

孩子的老师在朋友圈做微商,买不买



浅谈少儿舞蹈教育

文 / 南昌市第二中学 李碧君

怎样才能使少儿舞蹈课堂丰富多彩?既能培养学生的艺术兴趣,又能达到训练目的,再而激发学生的创作潜能?根据多年的舞蹈实践经验,笔者认为以下几个方面在少儿舞蹈教育中显得尤为重要。

1、明确清晰的教学定位

首先,教师在课堂实践中应该特别注意培养少儿对身体的控制能力,提高学生身体各个部分的协调性、敏捷性、柔韧性和灵活性。

其次培养学生对美的感知能力,激发学生审美动机。少儿舞蹈教学应该营造课堂审美氛围,增强学生对大自然、社会、生活的审美意识。

舞蹈是用肢体动作传达对世界的认识和感应,是一项充满想象力的艺术活动,教师应该结合孩童视角观照其心灵世界,为孩子留有想象的空间。

2、有趣高效的课堂教学

“教学有法,教无定法”,少儿舞蹈的第二步是选择最适合的教学法。教学法很多但并不是每一种教学法都恰好适合你的学生,每一个小朋友都是独立个性的生命,每个小朋友的各项机能发展也不是平行前进,所以在教学过程中,我们应该多观察,多思考,根据学生的个性,及时调整教学法。

“合理有序的身体训练”,少儿舞蹈的第三步是抓住身体发展关键期制定最合理的系统训练。

例如软开度训练,最佳时期是在5-9岁,这一阶段,柔韧能力会随着科学的训练方法达到最快速度的提升。但是很多舞蹈机构为了追求短期的效果,一味地抓柔韧而忽视力量,给小朋友在后期的训练中带来很多阻碍,造成“有软度,用不上”的现象,因此在5-9岁期间,柔韧训练和力量训练一定要相互结合。而7-14岁是速度能力训练的关键期,因此在这一阶段我们要加入针对性的速度训练,例如芭蕾中 Battement Tendu 等。而力量训练的关键期是在12岁以后,所以12岁开始我们要在训练中增加力量训练的比例,抓住关键期,为小朋友后期的发展打造一个最坚实的身体基础。

3、用心感受 艺术升华

艺术源于生活又高于生活。真正的艺术不是生活的翻版,却是艺术与生活的完美结合,所以作品呈现的时候应该是真情自然的流露而不是训练出来的刻意表演。

“PP粉”治“手气和脚气”效果好

湖南省儿童医院重症医学二科 邓琼琼

“PP粉”是高锰酸钾的一种俗称,外观呈黑紫色的固体小颗粒,易溶于水,水溶液为玫瑰红色。它是一种强氧化剂,其水溶液具有杀菌作用。在日常生活中,我们常遇到一种手指脚趾缝里反复脱皮、长水泡、瘙痒的症状,其实它是由于细菌或者真菌感染所导致,也就是俗称的“手气”和“脚气”,很多朋友都被这种反复复发的症状所困扰。现在有了PP粉,赶走手气和脚气那都不是问题。

首先,要准确掌握药物的浓度。用1克高锰酸钾配5000毫升水,有些患者可能觉得药液越浓,消毒效果越好,其实浓度太高反而容易灼伤皮肤。最好用60—70摄氏度的温水溶解,用开水冲泡会令高锰酸钾还原、失效,影响治疗效果。同时要搅拌均匀待颗粒完全溶解,肉眼观察水颜色为粉红色即可使用。

其次,要现配现用,配制好的水溶液通常只能保存2小时左右,当溶液变成褐紫色时,就失去了消毒作用。由于高锰酸钾放出氧的速度较慢,浸泡时间一定要10-15分钟才能杀死细菌。

最后,浸泡过后的皮肤会呈现黄色,短时间内用清水是去除不掉的。这属正常现象,5-7天之后黄色就会渐渐地消退,或者用维生素C溶液立马就能清洗掉。另外,如遇到特殊情况,如局部皮肤瘙痒、红肿等,务必在使用前咨询医生,避免不必要的损伤。

