

朋友圈卖减肥药, 23岁女孩一年敛财几千万

怀化侦破一起生产、销售有毒有害减肥药案件, 涉案资金超亿元

今日女报 / 凤网记者 罗雅洁

女人的江湖里曾流传这么一句话:“要么瘦, 要么死。”因此,“两盒瘦了24斤”、“一套瘦了13斤, 婴儿肥都没了”“又收到货款10000元”……这样跟减肥相关并配有对比照片的内容充斥着她的朋友圈时, 很多人难免不心动。

怀化市27岁的肖小姐就没有抵抗住这种诱惑, 但结果却因此患上了轻度精神病。

12月14日, 湖南省公安厅通报, 怀化市侦破了一起生产、销售有毒有害减肥药案件, 涉案总资金超亿元。令人惊讶的是, 这个在全国拥有4000多名经销商的微商“头子”, 竟然是一名年仅23岁的女孩。



犯罪嫌疑人陈安安。

产品中实际添加了有害药物

陈安安的事业看起来一片红火。如果没有今年5月31日的一个投诉, 她或许会成为另一个微商“网红”。

当天, 怀化市27岁的肖小姐向怀化市食品药品监督管理局举报, 称自己吃了一个疗程(一瓶)的“WOASO闪电瘦”后身体出现严重不适, 还被医院诊断出轻度精神病。

经检测, 元凶就是“WOASO闪电瘦”中高剂量的“西布曲明”。

据了解, “西布曲明”不同于泻药类的减肥产品, 它作用于神经中枢, 通过抑制人的食欲达到减肥效果。因为价格低廉, 被不少商家加入减肥产品中。但因为它可以导致心血管疾病的发生, 并对神经系统产生危害, 在很多国家都已被禁用。我国在2010年就将“西布曲明”列入了黑名单。

自家售卖的减肥药中含有有毒有害的禁药, 12月16日, 怀化市公安局治安支队民警张宇告诉记者:“陈安安自己交待, 她事先清楚产品中含有禁药。”但陈安安和经销商却对顾客宣称, “WOASO闪电瘦”系统植物制作, 还可以抗反弹。

今日女报/凤网记者在新浪微博中输入“WOASO闪电瘦”, 出现了众多经销商。记者翻看他们的微博后发现, 很多经销商原本都是消费者, 吃了这款减肥药后觉得效果不错, 加上利润又高, 所以才成为经销商。有人表示“卖了几年, 没听说过哪个顾客身体吃出问题的”。但让4000余名经销商不遗

余力夸赞的“WOASO闪电瘦”, 就是一个无生产厂家、无质量合格证、无生产日期的“三无产品”。看包装都能察觉的问题, 消费者怎么就掉以轻心了呢? 原来, 包装上有防伪码, 只要到所谓“官网”输入防伪码后, 就能告诉消费者是否为正品, 很多人就是被这个“防伪码”迷惑了双眼。

而且“西布曲明”的危害是隐性的, 体质不同, 副作用的效果也不同。所以, 很多人吃了之后并不会像肖小姐的副作用那么明显和严重, 但隐性危害就如同“不定时炸弹”。

甚至有顾客向经销商表示:“我知道你们肯定加了‘西布曲明’, 但只要效果好, 别的我不在乎。”

在“WOASO闪电瘦”的更新换代过程中, 陈安安会根据顾客反馈, 增加或减少“西布曲明”的含量, 同时把包装做的更“高大上”。在被警方抓获之前, “WOASO闪电瘦”还准备推出第四代新产品。



公安机关缴获的部分“WOASO闪电瘦”。

女大学生微商创业



扫一扫 更多精彩

开豪车、买名包、去高档餐厅吃饭、去国外学习……在23岁的陈安安的微信里, 她会经常晒出这样的照片。她毫不避讳地说自己是一名微商, 而且是卖减肥药的, 还经常晒出客人减肥成功的对比照片。

陈安安出生在安徽一个小县城, 家境一般。2011年, 她考上了安徽某二本院校, 长相漂亮又精明能干的她在大学里很受

欢迎。

因为家里给的生活费不多, 她就产生了做微商赚点零花钱的想法。刚开始只是卖面膜、口红等受女孩欢迎的护肤品, 但她发现, 自己购进的产品多是三无产品, 卖着卖着牌子就消失了, 不利于销售。她开始思考, 既然都是三无产品, 为什么不“自主创业”, 创立自己的牌子呢?

陈安安的男友李伟是广东人, 家里就是从化妆品生产的生意的, 他很赞成女友的决定。

2015年, 陈安安大学一毕业就从安徽来到广州, 通过李伟的介绍渐渐掌握了化妆品行业里的门道, 随后成立了一家名为广州安诗科技有限公司的空壳公司, 自己担任法人代表。

