

拿什么支持你，我的“创业女友”

文：今日女报/凤网记者 吴迪

全民创业的时代，很多人心里都有一个“创业梦”，大到开公司，小到开微店，似乎人人都是“老板”。现在也是一个女人必讲“独立”的时代，女性自强成了一种时尚。很多“90后”姑娘认为独立就是要挣很多钱，而做女强人、当女老板就是独立。所以，她们毕业后先不找工作，而是想着怎么创业，对男人们而言，于是就有了一批“热爱创业的女朋友”。那么，如果你的女朋友突然心血来潮开始创业，你准备通过什么样的方式支持她呢？不妨先看看下面两个案例，也许你就明白了，与其给女友钱，不如多给她一点创业的信心……



图/淘图网

■诗情话意

遇见你，在花瓣雨巷

文/贺鹤来

恣意绽放 无奈飘落在
熟悉又陌生的阡陌
花瓣和雨丝缠绵
淡淡暗香流淌
我愣在其中

你，琉璃眸子
淡粉的唇

白皙脸，胭脂笑
从四月十里花巷中
轻盈走来
从似曾相识的梦境中
踩着“猫步”而来

像一阵风飘过
蓦然回首
纵有繁花万千
捧一朵，暖在心
足矣！

可是，现在，你又在哪里？



摄影/吴小兵

给远方的你

文/尹开岳

站在蓝色星球这个点上
太阳正好坠落水平线下
尘埃 云朵配合
染红头顶天空
坠落 再坠落
黑色幕布四面包围
我伸开五指
试图摘下
天幕上那颗许诺的
钻石和半块玉碧
以及湖面闪着荧光的浮标
烙上滚烫的心
快递给远方的你



扫一扫，分享有趣故事。

饮食男女 >>

01 女友开网店，我假扮顾客买买买

讲述人/邹小宇(26岁,产品经理)

我女友和我是同一个大学的，但直到去英国做交换生时才慢慢走近，互相吸引，我们一起度过了一段甜蜜的异国时光。从英国回来后，我回到老家武汉，找了一份稳定的工作，而她回到南京，成了一名公司文员。从此，我们就开始了异地恋，至今已经两年，感情也相当稳定。

但是从今年6月份开始，女友突然和我联系少了，聊天时也有些漫不经心，看起来也像是没有休息好的样子，这让我很担心。异地恋，最怕缺乏沟通。我问她，她总说没什么。终于，我按捺不住跑到南京，才知道她为了锻炼自己，同时也为了增加收入，在某购物平台开了一家网店，卖一

些英伦风格的首饰和文具。

这本是一件平常事，但女友怕我担心，一直没有和我说。因为她刚开始创业，一切都需要一点点地学习，所以几乎每天都忙到很晚。女友本以为以自己的高品位，完全可以吸引足够多的顾客，但事与愿违，店铺几乎没什么生意。这让她很沮丧，陪她的那两天，她一直眉头紧锁，自怨自艾，说自己“干啥都不成”。我说：“没关系，还有我呢。我会努力挣钱养你的。”

我以为这样的话足够打动她，但女友却淡淡地说：“现在的女人，哪里还有让男人养的？（让男人养）一点都不独立！我要自己创业，做一个优秀的女人。

但是，我好像什么也做不成，好难过。”

听她这样讲，我束手无策，但又不能袖手旁观。后来经朋友指点，我知道了，她现在最需要的是来自顾客的肯定，这样才能找回自信心。回武汉之后，我认真研究了她的网店，发现了其中的一些问题，于是我就注册了三个账号，为了避免让她产生疑心，全部进行了女性化处理，然后分别买了几件她店里最贵的、她最得意的首饰和文具。

