

株洲创业导师：她帮学生挣“第一桶金”

文、图：今日女报 / 凤网记者 周纯梓

如何迈出创业的第一步？创业面临选择时该如何理性判断？这是很多创业者在创业初期会碰到的问题。这时，你可能需要一位创业导师来指点迷津。

在株洲，就有这样一位创业导师，深受学生喜爱，更被株洲市人力资源与社会保障局评为课酬最高的A类创业培训讲师——她就是湖南化工职业技术学院副教授蒋俊凯。



蒋俊凯给参加创业创新大赛的学生们进行创业辅导。

课酬最高的“A类”讲师

“今天上午的比赛成绩怎么样？”“还不错，第二名！基本拿到了决赛的入场券”……6月23日，今日女报/凤网记者在湖南化工职业技术学院见到蒋俊凯时，她正带领几名同学参加2018年“黄炎培杯”创业规划大赛。得知学生们今天比赛成绩还不错，蒋俊凯露出了开心的笑容。

今年43岁的蒋俊凯是岳阳市湘阴县人，1997年从湘潭大学毕业后分配到岳阳市第五中学教政治，在中学的教育战线上一待就是9年。

“政治这门科目在以前不像语、数、外那样受到重视。”蒋俊凯告诉记者，因此，对自己有着更高要求的她也一直在寻找其他机会。2006年，机会来了。蒋俊凯通过熟人介绍，了解到湖南工业高级技工学校（现湖南化工职业技术学院）正好在招聘文秘、经济管理等相关专业的老师，便抱着试一试的想法去参加了应聘，没想到成功了。

而第一次让她真正深入创业培训，其实是从接触“SIYB”开始。所谓“SIYB”培训是国际劳工组织为帮助微小企业发展，促进就业，专门研究开发的一系列培训小企业家的培训课程，它包括“产生你的企业

想法”（GYB）、“创办你的企业”（SYB）、“改善你的企业”（IYB）和“扩大你的企业”（EYB）四种循序渐进的培训课程。

蒋俊凯回忆，因为工作需要，2008年她被调到学校的培训处工作。“当时，株洲正好在开设‘SYB’创业培训师资质班”，由于蒋俊凯在学校的培训处工作，并且自身教学水平出色，曾在学校的教学竞赛中多次获奖，所以，2009年4月，她被学校选派去参加湖南省人力资源和社会保障厅举办的“SYB创业培训”师资班学习，并获得“SYB”创业培训师合格证，成为株洲市创业培训师，受株洲市人力资源和社会保障局管理。

今年5月，蒋俊凯获得株洲市首届“IYB”创业培训师合格证。

“想要接受免费创业培训的人，可以先去劳动局创业中心报名，达到一定人数后，我们讲师团就会去上课。我主要负责工商管理方面的培训，如果说有些企业小老板不会制定自己的企业制度或者对银行贷款程序不清楚，我们其他成员也会给他提供相关咨询。”蒋俊凯说。

据统计，截止到今年，蒋俊凯通过“SYB”创业培训共辅导小微企业家近500人。而她自己目前已被株洲市人力资源与社会保障局评为“课酬最高的A类讲师”。



蒋俊凯的创业培训内容非常丰富。

B 帮学生挣“第一桶金”

近几年来，在“大众创业，万众创新”浪潮的推动下，大学生创业成为了一道亮丽的风景线。然而，大学生创业并不是一件容易的事。

但在蒋俊凯的辅导下，已经有不少大学生成功创业。让她印象最深刻的还是2010年辅导的一个创业案例。

那是2010年她给大学生做“GYB”创业培训的时候，一名铁路科技学院的学生胡阳（化名）找到了她。胡阳说，因为在蛋糕店排队买蛋糕时，看到别人都在使用会员卡，就想能不能做个创业项目，给大专院校的学生办一张类似于卡通的打折卡。

得知胡阳的想法后，蒋俊

凯十分支持，首先替他理清创业思路，“株洲是中南地区最大的服装市场，学生买衣服的需求旺盛”。因此，蒋俊凯建议胡阳，可以把创业方向对准服装店老板，“可以跟服装店老板谈合作，只要学生拿着卡去购物就能打折”。胡阳听取了蒋俊凯的建议，把打折卡作为创业计划书，参加株洲市创业计划大赛，最终获得了一等奖。

