



丈夫因伤变成“儿子”，她从妻子变成“母亲”



整理 / 唐天喜

面对苦难，他们笑对生活。

因公致残后如新生儿般的丈夫，年仅3岁的女儿，七十多岁又体弱多病的公公婆婆……

17年前，永州市双牌女子唐艳怎么也没想到，她憧憬的幸福婚姻会被现实砸得粉碎。她只是一名小小的会计而已，而且当时也有不少曾因可怜她而劝她放弃。

面对困境，她没有逃避，反倒成为家庭的解愁剂、家庭医生、幽默大师。在众人心中，她是一个苦不倒、累不垮的乐天派。

今年5月15日，在“国际家庭日”这天，她的永不放弃精神得到肯定。在全国妇联当天评出的2016全国“最美家庭”中，就有唐艳家庭。

教丈夫如新生儿般走路

现年47岁的唐艳是永州市双牌县财政局驻公安局委派会计。1994年，她嫁入周家，两年后她的女儿降生了。当时他们家并不富裕，房子也不够宽敞，但一家三代同堂，互敬互爱，小日子过得也算是有滋有味。

就在他们一家五口尽情享受天伦之乐的时候，飞来横祸打破了他们的平静和快乐。

1999年10月，唐艳的丈夫周建平在参加单位组织的篮球比赛中头颅受伤，深度昏迷，前后做手术3次，在医院治疗达13个多月。因为周建平的气管被切开，必须随时为他吸痰，稍有失误，周建平就有可能被痰卡住致死，唐艳看护士有时忙不过来，就默默地学会了为丈夫吸痰。75个不堪回首的日日夜夜，她守着丈夫，无论是白天还是黑夜。

在抢救期间，医生、领导、朋友看到当时的情况，大多数建议她放弃，可她当时心里只有一个念头：“只要他不停止呼吸，我就不言放弃，因为人的生命只有一次，我愿意一辈子照顾他！”

75天后，因为大家的努力，终于把周建平从死亡线上拉了回来，可是康复治疗又是一个漫长的过程。她和家人从说话、吃饭、走路开始一点一

滴地教他，那时候的周建平完全就是一个新生儿，唐艳家人四个教他走路，左右各一人撑住他的胳膊，一人从他身后护住他的双膝，唐艳在他前面跪在地上抓着他的双脚一步一步往前挪。这样经过了近一个月，周建平才勉强会迈步。

这些年来，曾有人劝唐艳离婚，她说：“我确实痛苦过，迷茫过，也曾经想过离开这个家，摆脱这种倍受煎熬的艰难生活！可我看着年迈体弱的公婆，望着心智如同小孩却对我满眼依恋的丈夫，想着体贴懂事的女儿，我犹豫了！假如我离开了，谁来照顾这一屋子的老弱病残？谁来撑起这个濒临垮塌的家？”

唐艳说，有难同当，这是她的责任，也是她做人的原则。婚姻里除了爱情还有亲情，她选择了坚守！

婆婆常夸她是苦不倒的乐天派

现在工作之余，唐艳会挤时间，陪丈夫散步、打牌，以锻炼丈夫的身体、训练丈夫的大脑；常常夸夸丈夫，树立他的信心；偶尔安排丈夫做一些力所能及的事情，让他感到活着有价值。22年来，唐艳一直和公公婆婆同吃同住。当时有很多人劝她分家，但是她想：公公婆婆岁数都这么大了，他们一辈子养儿育女操碎了心，年轻人应

该负起赡养老人的责任！

唐艳婆婆身体不好，患有高血压、脑动脉硬化等多种慢性疾病；公公年迈体衰，长年受痛风、高血压等毛病折磨；丈夫又是个残疾人，一旦老人生病，担当重任的只能是她。2009年春天，唐艳婆婆因腰椎间盘突出压迫神经不能行走，必须马上到永州市的医院接受手术，由于家庭的实际情况，她实在走不开，只好想办法从上级医院请来教授来本县手术。

