

娱驰带孙竟搞出两项发明

小发明带来大方便

今年63岁的薛敏从去年起和老伴从陕西省榆林市子洲县来到长沙帮女儿女婿带娃。

带过三个子女的薛敏发现，有些从商店里买回来的婴幼儿用品，看着漂亮却并不实用。女儿米莉从外面买回来的围嘴都是U型，“孩子口水一多，围嘴很快就湿了，需要频繁更换，不然孩子的下巴容易长湿疹”。但是，南方的冬天潮湿多雨，常常是这边还在晾晒，那边宝宝又把围嘴弄湿透了。

薛敏开始思考怎么才能让孙儿下巴保持干爽。想来想去，她用针线和棉布为孙儿做了一个360度能旋转使用的宝宝围嘴。围嘴的下面一层是柔软的纯棉布料，不会擦伤宝宝柔嫩的皮肤，上面一层是纯棉的毛巾，口水滴到上面会被快速吸干。“用这样的围嘴，就不用因为宝宝的口水多而非常频繁地更换了，一天可以少使用几条围嘴。”

带娃的邻居们看见这个围嘴也觉得很不错，纷纷问在哪儿买的。于是，薛敏又做了几个分给邻居们用。

“新生儿防移位护脐肚兜”的发明也是一个偶然。薛敏告诉记者，脐带被切断的创面对刚出生的宝宝来说，是个不小的伤口，要保持干燥、透气，避免摩擦，每天清洁。而市面上买的小肚兜，薛敏觉得其无法起到保护宝宝肚脐的作用，就琢磨着自己设计。

经过一番琢磨，薛敏设计出一款肚兜，这个肚兜的带子可以自主调节长短以贴合宝宝的体型，而且肚兜下面还有一个小扣能够固定肚兜的位置，“这样既能保护宝宝的肚脐不受伤害，也能防止宝宝的肚子受凉”。

4年前，薛敏的儿媳临产时，也指定要婆婆设计的这款肚兜给刚出生的宝宝穿，产科的医生护士看到后，也非常赞赏。在女儿和女婿的建议下，薛敏申请了专利。日前，国家知识产权局授予她的两项发明为“外观设计专利证书”。

薛敏告诉记者，去申请专利，并不是为了商业利益方面的考虑，而是想通过这样的方式，通过与企业、商家的合作，让更多的家庭能用到这种健康、实用、经济的婴幼儿产品。



薛敏拿着两本发明证书笑开了怀。图：受访者提供

今日女报 / 凤网首席记者 李立
“别人家的孩子”的优秀，大概是“80后”一代从小到大除不去的心病。但是，如今还有一种“伤害”，叫“别人家的丈母娘”。近日，长沙市民黄勇军在微信朋友圈晒出其岳母薛敏帮他带好两个娃的同时，竟然顺带着鼓捣出两项关于婴幼儿的发明专利的事，让很多人羡慕不已。3月10日，今日女报 / 凤网记者前往长沙市岳麓区某小区探访这位被许多人称为“中国好岳母”的六旬娱驰薛敏。

爱学习会动手的老太太

米莉告诉记者，从她记事的时候起，妈妈薛敏就爱钻研、爱学习，而且“动手能力强”。

“我们家里三个孩子，吃穿用度也是一笔不小的开销。当年，妈妈开过服装店、皮鞋店，赚钱贴补家用，供我们读书。”米莉告诉记者，她妈妈当时做衣服很厉害，“在电视上或者在街上看见人家穿了一身款式好看的衣裳，妈妈立马就能做出来。”

米莉上初中时，薛敏看见电视里放《宋氏三姐妹》的片子，片中，年少的宋美龄穿着一身海军蓝的套裙，非常好看，“妈妈看了之后，马上帮我做了一套。我穿上这身衣服去学校，哇！同学们的目光都聚集在我身上”。虽然现在家里的经济状况已经大为好转，但心灵手巧的薛敏依旧保持着当年的生活习惯，家里的旧衣服很少扔掉，都是改一改再穿，“旧物利用，比新的还舒适安全”。

米莉告诉记者，除了在服装上的设计、动手能力，妈妈的学习能力也非常强，“我们老家住的是黄土高原上的窑洞，窑洞虽然冬暖夏凉，但没有厕所，居住起来也不是很方便嘛，妈妈也是琢磨钻研了很久，把我们家那个窑洞装上了室内卫生间，还做成了干湿分区。”在中南大学从事传统村落研究的米莉，还把妈妈改造传统窑洞的事儿，作为中国传统民居改造和保护的典型案列，带到了在韩国的学术报告会上。