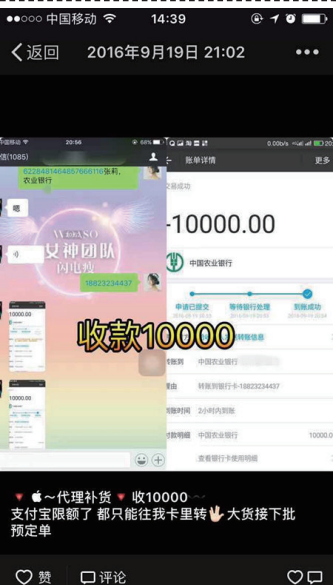
为什么选择做减肥药? 据陈

安安事后跟民警所说: 一是因为减肥药配方简单, 成本又低; 二是因为市场广阔, 所有人都希望自己看起来更瘦更漂亮。

陈安安当时通过网络联系上了“WOASO闪电瘦”配方的提供者王浪。王浪收到她的订单和货款后, 再联系广州某生物科技公司进行生产制造。随后, 陈安安通过微信、贴吧、微博等互联网平台为该减肥药进行宣传造势, 进而招募“官方合伙人”和经销商, 收集产品订单及货款。

李伟本来是带陈安安进入行业的重要领头人, 但陈安安发现, 比自己小一岁的男友做事瞻前顾后, 畏首畏尾。本身性格比较强势的她受不了李伟的小家子气, 渐渐变成了主导, 而李伟也心甘情愿地当起了女友的助手。

一年多发展4000多名经销商



国总代理的拿货价是100元, 依此类推, 每低一个等级拿货价增加20元。

虽说拿货价不相同, 但售价却是全国统一价380元。如此高额的利润让经销商们趋之若鹜, 都想提高自己的等级, 以便拿到价格更低的产品。而升等级的方法也很“简单粗暴”, 就是“买, 买, 买”! 就拿官方合伙人来说, 如果经销商不愿意一步一步慢慢升级, 可以购买价值30万的产品, 就能直接升至“官方合伙人”这一最高等级。

而且, 她还规定了每一级的经销商每月要拿定额的产品, 超过定额数量两倍则每套返还10-15元不等的利润, 而拿货量没有达到定额的经销商则会被降级。

此外, 经销商只能从自己的上线购买产品, 不能越级, 所以很多经销商都会积极发展下线。这样既可以零售产品给消费者, 又可给下线提供货物, 两边的利润都很可观。

培训也是重要环节。每周, 陈安安会安排官方讲师在微信群开课, 并事先做好宣传海报。

今日女报/凤网记者从警方提供的陈安安微信朋友圈截图中看到, 今年6月7日的微信集训主题为“新人小白如何快速成长”, 主要培训内容有“如何加人加精准粉”、“如何解决信任问题”和“如何快速解决意向客户”三个方面。

讲师会在某个微信群里直播讲课, 其他微信群则有人负责转播, 线下培训班也在发展。

管理严格的同时, 陈安安也会发“员工福利”。今年4月, 她就组织了已签约的一级经销商去泰国旅游一周, 机票吃住全免。如果不是一级经销商, 那么一次性拿货250套也可获得免费游资格。最终, 有七十多人参加了这次游玩。

此外, 让消费者心动的顾客反馈、转账记录, 包括文案都是经销商之间“资源共享”的成果。伪造聊天和转账记录, 或者真假信息掺半都是家常便饭。

就这样, 短短一年多时间, 陈安安把“WOASO闪电瘦”经营的“风生水起”, 被警方抓获前, 她在全国已有了4000余名经销商, 每月销量高达几万瓶。

不少高中生既吃, 也卖

销售“WOASO闪电瘦”一年多以来, 陈安安的身家达到了几千万, 开上了宝马, 在广东佛山买了房子。她还给安徽老家亲人买了车, 正准备买房子。

陈安安把不少亲戚朋友都拉进自己的销售网络中, 其中甚至还有她的母亲胡琴。男友李伟负责收发货和产品的包装设计, 胡琴则负责协助李伟收发货, 并提供自己的银行卡账户用于资金流转。直到被警方抓获, 胡琴这才知道, 原来女儿干的是违法犯罪的勾当。

她的合伙人中, 还包括大学室友。而室友通过销售该产品所得的利润, 已经成功开了一家美容院。

年轻女性是“WOASO闪电瘦”经销商的主力军, 她们大多有正式工作, 只是业余时间做兼职。有很多大学生, 甚至还有高中生, 不仅在卖, 也在吃。

在经过几个月的侦查部署后, 怀化市公安局治安支队、怀化市食品药品监督管理局与靖州县公安局联袂出击, 于9月21日开展收网行动。在广东、安徽、辽宁、黑龙江、江苏、江西、陕西等地警方的大力协助下, 先后将王浪、陈安安、李伟、胡琴等主要犯罪嫌疑人及其下线15人抓获归案, 并将生产制造“WOASO闪电瘦”的广州某生物科技有限公司查封, 扣押成品60万粒及大量半成品及原料, 涉案总资金超亿元。

被警方抓获时, 陈安安表现很冷静, 因为她知道“迟早有这么一天”, 她的书桌上还放着微商营销书籍。

12月18日, 今日女报/凤网记者在陈安安的微博中看到, 还有经销商留言:“电话怎么打不通? 我还想拿货呢!” (文中除民警外均系化名)

公司有了, 减肥药也有了, 那该怎么把它卖出去? 脑袋灵活的陈安安有自己的一套方法。

首先是稳定价格区间。“WOASO闪电瘦”的制作成本仅为12元, 经销商分为官方合伙人、全国总代理、一级经销商、二级经销商、三级经销商和特约经销商六个等级, 等级最高的官方合伙人拿货价是80元, 全