽种了以黄桃为主的果树，其余的土地则成了苗乡文化体验空间。

“我想借助麻阳的苗族文化，为黄桃带来更多的附加值。”在谭霞的规划里，除了可以让游客前来体会亲手摘下黄桃的乐趣，果园还有传统土灶、苗药种植、居住苗家

小院和品尝传统苗家菜等项目，“为了能够延长黄桃的采摘期，我们专门种植了成熟期不同的黄桃”。

“黄桃+苗乡文化”的体验吸引了不少游客，谭霞也有了新的担忧：“就怕正式开业的时候，游客会被堵在前往果园的路上。”

而通过发展果园，谭霞为附近的居民提供了30个长期岗位，200余个季节性岗位，参与合作的227户贫困户每年可增收1万元以上，“做得好的甚至可以拿到两三万元”。



▲龚利明和亲戚朋友在帮忙将村民送过来的黄桃打包装箱。



▲龚开贵的儿媳将自家的黄桃销售出去。