

三电商激战 6·18，四猫腻你得看清

今日女报 / 凤网记者 唐天喜

在京东再度推出“6.18”促销活动后，天猫和苏宁也不甘落后，携手跟进。三大电商联合制造的购物大狂欢，一下子成了人们关注的焦点，很多“剁手党”也再次蠢蠢欲动。不过，有购物达人却告诉记者，小心猫腻哟！

猫腻一：全品类券，其实不全

6月18日，是京东的公司周年庆。但今年的“6.18”活动早在6月1日就已经启动。

6月14日，长沙的女网友“点点”就已经开始在QQ群里晒单了：“我的货到了。看,207元的单,只要107元。”原来,“点点”购买的是蚊香、杀虫剂等生活用品。“这些生活用品好多有‘200减100’的促销活动,标价和超市一样,到手价就基本5折了,比超市便宜。”“点点”边打字留言,边继续晒单。她透露,最喜欢的是京东购物的“凑单”功能:“购物车会显示你还差好多钱就可以减100元,这个时候就点‘凑单’,基本可以凑到刚刚好。”“凑单”其实就是一些特价商品。“点点”声称:“我凑单的首选就是1元钱的抽纸。一包有40抽,比超市买的都好用。”

不久前,面对“6.18”年中庆,阿里和苏宁表示将联合投入50亿的资源发起一场面向粉丝的营销盛典。

然而,在这消费者狂欢的时候,长沙另一位网名为“小龙王”的网络购物达人则告诉今日女报/凤网记者,在面对电商的购物大狂欢活动时,也要看清一些推广猫腻,别扎堆买回空欢喜。

“你打开手机京东APP,我告诉你第一个猫腻。”网购达人“小龙王”快人快语。记者在京东APP里发现,“6.18”的活动推广券非常多。第一类就是“全品类券”,意思是,全场所所有商品都可以用这个券。但实际却不是。

“小龙王”很快打开了京东一家销售金士顿卡的店铺。在其热销产品金士顿64G的SD卡下面,有一行小字:不支持东券。

6月15日,记者登录京东选购了200多元的南孚电池,但在提交订单后,选择使用优惠券时,却发现,可用至6月18日的全品类券“满200元送10元”无法使用。原来,该商品下面也有一行小字:不支持东券。

猫腻二：优惠力度可能没有平时活动价低

在看了网友“点点”晒出的商品后,网友“小龙王”表示,这样的优惠力度确实大。但同时,他也要提醒大家,在这些大优惠当中,也可能存在一些小猫腻:电商也可能提价后再打折促销。

比如,“小龙王”发现,有些朋友在京东购买了一款狮王130g薄荷牙膏,觉得非常便宜,因为这款产品“6.18”期间正享受“199元减100元”的促销活动。记者登录京东后发现,参加促销活动的这款牙膏目前在京东的售价为42.9元/支,如果算半价的话,应该为21.45元/支。而令人想不到的是,网友“seandeng111”在“什么值得买”网站爆料,这款牙膏在今年3月29日的移动端也曾有促销,单支售价仅为19.9元,

还可参加“满159元减50元”的活动。计算一下,购买8支的价格为159.2元,实际只需花109.2元,摊平到每支牙膏上,则仅需要13.65元。

“虽然说,在‘6.18’时购买这款牙膏的价格也很低,但并没有比其以往搞活动时的价格低。”网友“小龙王”说,“知道吗?我去年‘6.18’囤的货现在还在用。但后来发现,跟平时有促销活动时购买的价格差不多。”因此,他提醒大家,不一定要追着“6.18”去囤货,而要学会比较,尤其是平时就要关注自己喜欢品牌的价格和促销活动,以便比较。

猫腻三：价格低的可能是网上专供款

“京东和当当合适买生活用品,淘宝、天猫买买衣服就可以了。”经常在电商网站购物的“点点”分享了自己的购物经验。而“小龙王”则认为:“家电和数码产品,一则要比双方的价格,二则可以考虑去苏宁购买,因为苏宁线上线下是一个价。在线上看中了,可以到线上再买。而天猫和京东则存在电商专供款的情况。”

实际上,早在2014年天猫“双十一”销售额前三的空调品牌中,格力和科龙在其天猫旗舰店所售空调全部为电商专供产品,海尔、海信、创维、TCL和长虹等都有电商专供款。而且,“电商专供”早已渗透到服装、百货等全品类。

在“小龙王”看来,电商专供款的价格通常比线下的要低,有时我们发现其外形和大的型号类别名可能一样,但型号中的具体数字和字母可能会有所不同。

也曾有业内人士表示:“线上和线下产品的定位不一样,想买中高端电器的顾客一般都会来门店挑选和下单。”