今日女报 / 凤网记者 章清清

孩子幼儿园的老师在微信朋友圈里卖面膜,买不买呢?买吧,明明不需要,而且动辄大几百;不买吧,又觉得失去一个和老师拉关系的机会。你也遭遇了这样的烦恼吗?近日记者在长沙多个妈妈论坛发现,不少妈妈都在纠结这个问题。而据记者调查,老师做微商的现象,在长沙部分幼儿园老师中比较常见,中小学教师则较少。幼儿园老师是否可以做微商?教育部门又是否有相关的管理条例呢?教育界人士指出,老师如果利用教师身份强行或变相向家长推销销售商品,有违职业道德。



7000元钱的微商产品,买还是不买?

“她在微信朋友圈推销一种用于汽车除甲醛的产品,7000元钱一套,说实话我真的纠结了好久买还是不买。”芳子苦恼地对记者说。芳子口中的“她”就是孩子的幼儿园老师。芳子的孩子在长沙一所公立幼儿园上小班。为了方便和孩子老师联系,家长们一般都加了老师微信。今年开始,芳子发现女儿的老师多了一个身份,就是微商。芳子说,这个老师卖的是一种汽车除甲醛的产品,7000元钱一套。每天老师都会在朋友圈里发几个广告。

一开始,芳子也只是看看,

并不是很在意,可后来发现陆续有家长购买了这个老师的产品,这让她开始不淡定了。“如果买她的产品的话,我相信老师肯定会对我的孩子多照顾点。虽说之前这个老师其实也挺不错,但人都是现实的是不是?”芳子说,后来,芳子又特意找人去打听了这个产品的真正效用,不过得到的回馈并不太好。“我纠结了很久,决定还是不买,毕竟7000元也不是小数目。”芳子说,不过她开始悄悄观察老师对孩子们的态度是不是有什么不一样。“如果老师开始额外照顾那些买她产品家长的孩子的话,说不定我也

要去买啊!”芳子叹了口气说。

和芳子有同样遭遇的是巧巧。巧巧的孩子上的是市区内一家民办幼儿园,巧巧说,孩子的老师卖的是面膜,不过老师只在朋友圈发,从不在家长群里推销。以前巧巧只是看看,从不评论。有一次不小心点了个“赞”,没想到老师很快私信过来,问巧巧要不要试试她的面膜。巧巧说,她实际上平时很少用面膜,但老师都这么直接来问了,如果拒绝得罪了老师怎么办?巧巧说,没办法她只得硬着头皮买了两盒面膜。

向家长卖面膜,济南一幼师老师被处罚

记者发现,对幼儿园老师做微商的现象,各地都有妈妈吐槽,此前就有网友曝光陕西汉中一幼儿园老师高调兼职做微商,甚至在朋友圈贴出“买产品送孩子幼儿园照片”的促销福利,让众多网友大跌眼镜。济南媒体报道,一民营幼儿园老师因向家长公然推销面膜产品,被家长向园方举报后,被扣罚一个月奖金。

而在网络上,大部分网友对幼儿园老师做微商都表示反感,网友“火蝴蝶”说:“老师做微商赚外块,本不存在错,但如果以此分心教学,则以小失大,严重影响到学生学习,就是失心失责。作为家长,我是不会考虑向老师购物,更不会为孩子因素而购买”

网友“微微一笑”也说:“在校老师做微商合适吗?我觉得

是不务正业。老师应专心把正业做好,省得孩子们去上补习班或请家教。”

湖南省家庭教育研究会副秘书长晨风教授表示,老师在工作之外,从事微商或其他行业这无可厚非,但是通过教师这层关系做销售就有以权谋私的嫌疑,有违职业道德,相关部门需要加大监管力度,重树校园清风。

教育局:尚无明确规定 强行推销家长可举报

根据教育部门的规定,老师可以在业余时间做微商吗?长沙市教育局人事处戴伟军处长向记者表示,教育部门中小学教师在

校外有偿补课是绝对禁止的,可微商毕竟是一种新事物,老师是不是可以在业余时间做微商,目前还没有这方面的规定。但如果

老师利用教师身份强行或变相向家长推销销售商品,则是不被允许的,家长如果遭遇这样的情况,可向教育部门举报。