“好多同辈人劝我，退休之后跳跳舞打牌就得了，干嘛还操心这个研究那个？”薛敏说，但是她和老伴儿都觉得，学习是最好的养老，“我们现在年纪越大，越感到学习的宝贵”。



扫一扫，为爱学习会动手的奶奶点赞

新时代巾帼 >>> 这个“90后”凭什么和屠呦呦、董明珠并列

整理 / 唐天喜

2018年，一部《红海行动》燃爆了无数中国人的爱国情。《红海行动》推广曲的演唱者宋玺更是成为当下的热点人物。3月8日，人民日报官方微博主题活动#今天的女性这样美#中，宋玺与冰心、杨绛、屠呦呦、董明珠等人，入选新时代中国女性的代表。一个“90后”女大学生，凭什么能够跟那些杰出女性代表同列，成为中国女性的骄傲代表？因为年仅24岁的宋玺，用奋斗与拼搏活出了他人可能无法企及的精彩。



2012年，宋玺进入北京大学心理与认知科学学院学习。在大学学习一学期之后，她想像曾为军人的父亲一样，穿上军装。2015年9月23日，宋玺正式入伍，前往南海舰队某新兵训练基地。想去海军陆战队的宋玺给自己制定了严苛的训练计划：五公里越野、攀爬铁丝网、实弹射击……每项训练内容她都不断给自己加压，力求做到更好。因为训练的强度较大，加上她在校时因打篮球半月板受过损伤，所以在新兵连训练期间浑身都有一种疼痛感，睡觉的时候也摆脱不了膝盖的痛苦，但是第二天还是咬咬牙坚持继续训练。经过刻苦训练，在新兵训练行将结束时的实战考核中，她以全优的成绩加入海军陆战队，并选择了更有挑战性的任务——侦察兵。

2016年12月，她成为中国人民解放军第二十五批赴亚丁湾护航编队里唯一的女陆战队员。她文能当学霸，艺能夺合唱冠军，武能维和打海盗。

2017年4月8日晚，在亚丁湾索马里海域，一艘图瓦卢籍货船遭遇不明数量海盗登船袭击，中国海军的16名特战队员急速出击，经过7小时的惊险营救，成功将19名船员解救。这是中国海军赴索马里第二十五批护航编队首次登船解救外籍货船，宋玺则是这批护航编队中唯一的女子特战队员。“虽然因为我是女孩子，在后方负责保障，但是当时我的心也非常地焦灼不安，数着秒盼着战友们回来，盼了整整一夜。”

她说：“我最自豪的时刻，就是听到被解救的外国船员们举着中国国旗，竖着大拇指对我们说‘Thank you, China!’”



湖南分公司“优秀女性”系列故事(二)

“三湘第一部”掌门人的成长之路

从单枪匹马到拥有256人的团队，并连续5年获得新华保险“三湘第一部”的称号，她是怎样做到的？日前，新华保险浏阳营销服务部雄鹰部部门经理万根科，这个脸上时常带着羞涩而幸福笑容的“80后”分享了自己的故事。



万根科

“让和我一样的农村人在城市收获成功”

“听党指挥，关心政治，才能建立一支能打胜仗的队伍。”万根科说，“在我的团队，一是要让自己富裕起来；二是要真诚服务客户，为他们送去保障；三是要合规劳动，合法纳税，积极维护社会稳定。”万根科认为，这是保险人对党的思想路线及方针政策最好的实践与应用。

雄鹰部团队里很大一部分都是从农村来的务工人员，她说：“我希望通过自己的努力，让更多和我一样从农村来的人能站稳脚跟并收获成功。”她手把手帮新人规划发展路径、鼓励队员开展陌生拜访、帮助主任建立自己的团队……2017年，万根科团队的人均月收入已达8000元，不少队员如今已收入过百万元。

真诚服务，让客户认可保险

万根科最怕看到的就是那些“因灾返贫”、“因病返贫”的不幸事例。她希望能通过自己真诚的服务，让客户认可保险，让百姓逐步意识到保险的重要性。曾经，万根科的一位客户，其丈夫因车祸意外导致身故。万根科接到电话后，半夜独自驱车前往客户家中慰问，协助客户准备

相关理赔资料。一周后，客户拿着10万元理赔款感动不已。“这些钱不仅是丈夫给我们的一份寄托，更是保住这个家庭的救命钱。”这位客户说，她以前从未想过要为不可预知的未来购买风险保障，是万根科执著的拜访与耐心的讲解，让她下定决心为丈夫添置了一份意外保险。

连续5年获评新华保险“三湘第一部”

身为保险人，只有通过不断的学习，进一步提升业务技能，才能更好地为客户进行保险保障的设计与规划。万根科以前家里没有条件供她一直读书，现在自己有条件了，就特别珍惜每一次学习机会。因此，她也特别鼓励团队成员积极参加内、外部的学习与培训。万根科团队的成员很少因做不到业绩而被批评，却会因无故缺席学习会议而受到严厉的处罚。

在这样的团队氛围中，她所创建的雄鹰部连续5年获得新华保险“三湘第一部”的称号，年度业绩、团队人力、人均收入等方面均排名湖南新华前列。“一群人，一条心，一件事，一辈子，感恩自己，影响他人。”这是万根科这位新时代女性为自己及团队立下的承诺和目标。