在蒋俊凯的建议下，胡阳和他的两个同学一起注册成立了株洲大创有限责任公司，“衣服打折卡项目非常成功，打折卡成本5块，售价30元，学生拿着卡去服装店购物最低可以打5折，最后在三个学校一共卖了15000余张，盈利近40万元”。

胡阳从打折卡上捞到第一桶金后，网上购物开始兴起，衣服打折卡开始卖不出去了，怎么办呢？得知“当时在芦淞区有300家服装店和胡阳签订了合作协议，而且当时他还有一个表哥做广告业务”后，蒋俊凯又替胡阳出主意，“可以将手上的服装店老板的广告业务拉到胡阳他表哥公司，自己做中间商。”

听取了蒋俊凯的意见，依靠做中间商胡阳又挣到不少钱，之后他还成立了一家名为“丝路”的广告公司，在2013年株洲首届“吴运铎创业奖”上，胡阳还获得了创业人物奖。

截止今年，蒋俊凯仅通过“GYB”创业培训就已经指导了近万名大学生。

C 带头参与学生“众筹”

“创业的大学生很少对自己有一个整体的规划，很多都还是抱着玩玩的态度去的，这也就导致现在的大学生创业成功率低。”蒋俊凯分析，大学生创业首先要解决的其实是创业意识问题，通过创业导师对大学生进行创业前的指导，让他们对自己即将开始的创业有一个心理上的认识，还是非常有必要的。

对大学生进行创业辅导，蒋俊凯有着自己的一套方法：“学生来咨询我一个项目不可行，我会针对具体项目来分析。首先我会问她自己有没有创业的欲望，需求是什么，有没有资金上面的支持，是与同学合伙还是自主创业，通过这些交流分享，我们再确定最终到底做不做。”

在蒋俊凯看来，创业成功的学生都有这么几个特点：一是确实有眼光，能够找准项

目；二是胆子一定要大，要勇敢地闯，有再多的想法，不去实施也是空的；三是要坚持，不是搞个创业计划书就能够成功的；四是要好好进行规划，要有一个计划，走一步看一步是不行的。

而除了创业培训辅导，蒋俊凯有时也会出资支持学生创业。

蒋俊凯的一名培训学员在株洲市荷塘区做了一个名叫“大大面馆”的创业项目。它和别的面馆不同之处在于，它除了吃面，还可以“吃瓜”聊天。原来，这家面馆有专人来陪你聊天，其中大部分为做兼职的大学生。

“他刚开始创业时没有资金，我就建议采取众筹的形式，一千块钱一股。”蒋俊凯说，她十分看好这个项目，为了鼓励学生创业，自己也投入了10000元钱买了10股。

D 教育学生有耐心

除了在创业上给予大学生支持和辅导外，在教学教研工作中，蒋俊凯也做出了不少的成就。

自2015年12月获得管理学副教授职称任职资格以来，蒋俊凯先后承担了湖南化工职业技术学院《现代企业管理》、《公共关系原理与实务》、《经济学基础》、《毕业论文指导》等课程的教学工作。

“本科学校会更注重理论一些，专科学校则更注重培养新型的技能型人才。”蒋俊凯说，在日常教学中，结合专科学校的特点，她更加注重培养学生的专业技能和实际操作能力。凭借着过硬的教学水平，蒋俊凯多次被学校评为“优秀教师”、“优秀教育工作者”。

在学生的思想教育上，蒋俊凯也十分重视。蒋俊凯坦言，“教育学生一定要有耐

心”。作为老师，她从来没有在课堂上批评学生，“课后再和学生沟通”。营销班有一名同学因为旷课严重，已经达到被开除的程度，“我一签字，这个孩子就要被开除，那么他整个人就废了”。蒋俊凯为了帮助这个孩子走上正轨，将班长调到他寝室，每天早上督促他起床；让学习委员每天辅导他学习。终于，这名同学各科成绩合格，成功拿到了毕业证。蒋俊凯告诉记者：“对这个孩子来说，他已经有了很大的进步，这就是一种成功。”

在科研工作中，蒋俊凯也是毫不放松。截止目前，她共发表了21篇论文，其中北大核心期刊1篇，教研改论文15篇，专业论文7篇；主持省级课题3项，市场课题3项，参与省市级课题共5项。