果然，这招很管用，女友打电话过来兴奋地说，有大单！她还憧憬从此她店铺的生意就会好起来，然后开实体店，然后开分店，开到武汉来，这样我们就

可以在一起了……

我当时是很懵的，但也不好意思把她拉回现实，就让她憧憬一下吧。后来，我想着好生意的情况不能断，于是，我借女同事的号买她的东西，办公室的女同事都被我借光了，有些号会循环利用一下。而寄货的地址我给省市的熟人，就当是送礼物了。

只是，我没想到，我如此努力地买她店里的东西，也没能帮她拉到流量，她店铺的生意并没有好转多少，除了我的购买，其他的真实交易一周只有两三单。我不能长期假装顾客去买东西啊，这可咋办？也只有等她真的找回自信且不自盲目自信的时候，我才能摆脱这个“顾客”身份吧。

02 女友是服装设计师，我的女同事人手一件她的衣服

讲述人/阿黄(28岁,广告公司员工)

我在一家广告公司工作，从事平面设计。我女朋友是一名服装设计师，人很漂亮，也很有艺术天分。我们能走到一起，就是因为志趣相投。我很爱她，所以她作的一切决定我都会无条件支持。

本来，女友是一家时装公司的首席设计师，待遇好，工作自由。但她觉得给别人打工不是长久之计，一定要自己当老板。今年年初，她终于下定决心，辞职出来开了一个工作室。虽然我知道这会很辛苦，但只要她能快乐，我还是支持她。

我们前前后后忙碌了两三个

月，从选址到装修，再到做广告创意……但一切就绪了，客源却成了问题。女友的微博和朋友圈都有发相关内容，但是除了关系很铁的朋友上门之外，也没其他什么人；而且，做生意不能只靠熟人维持，女友也不希望欠太多人情。慢慢地，女友从最开始满怀创业热情，转为了后来的唉声叹气。

作为一名广告人，我知道口碑营销见效特别快，即通过客户的口口相传效果好。于是，我先让女朋友为我设计了几件最能展示她的才华又比较吸引眼球的衣服。很快，我穿上了女朋

友为我设计的充满爱意的衣服，我的同事们一下子就被我的衣服吸引了。他们纷纷过来问，我的衣服为什么一下子提高了，穿的是哪个潮牌？我一开始故作神秘，后来才告诉他们，是我女友的高端定制工作室独立设计的衣服。

我们同事都讲究独特，“独立设计”这个点一提出来，他们就很喜欢。我将女朋友的工作室地址告诉了他们，同时让他们“装作不认识我的样子”。我还参加各种老乡聚会、同学聚会，哪怕自己掏钱也没关系，帮女友宣传她的店。

经过我的多番努力，女朋友的工作室就热闹起来了，我还自己掏钱帮她做了一些营销活动，比如发朋友圈买家秀并附上店铺地址和我的微信的人，返现50元。

直到有一天，我们部门同事聚会，我发现几乎所有人穿的都是我女朋友设计的衣服时，我才知道，局面真的打开了。

有天约会，女友说，原本以为创业会特别难，没想到也还算轻松啊，只要有口碑，客人自然来。我好想对她说：很多困难的事，我都在背后替你做了呀！

恋爱课堂 >> 给女人钱，不如给她挣钱的方法

情感博主飘雨桐认为：“男人赚钱养家，女人貌美如花，这句话已经渐渐失去魅力了，现在的女人，尤其是‘85后’‘90后’的小姑娘们，不再觉得有男人养是件值得炫耀的事了，

她们更多的是拼自己有多少挣钱的能力。”

在大众印象中，说起创业就一定会想到是男人创业，然后他背后有一个默默支持他的女人。但是，现在女人创业的也不在少

数，男人能否做这个背后默默支持的人呢？飘雨桐认为，创业需要很多优质的素养，女人创业更多的是需要精神和信心上的支持，而不是一味地投钱。作为男人，如果自己愿意，且条件允许，应

该要帮助热爱创业的女友找到正确的创业方法，以及教会她挣钱的方式。这比给她钱花更实用，也更能促进两人的关系，因为她有了挣钱的能力，男友也会觉得自己更轻松。