

当地妇联打造农产品女经纪人协会——

巧手同心，湘潭“七仙女”织出致富梦



扫一扫，
为女经纪人打CALL

文：今日女报/凤网记者 吴迪 供图：受访者

在湘潭，有一支十分有战斗力的“娘子军”队伍：湘潭市农产品女经纪人协会。这个由湖南省妇联倡导、湘潭市妇联牵头的团队，以毛桃芝、彭水平、曾斯琴、陆何如、贺超云、万军徽、黄学文等7名女企业家为带头人。她们7人都从事与农业相关产业，因为参加妇联的活动而相识，更有过相似的艰难创业经历。从2015年开始，她们就抱团发展，共同带领村民致富，她们因此也被湘潭市妇联亲切地称为“七仙女”。

如今，湘潭市农产品女经纪人协会会员从当初的60多位优秀女性，壮大到突破400人，其中有20%的成员为男性，他们都是慕名主动申请加入的。

近日，今日女报/凤网记者走近这些优秀的女企业家，听她们讲述创业这些年来的风雨与温暖。

毛桃芝：危难时，是妇联“搭了把手”

◎ 毛家集团董事长

12月12日，毛桃芝更新了自己的朋友圈：感恩有你！配的视频是“300多家特许加盟连锁店和直营店”的晚宴视频现场。

作为“七仙女”中最年长的一个，毛桃芝一直对生活充满感恩。回顾企业的发展历程，她说，是妇联帮她渡过了难关。

1977年高中毕业后，毛桃芝教了半年书，然后进入韶山工艺品厂，因为表现优异，担任团支部书记及总支副书记。

1987年，毛桃芝的母亲汤瑞仁开办了毛家饭店，她便辞职回家帮忙。在家人共同努力下，饭店越来越好。生活在韶山这个伟人故里，毛桃芝一直想再为家乡多做点什么。1995年，韶山毛泽东纪念馆落成，毛桃芝成为其中一名讲解员。

2008年，毛桃芝成立了韶山毛家食品有限公司，事业又上了一个新台阶。但在2012年时，



毛桃芝的哥哥身患重病，团队内部也出现了重大危机。关键时刻，湘潭市妇联出面为她联系到了贷款。毛桃芝说：“如果不是市妇联帮我拿到这笔资金，我无法启动事业，也无法重新组建团队，更无法走出当时的困境。”

湘潭市农产品女经纪人协会成立后，毛桃芝又再次得到贷款支持。

毛桃芝告诉记者，虽然企业发展有波折，但毛家集团对公益的热心从未变过，目前资助过的孩子已经有近3000个，还为韶山十公里路安装了路灯。

彭水平：“不会种田”的种粮大户

◎ 春静水稻种植专业合作社理事长

彭水平，“全国种粮大户”，目前她的合作社已流转土地近9000亩水田，被评为全国农民专业合作社示范社、全国巾帼农业科技示范基地、全国五十佳优秀创新示范社。但她告诉记者，她自己不会种田。

原来，彭水平将这些水田分配给了数十位管理员进行管理。彭水平认为，现代农业需要科学管理，虽然自己不会种田，但只要选对人才，就会取得良好的效果。

彭水平出身农家，从小学习刻苦，只为考上一所好大学，“跳出农门”。终于，她如愿以偿。再后来，她用两年时间成为一所职业院校的副校长。经常去农村招生，唤起了她对乡村的美好回忆，同时她发现农村大量土地被弃种，决定承包土地种田。

2012年，彭水平的种植面积达到5300亩，事业发展进入快车道。但在2013年，因为旱灾，亏损300多万元，一下子让她陷



入了困境。

她知道，再苦再难，农民的租金和工资不能拖欠。危难时刻，她找到了湘潭市妇联。市妇联经过多方联系，帮她争取到了130万元贷款，让她渡过难关。

从那以后，农民们心里有了谱，知道彭水平是一个值得信任的人。“之前，我们一家一户做工作，请大家把地流转给我，从那以后，村干部骑着摩托主动到我家来，希望我们去他们村流转土地。”彭水平说。

