

# 那年猪栏作婚房，如今飞出“金凤凰”

今日女报 / 凤网记者 周纯粹

一名女大学生要结婚了，却发现男方准备的婚房是猪栏。是认命，还是逃婚？来自娄底的周志红就遇上这种事，她没有怨天尤人，而是和丈夫一起在自家土地上创办了凤凰山庄，还带动了周边村民致富。今年，她入选2017年度娄底市“巾帼创业之星”。

## 女大学生结婚，婚房是猪栏

“婚房都是曾经用过的猪舍，简单粉刷一下，搭个床铺就住了进去。”12月3日，周志红向今日女报/凤网记者回忆，她2000年从涟源市茅塘镇嫁到娄星区杉山镇田坪村时，丈夫彭金来家只有两间用土砖堆砌而成的猪栏和杂房，“一到夏天最难熬，猪栏里飘来臭气，加上用水不方便，身上常长虱子，夜里被咬得难以入睡。”而且，出门得翻十来里的山路。

1997年，周志红从贵州大学经管专业毕业。由于喜欢茶艺，1998年，她又来到湖南农业大学茶艺专业进修学习。在这里，周志红邂逅了彭金来。

“我和他是在一次老乡会上认识的。”周志红回忆，刚开始她对湖南师大资源与环境学院

毕业的彭金来印象就是“人品比较好”。

直到交往深入，周志红才知道彭金来的家庭条件远比想象中要差得多。

周志红坦承，因为彭金来家庭环境问题，她也曾犹豫过一两年是否要与其结婚。但“脾气好、能吃苦、有上进心”的彭金来最终还是让周志红下定了决心。

婚后不久，周志红因为天生体质过敏，几乎无法忍受恶劣的生活环境。“我的理想其实很简单，美观整洁的房子，鸟语花香的庭院，和城里人一样，活得体面而有尊严。”

她在老家的空置地上先后栽上桂花、樱花、紫玉兰、柚子树、银杏树等，并和彭金来外出打工。

## 返乡建农庄，村民说她“疯了”

2012年底，考虑到家里老人年纪大了，周志红决定回乡，过安定日子，但做什么来创造经济收入呢？

周志红决定因地制宜，利用村民闲置的山地和自家已完成绿化的院子，打造成休闲农庄，招揽城里客人。很多村民不理解，因为当时村里连条水泥马路都没有，甚至有人嘲讽她：“疯了吧，做什么美梦呢！”但周志红没有放弃。

农庄门前的大路高低不平，她就带上全家老小拿着锄头和铲子去填平。2013年，为了让客人能爬山欣赏到山下的美景，面对着荒芜了几十年的大山，周志红和彭金来拿着砍刀、斧头上山披荆斩刺半个多月，才重新开出一条山路来。有一次下山时，彭金来不小心滑倒，大腿被柴刀划破，在当地医院缝了十几针，至今还留有十多厘米长的刀疤印。



## 自己富了，带领村民致富

“起初，全是靠亲朋好友的宣传，才打开局面。”周志红告诉记者，到目前为止，凤凰农庄年接待游客3万余人次。

如今，院内绿树成荫，原木风格搭配一汪池水，客人倚坐在廊台上的秋千，看水面波光粼粼，望远林木葱绿，感受山风拂面，听细雨从屋檐滑落的声音。“给客人带去回归自然的感觉，是凤凰山庄的初衷。”周志红说，山庄的设计构造即是她对当下农家生活的向往，一草一木的精心栽培源于她对大自然的热爱。冬天，用大学时学得茶艺为客人调制一壶粗老红茶；夏天，把绿豆熬成汤做成冷饮端上饭桌，周志红倾力将庄内美好的一切同客人分享。

农庄聘请了专业的大厨和厨房员工，还有清洁工、种养员，在生意忙时还会在当地请上十来个临时工帮忙。周志红自豪地说，山庄雇的虽是当地农民，但在经过她的指导后，他们配菜、上菜、泡茶、整理房间等招待客人的本领不输大酒店的服务员。

她还把周边农户打造成饭店的“供货商”，既让自己不用隔三差五走上3公里山路出去买菜，又能让客人吃上放心的绿色食品，还带动了周边村民致富。凤凰山庄自2014年营业以来，已与近30家“供货商”达成长期合作关系，另有上百家农户会不定期往庄里销菜。



扫一扫，转发正能量

# 私人定制 住家嫂

平台代收工资  
雇主不与家政服务人员直接结算



- ★ 中央文化产业专项资金支持
- ★ 湖南省妇联倾力指导
- ★ 今日女报/凤网精心打造

凤网e家  
为您“私人定制”家政服务

1 针对高端用户需求，凤网e家联合各地妇联招募有一定服务经验的保姆、月嫂、育婴师、陪护等人员，依托巾帼家政培训工程强大的师资力量，对其进行包括健康护理、膳食营养、育婴、早教等技能在内的深度培训。

2 为高端用户提供高质专业服务，打造独具特色的一对一“私人定制”专属家政服务。

400-0731-308



扫码预约  
私人定制服务