

# 吹萨克斯的“珍珠妹”做了“蒿草粿王”



文、图：今日女报 / 凤网记者 周纯梓

她，是一个爱做梦的“70后”。因为文学梦，她在省级刊物发表过多篇诗歌、小说；因为音乐梦，她组建了一支农村妇女西洋乐队，上过省级电视台；因为致富梦，她艰苦创业，被人称为“珍珠妹”、“蒿草粿王”。

她曾先后获得过新化县、娄底市、湖南省“最美巾帼创业”等荣誉称号。她就是新化县飞飞家禽养殖专业合作社社长罗朝辉。近日，她的飞飞家禽养殖专业合作社被评为“省级示范合作社”。



扫一扫，为最美巾帼创业点赞

## 1 “音乐梦”：组建农村妇女西洋乐队，上了湖南卫视

4月2日，天气晴好，在娄底市新化县科头乡星火村的一座荒山坡上，珍珠鸡在四处觅食。

这里是村民罗朝辉放飞梦想的地方。

今年40岁的罗朝辉有点得意地对今日女报/凤网记者说，她是一个喜欢“做梦”的人，做乐队是她的第一个梦想。

2004年2月的一天，罗朝辉看到县城里乐队吹吹打打很是热闹，就想，农村里有这么多女性，为什么不组织起来自己搞支乐队玩玩？当她把想法告诉丈夫袁建良，却遭到了反对，“因为当时我有一个比较稳定的工作。同时，农村思想当时还比较保守，怕惹麻烦事”。

但罗朝辉没有放弃。最终，

她说服了15个农村妇女，一起组建了农村妇女西洋乐队。

农村妇女玩洋乐器，并非这么简单。很多队员最初连乐器名字都叫不出来，乐理知识更是为零。于是，罗朝辉费尽心思请到了一所学校的音乐老师前来授课。为了请老师、购买乐器，当时乐队每人都掏了1000元。

“我选择了萨克斯，因为觉得很优雅。”罗朝辉说，当时的训练非常枯燥，天天晚上都要练，但没有一个人叫苦叫累，“每个人都铆足了劲。”

经过三个月的学习，慢慢地，这支农村女子管乐团有了点小名气，在新化县的社村乐队竞赛中获得嘉奖。但在罗朝辉看来，这

还不够，想到“上电视是最快的出名方法”，于是她就给湖南卫视的《乡村发现》栏目打电话，却碰了壁。

罗朝辉并不气馁，她专门写了一封信给湖南卫视晚间新闻栏目组，信中她提到“在湖南普通农村妇女也组建了一只西洋乐队，满足自身文化需求”。

罗朝辉的努力没有白费，一周后，湖南卫视前来进行了报道。她们也是当地第一支上过省级媒体的由农村妇女组建的西洋乐队。后来，娄底市的一些企业得知后，来找她们谈合作。在满足自身文化需求的同时，罗朝辉带领着她的农村妇女西洋乐队成功实现了创收。

## 3 蒿草粿王：带领贫困户脱贫致富



正是这蒿草叶成就了她们的幸福梦想。

2016年10月，一个偶然的机会，罗朝辉朋友给了她几个从怀化市辰溪县带来的蒿草粿。这让她找到了灵感，在罗朝辉看来“蒿草粿有解毒化淤功效，健康又好吃，销路应该不错”。

为了学到技术，罗朝辉前往怀化各地，拜师学艺，并且还到别人的商铺打工实践。经过反复摸索，手工艺学到了，却和她想象中的不一样。“自己做出来的蒿草粿，口感不好，没有人愿意买。”

遭遇挫折，罗朝辉没有就此放弃。她在传统工艺的基础上开始改良，尝试各种能想到的方法。“每制作一批，我都是细细的品尝，想找回理想中的味道。”经过不断摸索，功夫不负有心人，“做出的蒿草粿圆润光滑、松软得当、甜糯可口。”这让罗朝辉十分兴奋。

“辉妹子”蒿草粿一面世，广受欢迎，很快成为当地小有名气的特产。但罗朝辉并没有满足，她来到新化县城区开了两家店铺，对蒿草粿进行精美包装，提升产品档次；推出了原味、甜味、咸味等多种口味；还进行手工量产，走品牌化道路。当地村民亲切地称呼她为“蒿草粿王”。

产量剧增，蒿草不够怎么办？罗朝辉决定回到村里，带领70多名贫困群众种植蒿草，并签订产销合同，免费提供肥料和种苗。贫困户唐立乐呵呵地告诉记者“2块钱一公斤，一年能收割5次，亩产3000公斤左右，4亩地一年的收入能突破3万元。”

### 图片新闻



## 宁远县：免费培训旗袍礼仪文化

4月7日，永州市宁远县民间团体“开心俱乐部”在县文化馆举办以“弘扬舜德文化，提升女性素质”为主题的全县第二届旗袍礼仪文化培训班，共有来自全县各行业200多名旗袍爱好者参加培训。图为，老师在指导旗袍爱好者如何优雅地拿油纸伞。(通讯员 李萍)

## 2 “致富梦”：“珍珠妹”年产值超200万元

虽然乐队做得风生水起，但在罗朝辉看来，总不能当全职来做。进入而立之年的罗朝辉开始做起了她的“致富梦”，而这个梦离不开“珍珠鸡”。

罗朝辉告诉今日女报/凤网记者，她和她的丈夫袁建良1998年经人介绍相识。因为珍珠鸡营养价值高，早在1999年，袁建良就开始在自家院子里养殖，但规模不大，收益也低。

2010年，罗朝辉做了一次市场调查和分析，发现珍珠鸡蛋的营养价值被越来越多的市民认同，鸡蛋价格也在上涨。她和袁建良商量后，决定调整经营重点，主打珍珠鸡蛋销售。罗朝辉负责开拓市场，袁建良负责养殖。

第一批饲养了400多羽珍珠鸡，因为不懂技术，人为原因导致了疫苗没接种，又恰逢禽流感，“眼睁睁看着养了七八个月的珍珠鸡一只只死去，只差一两个月就能卖了啊”。罗朝辉十分心疼，损失上万元。

罗朝辉总结经验后，租了70亩山地，把家搬到了山上，“建起了几栋鸡舍和几间住房，放养了1000多羽珍珠鸡，又买来桂



在罗朝辉心里，珍珠鸡是她的靠山。

花树、银杏改善环境”。

同时，为了打开市场，罗朝辉带着厚厚的珍珠鸡资料，提着几袋鸡蛋，找大酒店、大超市兜售。短短两年里，她以锲而不舍的精神，赢得了一批稳定的客户。

市场打开后，罗朝辉家的珍珠鸡蛋渐渐供不应求。为了增加供应量，2012年，罗朝辉投资100万元承包了村里的一片荒山，扩大珍珠鸡养殖规模。在星火村发起成立了飞飞家禽养殖专业合作社，自任理事长，带动村民一同养殖珍珠鸡。同时，她与18户社员签订了免费培训、集中

驯养、技术服务，统一销售、保值收购的协议。

2013年，罗朝辉又承包了村里近180亩荒山，建成飞飞珍珠鸡养殖场，将珍珠鸡养殖规模从几百只扩大到3000只。当年，养殖场的养殖规模和销售收入比原来翻了几番。

由于长时间对珍珠鸡养殖技术的探索与追求，罗朝辉也成了这方面的专家，因而被珍珠鸡养殖业内人士戏称为“珍珠妹”。

罗朝辉介绍，2017年，飞飞珍珠鸡养殖场年销售珍珠鸡5000多羽、鸡蛋30余万枚，30年收入达200万元。