猫腻四：假货

淘宝和天猫的假货问题,并不是什么新鲜事。今年4月,山东省高级人民法院召开新闻发布会,向社会公布2015年该省十个典型知识产权案件,其中就有国际名牌卡尔文·克雷恩的打假案。卡尔文公司是“CK”、“Calvin Klein”等商标的商标权人。卡尔文公司认为塞瑞达公司擅自在天猫电商平台的“塞瑞达服饰专营店”大量销售假冒服装的行为侵害其商标权,请求法院判令塞瑞达公司停止侵权并赔偿经济损失50万元,并最终得到了法院的支持。

而就在6月14日,《法制晚报》报道:壳牌(中国)新闻发言人苗奕书面回复称,壳牌中国润滑油的电商销售平台为天猫壳牌官方旗舰店,并不了解京东的货品渠道和定价策略。

对此,“小龙王”建议,拨打这些公司的服务热线进行店铺查证,以免上当。

消息股

长株潭三市年底形成“半小时”经济圈

今日女报/凤网讯(记者唐天喜 通讯员刘卓然 欧正清 周全)6月13日上午10时许,通过中铁二十五局施工人员历时106天的日夜奋战,长株潭城际铁路最后两根500米长轨与株洲七斗冲站已预铺好的道岔精准对接,这标志着长株潭城际铁路圆满完成全线铺轨任务,为年底开通运营奠定了坚实的基础。这也意味着,长株潭三市将在年底进入“半小时”经济圈。

长株潭城际铁路是连接长沙、株洲、湘潭三个城市群的城际快速铁路,共设24个车站,全长104.36公里,总投资233亿元。城际铁路设计时速为200公里,双线轨道,区段最高运行速度200公里/小时,采用电力牵引,集中控制。

光大银行业内首推众筹理财产品“随心定”

今日女报/凤网讯(记者唐天喜 通讯员陈翔)近日,光大银行在业内首家推出线上银行理财众筹产品“随心定”,创新打造“你的产品你做主”的定制理财理念,首期产品三天内售罄。据了解,随心定1期“定制化”理财产品预期年化收益率区间为3.90%-4.20%,预约购买人数越多,产品预期年化收益率越高。当预约购买人数为1-99人时,预期年化收益率为3.9%,当预约购买人数为100-199人时,预期年化收益率为4.0%,以此类推,当预约购买人数为300(含)人以上时,预期年化收益率为4.2%。客户登陆光大银行门户网站申购产品,在募集期结束后,产品根据最终预约购买人数,确认整体的收益率档位,按照该档位预期收益率计息。

湖南金融

防范和打击非法集资知识专栏

主办：湖南省打击和处置非法集资工作领导小组办公室

谁抹黑了“香格里拉”——山东郭某某集资诈骗案

身为山东金藏煌药业集团股份有限公司总经理、乐陵新大地生物开发有限公司董事长的郭某某,因涉嫌非法传销和非法吸收公众存款,分别被工商部门和公安机关立案侦查。但他并没有吸取教训,反而重操旧业,变本加厉地通过各种非法手段疯狂敛财。

2007年5月,还处在取保候审期间的郭某某,由于新大地公司资金链受到影响,无法兑付原有集资款,郭某某想到了吸纳新的资金还旧账的“妙计”,于是采取虚假出资和抽

逃出资等手段,在山东淄博注册成立了香格里拉生物科技有限公司,并在云南昆明、甘肃兰州等地设立分公司、推广站,招募工作人员,建立了组织严密的传销网络。以销售金藏煌系列保健品、发展“员工”为名,收取门槛费,传销商品。为逃避监管,郭某某为传销组织制定了严格的业务流程,规定传销人员首先要将购买传销商品的货款交各推广站站长手中,再由站长自行扣除站补后,集中汇入郭某某利用李某某、徐某某等员工的身份证办理的

私人账户。2007年6月至2008年3月,共计获利154万元。

同期,该公司宣称将投资开发香格里拉花山水库、温泉度假酒店、温泉生态园,与投资者签订标的名称为“新产品”的虚假《工业品买卖合同》,该“合同”向公众承诺,投资者可分期(每十天一期)拿到18%的“违约金”(后改为17%),三个月期满返本。投资者如到期后不愿撤出投资即可续约,各推广站也能享有“新产品”订购销售业绩7%的提成。就这样,该公司通过其传

销网络,向社会不特定对象募集资金5327万元,这些资金进入郭某某指定的个人账户,至案发时仍有1769万元到期投资无法偿还。

另外,在2008年1月至3月,香格里拉公司谎称金藏煌药业集团股份有限公司将在美国上市,以出具股权确认函的方式,以每股2.8元的价格,通过各地推广站,共计向178人销售金藏煌药业集团股份有限公司原始股,总金额达383万元。2008年4月,郭某某被逮

捕。2008年6月,公安部将此案列为督办案件。

2010年6月21日,甘肃省白银市中级人民法院作出一审判决:郭某某犯集资诈骗罪和犯非法经营罪,执行无期徒刑,剥夺政治权利终身,并处没收个人全部财产。2010年12月24日,甘肃省高级人民法院作出终审裁定,驳回上诉,维持原判。其他涉案人员也受到相应惩罚。

(摘自《打击非法集资典型案例汇编》)