

# 政信产品预期年化收益率 7%-7.7% 已销售近半

## 不少会员重复认购

今日女报/凤网记者 唐天喜  
今日女报“凤网金服”成立以来,越来越多的读者纷纷通过电话、微信等方式热情参与。一名会员告诉记者:“来‘凤网金服’后,我才明白,投资还能这么做。通过工作人员的介绍和提示,投资者对发行人的状况有了整体了解,明明白白投资。各个项目一比对,自己理性多了,也学到了很多。”统计数据显示,会员的回购率很高,不少会员都重复认购过凤网金服推荐的产品。

不同于以往的理财项目,今日女报凤网金服本期推出新款政信类理财产品——“汉中基建项目”为陕西省级重点项目,是汉中市兴元新区内的市政基础设施和公共服务配套项目工程。

该项目发行人汉中文化旅游投资集团有限公司,是在汉中兴

元新区管委会领导下,由汉中万邦置业发展有限公司、汉台区政府、汉中经济开发区共同投资设立的大型文化旅游企业集团,注册资本35亿元,属AA评级发债企业,公司资产负债结构良好,规模大实力强。另外,该项目也属于陕西省级重点PPP项目,前景广阔,对当地的基础设施建设有着十分重要的作用。与此同时,更有陕西汉中当地政府的多重支持文件,进一步保证了本次融资计划的安全性。

据悉,该项目总规模3亿元,按自然季度付息,到期一次性还本付息。目前,政信产品“汉中基建项目”已销售近半,提醒您别错过了!

为了保证“凤网金服”的高效运行,俱乐部严格采用会员实名制,有兴趣的读者可拨打热线电话咨询,或登录凤网金服官方网站进行注册成为会员,同时也

| 汉中基建项目 |         |
|--------|---------|
| 投入金额   | 预期年化收益率 |
| 2-5万   | 7.0%    |
| 5-20万  | 7.2%    |
| 20-50万 | 7.4%    |
| 50万以上  | 7.7%    |

可以到凤网金服俱乐部现场进行咨询。

“凤网金服”官网: <http://fwjf.p2gcaifu.com/>

理财经理电话: 13755014921

凡至“凤网金服”俱乐部现场购买理财产品,就有大米或者食用油等众多好礼相赠。

地址: 长沙市芙蓉区韶山北路1号今日女报社1楼104号。

注: 预期收益率非实际收益率,理财有风险,投资需谨慎。

## 今日女报“凤网金服”百问百答

问: 理财项目是否安全?

答: 今日女报“凤网金服”推出的政信类产品均是地方政府平台融资项目,资金用于基础设施建设,属于民生项目,还款有当地财政支持,是同类型理财产品中安全保障措施做的比较好的一款产品,适合中低风险偏好的投资人投资。俱乐部现场相关文件齐全,可到现场查看。

问: 如何保障投资者的资金安全?

答: 政府平台融资项目中有单独在省金融办直接监管下的金融资产交易中心设立的备案监管账户,投资者资金直接打到备案监管账户上,再专款专用打入发行人政府的账户,这期间任何个人及机构都碰不到资金,保障投资

者资金安全。

问: 如何购买,需要带什么东西?

答: 投资者需携带本人手机、身份证、银行卡(优先选择中国四大行,即中农工建)。

问: 认购后,投资者可拿到什么凭证?

答: 投资者认购后,可拿到两份凭证。第一,是直接由发行方政府融资平台签署的认购协议及个人金融资产承诺书。第二,是电子交易数据保全证书,所保全数据满足证据的真实性、合法性、关联性要求,必要时可以依法申请出具公证书,做到一站式公证保全。



## 部分消费返利有陷阱——

# 点赞能赚钱? 长沙女教师被“带笼子”



扫一扫,让你爱的人知道真相

今日女报/凤网记者 周纯粹

“点赞就可以获得返利”、“消费不仅不用花钱,而且还能挣钱”……这样的话听起来是不是很诱人?

最近,长沙女老师周敏华(化名)就陷入了“点赞就可以获得返利”的美梦,花6000元买了会员资格去点赞,结果本钱未返还完,平台就关闭了。

这是怎么回事呢?

长沙故事:

鼓动亲戚“点赞返利”,结果双双倒贴钱

“我曾经花6000元参加了一个电商平台的消费返利活动,结果进去不到两个月,老板就跑了,钱再也提不出来了。”7月18日,长沙一名小学老师周敏华(化名)告诉今日女报/凤网记者,她第一次听说消费返利是在今年2月份,一个同事神秘兮兮地走过来告诉她,“快点去下一个叫‘轮行天下’的APP,那上面在搞一个消费返利的活动,只要天天上去点赞就可以返钱”。

刚开始,周敏华不以为然。然而,接连几天,好多同事都向

她推荐,并展示成功返现的截图。这下,周敏华按捺不住也下载了这个APP。打开后发现,这是个卖轮胎保养服务的平台,其广告页面底部有一个点赞的区域。“只有会员才可以点赞。一个会员资格为500元,一个手机号最多可以买15份。”周敏华说,“点一次赞可返现6分钱,一个会员号每天最多可以点160次。如果拉人成为新会员,平台也会给予一定奖励。”

