

“瓜子”成“毛豆”，售车广告为何一夜全变

二手车商拼命销售新车，优惠政策靠谱吗



文、图：今日女报/风网记者 陈炜
最近，有些写字楼及住宅小区的工薪阶层和居民们注意到，电梯两旁的“瓜子二手车直卖网”宣传，一夜之间已经悄然换成“毛豆新车网”的广告。而内容更是诱人——MINI车0首付，福特、JEEP等人气车型只需支付1至2万元首付款，还有先期各种齐活儿的手续。

二手车电商平台纷纷发力新车销售业务，而且推出了“付一半”、“一成购”等诱人政策，这些转型电商平台是否真如广告说的那样靠谱？今日女报/风网记者采访后，发现了其中的秘密。



新闻事件 二手车网改卖新车，优惠政策一大堆

9月底，“瓜子”旗下专注新车租售消费服务的零售平台“毛豆新车网”正式上线了。

今日女报/风网记者了解到，该网站称通过与汽车主机厂商、经销商无中间环节的合作，拿到一手优质车源，为消费者提供低首付融资租赁的新型用车、购车服务。

用户可以首付后按月进行月供，使用新车1年后再决定是否购买这辆车。

其实，从二手车网转身卖新车的电商还不少，优信、易鑫淘车、弹个车等很多电商，都把卖新车当成了主推业务。而且他们推出的购车优惠也是特别诱人，像“付一半”购车

服务和“一成购”新车业务是很多电商的主打。像“弹个车”还提出让购车用户低首付把车开走，并拥有车的使用权。在“租”满一年之后，消费者可以选择把车买下来，还可以分三年偿还剩余月供，并同时提供退车，就当“租”了一年车使用。

专家提醒 电商平台购车有风险

既然在汽车4S店买车价格更“美丽”，为何仍有消费者会去新车电商平台购车呢？对此，湖南华仁奥迪汽车服务有限公司总经理文友华解释称，相比传统购车方式，新车电商平台既提供了方便的线上观览体验，同时新零售基于大数据的融合，降低了购车门槛。

“比如征信的个人审核更加方便，渠道更多等。”文友华说，新车电商平台最受消费者青睐的原因是，相比4S店，新车电商平台的首付比例低不少。“因为，它们提供的购车方案是面向手中资金不足，但有稳定收入的消费者，更可以解决现今钱少买好车的愿望”。

不过，文友华也提醒称，一般情况下，凡是在新车电商平台购车的消费者，其第一年的车辆所有者为电商，而非消费者。按照《汽车三包法》规定，车辆首次上牌登记人为单位，不论运营性质，均不享有三包法部分权益，过户后同样不享有。“也就是说，即便新车使用一年后，你选择一次性付款购买，并由电商过户至车主，也同样无法享受汽车‘三包’的福利”。

文友华补充说，通过新车电商平台贷款买来的车辆，在第一年出现事故或盗抢等保险纠纷时，处理难度较大，因为上牌登记人并非车主。此外，由于车辆上牌由新车电商平台操作，故消费者在取车前是无法掌握车辆状态的，既无法像在传统4S店购买新车一样，审验车辆后再决定自己要不要购买这辆车。而且，部分新车电商平台会捆绑销售一大堆成本极低卖价极高的汽车装潢配件，借此来提高车主的月供额度。

权威解析 电商卖车优惠政策，却只是“看上去美好”

面对着二手车网站变身后的买车优惠，是不是像他们推荐那样实惠呢？

为此，湖南宝马车友俱乐部副会长刘鑫以厂商指导价10.78万元的长安福特2017款福睿斯1.5L自动舒适型为例，进行了对比。

刘鑫说，在弹个车买车按“1+3”的分期模式，即先用一年，再决定是退车、续租还是支付尾款。而举例的福特车型在该平台的首付比例，尽管根据个人信用从10%到20%不等，但首年支付的总金额一样。

“1成首付1.07万元+月供2098元*12，也就是35876元，再加上需要向门店提供的轿车费用3000元，合计38876元。”刘鑫称，该价格已包含车辆购置税、上牌费和第一年的车险。

刘鑫介绍，根据这种的分期模式，消费者在使用新车一年后，可以选择一次性付清尾款或36期分期。“前者的费用为74400元，后者的费用为2579元*36个月，也就是92844元。所以，如果消费者选择一年使用费加一次性付清尾款，那么相当于用一年分期务费为1500元。此外，福特现提供36期的0利率免息贷款，不过，是根据贷款额度的不同收取相对应的手续费，所以在3成首付的情况下，需要缴纳3000元的贷款手续费。

刘鑫说，如果消费者选择在4S店购买一台2017款福

睿斯1.5L自动舒适型轿车，那么首付金额为43928元，每月还款1527.8元，总花费98928元。“相比较而言，汽车还是在4S店买更划算，甚至，有些车的落地价格比指导价还要低”。

尾款给方案提供方，他们可以再加消费者之前的首付卖给二手车商，这样的购买成本及车况，在二手市场中可谓不愁销路。

实体店购车首付比例高，其实更划算

10月24日，今日女报/风网记者通过走访长安福特湖南华隆4S店得知，该车型在终端约有2.5万元的现金优惠。

至于其他费用方面，车辆购置税为5628元；车辆需要在4S店购买第一年的保险，预估价格为6000元；上牌服

车电商新方式，暗藏新风险

采访中，一名业内人士指出，这些车电商们提出的以租代购方案，提供方的如意算盘打得响，都是有自己的诀窍。对于消费者来说，更要从自己的实际情况考虑是否适合。以某金融购车方案为例，它推出的“低首付”的确吸引，然而，比起那些“押金”要退还的租赁方式，该方案一年退车意味着首付不予退还。

车，其实只要看看双方的合作车源就不难发现，提供的车型多数是一些非主流车型。在比其它车型提车成本都要低的前提下，金融方案提供方按照厂商指导价做租赁及第2-4年的分期，其中的利润可想而知。至于一年以后的尾款，看起来很低。实际上，一年以后车辆的实际残值，相当于消费者的首付款+车辆尾款。所以，在“一年退车”问题上，按照

大嘴提醒

双闪不要随便开，否则将会被扣分

在日常开车时，很多人习惯在路边停车或者是等人、婚车结队而行时打开双闪，但是你知道吗？随意打开双闪是会被扣分的，而且有些情况如果不打开双闪也会被扣分。最近，一位网友说，他朋友结婚时12辆婚车一共被扣了36分，而且还罚了不少钱，这到底是什么情况呢？

原来按照《机动车驾驶证申领和使用规定》附件4：驾驶机动车未按规定使用灯光的，一次记1分。也就是说，只是乱开双闪灯只记1分。被记3分，说明他还犯了其他法规，比如违规停车或者妨碍交通等。

虽然按照相关法律规定，双闪灯不能乱开，但是有些时候，如果不打开也同样会被罚，大家看看下面这些法规：

1 极端天气不开双闪，扣6分。

根据《机动车驾驶证申领和使用规定》附件4：低能见度气象条件下，驾驶机动车在高速公路上不按规定行驶的，一次扣6分。根据《中华人民共和国道路交通安全法实施条例》第六十条规定：在能见度低的情况下，驾驶机动车在高速公路上应该按照下图表格使用车灯。

2 遇到事故停车不开双闪，扣3分。

根据《机动车驾驶证申领和使用规定》附件4：在道路上车辆发生故障、事故停车后，不按规定使用灯光和设置警告标志的，一次扣3分。

