

# 株洲创业导师：她帮学生挣“第一桶金”

文、图：今日女报 / 凤网记者 周纯粹

如何迈出创业的第一步？创业面临选择时该如何理性判断？这是很多创业者在创业初期会碰到的问题。这时，你可能需要一位创业导师来指点迷津。

在株洲，就有这样一位创业导师，深受学生喜爱，更被株洲市人力资源与社会保障局评为课酬最高的A类创业培训讲师——她就是湖南化工职业技术学院副教授蒋俊凯。



扫一扫，  
为创业培训老师点赞

## A 课酬最高的“A类”讲师

“今天上午的比赛成绩怎么样？”“还不错，第二名！基本拿到了决赛的入场券”……6月23日，今日女报 / 凤网记者在湖南化工职业技术学院见到蒋俊凯时，她正带领几名学生参加2018年“黄炎培杯”创业规划大赛。得知学生们今天比赛成绩还不错，蒋俊凯露出了开心的笑容。

今年43岁的蒋俊凯是岳阳市湘阴县人，1997年从湘潭大学毕业后分配到岳阳市第五中学教政治，在中学的教育战线上一待就是9年。

“政治这门科目在以前不像语、数、外那样受到重视。”蒋俊凯告诉记者，因此，对自己有着更高要求的她也一直在寻找其他机会。2006年，机会来了。蒋俊凯通过熟人介绍，了解到湖南工业高级技工学校（现湖南化工职业技术学院）正好在招聘文秘、经济管理等相关专业的老师，便抱着试一试的想法去参加了应聘，没想到成功了。

而第一次让她真正深入创业培训，其实是从接触“SIYB”开始。所谓“SIYB”培训是国际劳工组织为帮助微小企业发展，促进就业，专门研究开发的一系列培训小企业家的培训课程，它包括“产生你的企业

想法”（GYB）、“创办你的企业”（SYB）、“改善你的企业”（IYB）和“扩大你的企业”（EYB）四种循序渐进的培训课程。

蒋俊凯回忆，因为工作需要，2008年她被调到学校的培训处工作。“当时，株洲正好在开设‘SYB’创业培训师资班”，由于蒋俊凯在学校的培训处工作，并且自身教学水平出色，曾在学校的教学竞赛中多次获奖，所以，2009年4月，她被学校选派去参加湖南省人力资源和社会保障厅举办的“SYB创业培训”师资班学习，并获得“SYB”创业培训师合格证，成为株洲市创业培训师，受株洲市人力资源和社会保障局管理。

### •(一)、公共关系的萌芽

•西方古代“公共关系”，如亚里士多德《政治学》，古罗马统治者恺撒《高卢战记》

•中国古代“公共关系”，如春秋时期“信义”、“合纵”之说



蒋俊凯的创业培训内容丰富。

## B 帮学生挣“第一桶金”

近几年来，在“大众创业，万众创新”浪潮的推动下，大学生创业成为了一道亮丽的风景线。然而，大学生创业并不是一件容易的事。

但在蒋俊凯的辅导下，已经有不少大学生成功创业。让她印象最深刻的是2010年辅导的一个创业案例。

那是2010年她给大学生做“GYB”创业培训的时候，一名铁路科技学院的学生胡阳（化名）找到了她。胡阳说，因为在蛋糕店排队买蛋糕时，看到别人都在使用会员卡，就想能不能做个创业项目，给大专院校的学生办一张类似于一卡通的折扣卡。

得知胡阳的想法后，蒋俊

凯十分支持，首先替他理清创业思路，“株洲是中南地区最大的服装市场，学生买衣服的需求旺盛”。因此，蒋俊凯建议胡阳，可以把创业方向对准服装店老板，“可以跟服装店老板谈合作，只要学生拿着卡去购物就能打折”。胡阳听取了蒋俊凯的建议，把折扣卡作为创业计划书，参加株洲市创业计划大赛，最终获得了一等奖。

在蒋俊凯的建议下，胡阳和他的两个同学一起注册成立了株洲大创有限责任公司，“衣服折扣卡项目非常成功，折扣卡成本5块，售价30元，学生拿着卡去服装店购物最低可以打5折，最后在三个学校一共卖了15000余张，盈利近40万元”。