周敏华当时算了一笔账,一份会员资格每天可以获得近10元返现,“不到两个月就可以将500元的成本捞回来,以后再点赞就是多挣的钱”。

于是,周敏华在经过一番观察后,自认为“软件页面做得还是比较正规”,而且看到有同事已经成功提现,便用自己的手机号购买了6份会员资格,一共花了3000元钱。

一个月后,周敏华成功提现近1800元,还追加投入了3000元,并忍不住向自己的亲戚推荐。

然后,再过一个月后,周敏华突然发现,平台停止了提现功能。这时,她投入的6000元钱才刚刚回本4000多元,而亲戚刚刚投入的3000元钱也打了水漂。周敏华欲哭无泪。

记者调查:

返利诈骗模式多样

其实,生活中还有许多其他类似的消费返利诈骗模式。

7月7日,岳阳汨罗市打击和处置非法集资工作领导小组办公室、汨罗市人民政府金融工作办公室发布预警提示,告知部分消费返利模式涉嫌违法犯罪,提醒市民谨慎小心,谨防受骗。该提示点名指出云联惠、麦点商城、人人公益等消费返利模式涉嫌非法集资。

记者发现,其中一些消费返利骗局依然存在。7月19日,今日女报/凤网记者在QQ找群功能中搜索“云联惠”“麦点商城”等字样,可查到近60个相关QQ群,比如“长沙云联惠”“湖南云联惠云堂商城”“麦点商城购物群”等。

经过简单验证后,记者顺利地加入了几个QQ群,群内人数都不少,其中“长沙云联惠”群成员达到369人。

“长沙云联惠”的群简介上公示:“提供消费全返商家信息,所有消费百分百全返,消费就是投资,消费就是存钱。”在群内观察一段时间后,记者发现有群成员一直在群内刷招加盟商的信息,并承诺凡是在加盟店里消费的顾客,其消费金额将被全部返还。

群成员“云联讲师”向记者介绍,比如,客户在加盟店内消费1万元后,加盟商须向平台缴纳每笔交易额的16%作为返利来源,之后云联惠每天以万分之五左右的速率分别返还加盟商1600元,客户1万元。记者简单计算了一下,客户如果消费1

万元,则每天可返还5元,完全返还需要2000天,即6年。实际上,由于返还的速率是递减的,每天的返现额也会是递减的,并且越来越少,所以,要想获得全额返现,从而实现“零成本购物”理想目标,远超过6年时间。

此外,据群主“旧街旧巷等旧人”在群内的介绍,云联惠返现的是积分,每10000积分称为1个单元,1单元等于100元,不足10000积分不参与返现,即不足100元不能提现;而且提现必须缴纳13%的手续费。

根据群内发送的链接,记者点击后来到一个称之为云联惠官方平台的云联商城上,发现这里多数商品的价格高于市场价,以32GB的iPhone7 Plus为例,官方售价为6380元,平台上有商家卖7880元,贵1500元。

记者调查发现,麦点商城、人人公益等平台的返现模式和云联惠大同小异,区别就在于不同平台的加盟商上缴的返利额度不同。

律师:

点赞返利涉嫌传销

长沙国浩律师事务所律师吴扬告诉今日女报/凤网记者:消费返利模式得以持续运作的途径是不断吸引消费者进入购物网站消费,但是无论高额消费返利运营模式有多么漂亮,都改变不了其本身并不产生效益的属性,它只是利用了后期的钱来支付前

期的返利,以制造挣钱的假象,进而骗取更多的资金投入,因此涉嫌庞氏骗局。至于点赞返利这种名义拉人头,没有产生实际物品交易,则涉嫌传销。

吴扬认为,一些高额消费返利类网站夸大或虚构运营模式前景,通过发展人员和非法吸收资金维持运转,已涉嫌违法犯罪。我们普通消费者也应认清其本质,防止自身利益受损。

消息股 >>

## 太平人寿 2017 年 客户服务节开幕

今日女报/凤网讯(记者唐天喜 通讯员周航)经典儿童剧、精美礼品、带邮票的专属照片……近日,太平人寿湖南分公司2017年客户服务节开幕式在长沙举行,600多名客户及家属应邀参加。该公司助理总经理游旺致开幕词。

活动现场,以“公益和环保”为主题的经典儿童剧《疯狂旅行团》最受客户欢迎。该剧讲述了小女孩为寻找家人与森林中动物们一起冒险的故事。四大互动区也非常热闹,客户纷纷打印带有邮票和剧目背景的专属照片;小知有奖竞答区吸引了小朋友的目光;在“保险为你添色彩”和“7.8保险公众宣传日”填色区,小朋友们纷纷拿上画笔,为“7.8专属填色卡”加上属于自己的色彩。