

长沙第九届“福满星城”购物消费节启动

全城开启“买买买”模式,200余万元红包等你抢



文、图：今日女报 / 凤凰网记者 陈炜

手机下载APP抢200余万元“福星红包”摇一摇轻松获礼品……亲，你知道吗？长沙最盛大、活动最丰富、实惠最给力的消费狂欢节又来啦！

10月18日，由长沙市商务局主办，长沙市中小商贸流通企业服务中心承办的第九届“福满星城”购物消费节在市政府新闻发布厅举行新闻发布会。市人民政府副市长廖健讲话并宣布购物节正式启动，市商务局局长高伟进行了购物节活动新闻发布，副局长黄立斌出席并接受媒体采访。发布会由市委外宣办（市政府新闻办）主任陈智主持。

当天，今日女报 / 凤凰网记者从发布会上获悉，从今年10月起，跨越圣诞、元旦、春节、元宵，持续到2017年2月，将举办为期5个月的购物消费盛会。

小伙伴们，还在等什么？赶快来抢红包，一起 Shopping 吧！



“福满星城”购物消费节新闻发布会现场。



长沙市人民政府副市长廖健在启动仪式上讲话。



长沙市商务局局长高伟在启动仪式上发布购物消费节相关情况。

福利： 发200余万元红包，另加“摇一摇”礼品

如今，不管男女老少都流行“抢”红包。而旨在促进消费、繁荣市场、服务企业、惠及百姓，以“乐享福星红包，畅摇缤纷好礼”为主题的第九届“福满星城”购物消费节当然不会错过给广大消费者送福利的好机会。

记者了解到，本届消费节的最大亮点是通过“福满星城”APP向消费者发放200余万元的“福星红包”，和结合商家特别发放的“摇一摇”丰厚礼品福利，以及一系列消费促销活动。

需要提醒的是，全新改版升级的“福满星城”APP将在每周一、三、五晚上8时发放“福星红包”，每周二、四晚上8时发放商家摇一摇礼品，领取即可到线下实体门店抵用消费。

同时，本届消费节进一步整合和调动了商家资源，友阿、通程、运达广场、沃尔玛、卓伯根、家润多、华润万家、

苏宁、国美、火宫殿、芒果汽车、嘉德外贸等业内品牌商家云集，百货商场、大型连锁超市、药房、汽车、电器、黄金珠宝、石油等23家龙头企业和行业协会、各区县（市）政府参与，商家的礼品与福利将通过“福满星城”APP“摇一摇”的方式回馈给广大消费者。

“通过APP发红包、送礼品的形式，我们可以形成线上线下一体化的消费闭环模式，能最大限度地释放‘福星红包’撬动消费市场的效应，为广大商家提供了消费展示、宣传、促进销售的公共服务。”长沙市商务局副局长黄立斌如是说。

实惠： 精品回馈长沙市民，“低价风暴”席卷全城

除了让老百姓获福利，帮他们省钱得实惠也是购物消费节最关心的事情之一。

这不，从今年10月起，举办方将联动长沙市各区县（市）政府、协（商）会、以及有实力的购物消费企业（场所），推出长达5个月的特惠促销活动，并汇集大家的力量，以价格低至“冰点”的精品回馈星城市民，让“低价风暴”席卷全城。

“金杯银杯不如老百姓的口碑。”购物节收官阶段，举办方还将推出以“消费者最喜欢的购物场所”为主题的推荐

活动。届时，市民可以通过“长沙商务”、“长沙洋意子”等微信公众号对购物节最受欢迎的商家活动进行点赞，并能及时地反馈意见，推荐优质商家、诚信商家。

“想要了解本届购物节更多的促销优惠信息以及长沙各大商圈参与活动商家的详细情况，请大家及时下载‘福满星城’APP，里面都有详细说明。”

亮点： 购物节创新多，完善了“四位一体”活动模式

今日女报 / 凤凰网记者了解到，长沙市首届“福满星城”购物消费节于2008年12月22日全面启动，至今已成功举办8届。

“连续8年以来，从10万元现金大奖，到轿车实物大奖，再到‘福星红包’，从发票短信抽奖，到手机APP抢红包，不断创新形式惠泽于民；8年以来，从单纯线下特惠到线上线下联动促销，平均每届消费节，各类促销活动达5000项之多，让利给消费者实惠在5亿元以上。”

长沙市商务局局长高伟表示，作为一直备受商家和消费者青睐的购物消费节，在过去举办的8届活动里，长沙市及各区县（市）人民政府直接回

馈消费者的奖金超过3000万元，活动期间，长沙市的消费品零售总额快速上升，从第一届消费节期间实现零售额210亿元，到第八届的870亿元，提高了三倍多。

在取得如此成就的背后，今年的购物消费节又有哪些创新呢？

对此，长沙市商务局副局长黄立斌透露，本届购物节实现了改革创新，进一步完善政府、职能部门、商家、媒体“四位一体”的活动模式。

“在形式上，本届将往年大规模的开幕式改变为市政府新闻发布会暨启动仪式，并通过新媒体微信直播对外进行宣传推广；流程上，各个项目均严格按照政府采购要求来执行，由中标单位负责本届消费节活动平台的策划推广和运营维护；宣传上，突破了以往以传统平面媒体为主的宣传形式，运用互联网+思维，由《长沙晚报》的“掌上长沙”、《今日女报》的“长沙洋意子”等新媒体为主要宣传平台，平面媒体为辅进行全媒体式的宣传推广。”黄立斌说。