胡阳从折扣卡上捞到第一桶金后，网上购物开始兴起，衣服折扣卡开始卖不去了，怎么办呢？得知“当时在芦淞区有300家服装店和胡阳签订了合作协议，而且当时他还有一个表哥做广告业务”后，蒋俊凯又替胡阳出主意，“可以将手上的服装店老板的广告业务拉到胡阳他表哥公司，自己做中间商。”

听取了蒋俊凯的意见，依靠做中间商胡阳又挣了不少钱，之后他还成立了一家名为“丝路”的广告公司，在2013年株洲首届“吴运铎创业奖”上，胡阳还获得了创业人物奖。

截止今年，蒋俊凯仅通过“GYB”创业培训就已经指导了近万名大学生。



蒋俊凯给参加创业创新大赛的学生们进行创业辅导。

## C 带头参与学生“众筹”

“创业的大学生很少对自己有一个整体的规划，很多都是抱着玩玩的态度去的，这也就导致现在的大学生创业成功率低。”蒋俊凯分析，大学生创业首先要解决的其实是创业意识问题，通过创业导师对大学生进行创业前的指导，让他们对自己即将开始的创业有一个心理上的认识，还是非常有必要的。

对大学生进行创业辅导，蒋俊凯有着自己的一套方法：“学生来咨询我一个项目可不可行，我会针对具体项目来分析。首先我会问她自己有没有创业的欲望，需求是什么，有没有资金上面的支持，是与同学合伙还是自主创业，通过这些交流分享，我们再确定最终到底做不做。”

在蒋俊凯看来，创业成功的学生都有这么几个特点：一是确实有眼光，能够找准项

目；二是胆子一定要大，要勇敢地闯，有再多的想法，不去实施也是空的；三是要坚持，不是搞个创业计划书就能够成功的；四是要好好进行规划，要有一个计划，走一步看一步是不行的。

而除了创业培训辅导，蒋俊凯有时也会出资支持学生创业。

蒋俊凯的一名培训学员在株洲市荷塘区做了一个名叫“大大面馆”的创业项目。它和别的面馆不同之处在于，它除了吃面，还可以“吃瓜”聊天。原来，这家面馆有专人来陪你聊天，其中大部分为做兼职的大学生。

“他刚开始创业时没有资金，我就建议采取众筹的形式，一千块钱一股。”蒋俊凯说，她十分看好这个项目，为了鼓励学生创业，自己也投入了10000元钱买了10股。

## D 教育学生有耐心

除了在创业上给予大学生支持和辅导外，在教学教研工作中，蒋俊凯也做出了不少的成就。

自2015年12月获得管理学副教授职称任职资格以来，蒋俊凯先后承担了湖南化工职业技术学院《现代企业管理》、《公共关系原理与实务》、《经济学基础》、《毕业论文指导》等课程的教学工作。

“本科学校会更注重理论一些，专科学校则更注重培养新型的技能型人才。”蒋俊凯说，在日常教学中，结合专科学校的特点，她更加注重培养学生的专业技能和实际操作能力。凭借着过硬的教学水平，蒋俊凯多次被学校评为“优秀教师”、“优秀教育工作者”。

在学生的思想教育上，蒋俊凯也十分重视。蒋俊凯坦言，“教育学生一定要有耐

心”。作为老师，她从来没有在课堂上批评学生，“课后再和学生沟通”。营销班有一名同学因为旷课严重，已经达到被开除的程度，“我一签字，这个孩子就要被开除，那么他整个人就废了”。蒋俊凯为了帮助这个孩子走上正轨，将班长调到他寝室，每天早上督促他起床；让学习委员每天辅导他学习。终于，这名同学各科成绩合格，成功拿到了毕业证。蒋俊凯告诉记者：“对这个孩子来说，他已经有了很大的进步，这就是一种成功。”

在科研工作中，蒋俊凯也是毫不放松。截至目前，她共发表了21篇论文，其中北大核心期刊1篇，教研改论文15篇，专业论文7篇；主持省级课题3项，市场课题3项，参与省市级课题共5项。