湘潭市农产品女经纪人协会成立后，彭水平作为会长赴京参加了2017年三农发展大会以及2017品牌农资中国行惠农服务站年会，还被推荐并获评2017年湘潭市劳动模范。

曾斯琴：四十不惑，涅槃重生

◎ 湖南老铁食品餐饮有限公司董事长

一头干练的短发，时尚的黑框眼镜，曾斯琴总能让人在人群中一眼就注意到她。1976年出生的曾斯琴，今年41岁。经过岁月洗礼，她说自己历经起起落落，如今仿佛重生一般。

曾斯琴毕业于中山大学，因为是家中长女，她放弃在外发展机会，回到父母身边。

当时，父母开了一家小店卖包子。一天，她骑自行车去学校看望读中学的妹妹时，随手提了一些包子在校门口卖。那时妹妹还小，见姐姐在校门口卖包子，觉得很不好意思，就和她生气。

曾斯琴百感交集，又羞又

怒，车子一下子没停稳，包子掉了一地。曾斯琴舍不得包子，将它们一一捡起，拿到家里把脏的地方去掉后，煎着吃了。她边吃边难受，想到父母不容易，想到“七十二行，行行出状元”，她决心把包子卖出名堂。

曾斯琴外出学习烹饪技术，一学就是三年。1999年，她学成归来，开了一家小店。为了有特色，她便想到了外婆制作腊味的秘方。

通过腊味，她找到了自己的特色，事业也越做越大，2009年成立湖南老铁食品餐饮有限公司，2010年在湘潭成立伍家花园老铁生态农庄。

一直顺风顺水的她，2010年突遭变故，身体出现问题，



后来发展到不能走路，此后三年，她基本是在轮椅上度过的。那三年，她婚姻破裂，事业陷入低谷，但是幸好亲人和朋友一直支持她，员工也没有离开。

如今，身体康复的她借助湘潭市农产品女经纪人协会自办的农产品展示中心及电商平台，不断扩大产品销量，对生活的期待也越来越多。

陆何如：爱笑的人运气不会差

◎ 湘潭市湘雨果食品有限公司总经理

现年39岁的陆何如，给人印象最深刻的是她的笑容。她几乎无时无刻不在微笑，那微笑不仅是对生活的满足，更体现了一种积极乐观的生活态度。因为，她也苦过。

1998年，她从湘潭市职业技术学校毕业，到长沙高桥市场成了一名调味品推销员。三年后，她成为长沙地区的销售经理。

2003年，陆何如开始重新规划职业，并在2004年回到湘潭创业。起初，陆何如自己加工萝卜皮和茄子皮出售，因为没有经验，一味冒进，在2006年彻底失败。但陆何如并没有

气馁，2007年重整旗鼓，通过腊八豆打了一个翻身仗。

陆何如回忆，创业时家里条件不好。一次，丈夫骑摩托带着她去高桥进货，她困得不行，还不给客户打电话，做推销。在经过猴子石大桥时，她竟然睡着了。幸亏她丈夫及时发现，才没有发生事故。

2012年，她成立了“湘潭市湘雨果食品有限公司”，专注于生产湖南特色农产品。

陆何如也十分重视电商，“我从2012年就做电子商务，从中受益最大，因为既开拓了市场，又节省了开支”。2014年时，陆何如的公司有员工38名，全是40-50岁下岗或就业



困难的妇女。

加入湘潭市农产品女经纪人协会后，陆何如获得了“巾帼创业帮扶贷”的支持，公司还获评湖南省巾帼创业基地。而且，陆何如和其他会员今年还得到湘潭市妇联的推荐，参加了“湖南大铺子”活动，产品由此走向香港市场。

贺超云：采蘑菇的姑娘

◎ 湘潭市绿丰保鲜蔬菜配送有限公司总经理

在湘潭，提起贺超云，可能知道的人并不多，但提起“绿丰农场”，许多人都会知道。贺超云，便是社区生鲜连锁超市“绿丰农场”的创始人。2016年，她获得了湘潭市首届女性创新创业大赛冠军，却说自己就是采蘑菇的那个小姑娘。

就在今年，贺超云引进先进技术，购买先进器材，并得

到专家指导，只需要一两个人便能生产大量的蘑菇培养基。贺超云将这些培养基交给合作社的农户，待蘑菇长成后她再统一收购，然后加工或者直接销售。这不是贺超云第一次与蘑菇结缘。

1976年出生的贺超云，16岁便开始工作，成为湘潭一家纺织厂的纺织工人。但工作没几年，厂里的效益每况愈下，没办法，1998年开始，在学生



物工程的丈夫建议下，开始利用厂里的废棉花养蘑菇。

(下转 A07 版)