平常的日子，有时工作很忙，有时会觉得身心疲惫，但在家人面前她总是面带笑容。她就像个家庭医生、幽默大师一般给这个家庭带来温暖。

婆婆常夸她是一个苦不倒、累不垮的乐天派。

当公公婆婆身体健康时，她家是“公公买菜，婆婆做菜，我们吃菜”的分工模式。

她的女儿，从小在困境里学会了自立，现在是品学兼优的大三学生，和母亲相处如同姐妹。女儿同时从母亲身上学到了责任和勇敢面对困难的意志，践行母亲的教诲，经常帮母亲照顾像小弟弟一样的父亲。

结婚22年，唐艳一家一直融洽和睦。在2013年和2014年，唐艳先后被评为双牌县和永州市的“孝老爱亲”道德模范。

友阿海外购 6.13 周年盛典启幕：品质狂欢 嗨翻全场

6月13日，友阿股份旗下跨境电商平台友阿海外购将迎来其首个周年庆。为庆祝这一重要时刻，从6月7日到19日，友阿海外购打造一场为期13天的周年盛典，大幅让利于消费者，从预热到狂欢，可谓是给足了消费者“大便宜”。据友阿海外购官方透露，此次周年庆活动力度堪比“双11”，促销让利全面升级，低价折扣前所未有，势要呈现一场属于湖南人自己的狂欢盛宴。

据了解，友阿海外购自2015年6月13日正式上线以来，一直广受消费者的青睐。作为一家跨境电商平台，友阿海外购坚持“海外正品急速直达”的信念，包含母婴用品、美容彩妆、营养保健、家居洗护、国际轻奢等5大品类，来自全球22个国家和地区的海外正品，将海外优质商品带到中国消费者的身边。

上线一年来，友阿海外购一直坚持通过“互联网+实体”O2O模式，让用户全方位、亲身体验海外正品，为国内消费者带来安全放心的购物体验。成功积累会员用户近50万，微信公众号粉丝超20万，开通10余条直邮通道，足迹遍布澳洲、英国、美国、德国、荷兰、新西兰、香港等地。同时通过全新的O2O模式在湖南范围内开出10余家跨境电商体验店，覆盖了长沙、常德、郴州等多个城市的湖南重要商圈。

友阿股份营运总监胡硕认为，友阿海外购之所以在一年时间能够不断进步，实现销售逐月攀升，旗下的十余家线下体验店功不可没，“不仅是商品的展示中心，更是顾客的沙龙中心和售后服务中心，在友阿海外购打造O2O体验闭环中扮演了重要角色。”



品质生活仍是核心所在

本次的613周年盛典仍以品质为核心，再一次强调为用户带来美好生活的选择。作为本次周年盛典最重要部分之一，位于阿波罗商业广场1楼的友阿海外购日本馆从6月7日起打造日本家居生活馆分会场，为消费者挑选高逼格的神级小物。美容彩妆、母婴专场、家居洗护、营养保健、

大牌轻奢等也都周年庆典的大主题下，围绕品质生活一一推出特色专场。

据悉，为了配合上线一周主题，友阿海外购十余家O2O跨境电商体验店也纷纷推出门店福利。6月7日-19日，在各体验店现场下单即送精美手工皂，购物满额更有超值好礼相送。

全品类齐上阵低价狂欢

海外购6.13盛典以品质为核心，各大品类线上线上齐上阵，推出一系列的主题活动。7日-12日，友阿海外购613庆典开始预热，进入活动页面抽奖获得入场券。新老用户点击“我要参与”每天都能获得一次抽奖机会，

微信红包、海淘优惠券、MK斜跨女包、东芝压力电饭煲、阿玛尼商务男表等丰厚好礼只待你来。分享活动页面至朋友圈，还可再加一次抽奖机会，百分百有奖。

除了抽奖环节，友阿海外购还准备了一周年优惠券大

派送，10、20、30、150元优惠券，更有15元新用户专属礼券加码，让你“省”“券”在握。12日-17日，友阿海外购还将在每天上午10点限量发放超大惊喜100元优惠券，满199元即可使用，券后低至五折起。