

引言

2008年冬,本报的一篇报道《28岁女子办起湖南首家催乳中心》向大家介绍了一催乳师杨军老师创业事迹,然光阴荏苒,白驹过隙,8年之后的杨军老师的和她的催乳事业如何?她这些年来的人生家庭又是怎样?请看创业人物系列报道。

小小催乳大产业,凤凰枝头百年绕

当我们再次采访杨军时,杨军已经是长沙倍亲健康管理公司的总经理了,当我们到达她的办公室时,刚刚接待了北京来的天使投资人,她开玩笑的说“我现在被资本追得好累了!”

翻开这8年来厚厚经历,不仅仅让我们肃然起敬:

2008年,《今日女报》报道了杨军的事迹;

2009年,《湖南卫视经济频道》对杨军进行了专题报道;

2009年,中央电视台CCTV-2的新闻栏目《第一时间》重点报道了杨军的事迹;

2009年,杨军的公司—长沙倍亲健康管理有限公司,荣获服务类中国十大竞争力品牌之一的称号;

2009年8月,荣获全国首档励志创业电视节目《创业大本营》大赛第一名;其创业收到了湖南省劳动部门和长沙市领导的大力支持;

2011年,长沙市广电政法频道《我是传奇》专题报道;

2012年,成为长沙市家庭服务行业协会会员单位;

2013年,荣获湖南省家政服务行业4A级诚信经营示范企业;

2014年,香港大公报专题报道;

2015年9月,《长沙晚报》对倍亲公司催乳师专题报道;

2015年12月,湖南省妇联《今日女报》第二次专题采访。

迄今为止,全国已成立了58家3A级倍亲连锁加盟店;已培训3668名女性催乳师和2名男性催乳师。

催乳师是通过专业中医推拿,营养学,护理学,中医心理学,中医养生学等特色科专业知识,熟练的掌握催乳服务的基本技能和方法。快速解决产妇产后出现的无乳、乳少、乳汁淤积、乳房胀痛、回乳等各类母乳喂养问题的能力,更能提供产妇产后修复和身心保健知识和服务,一举解决产妇在临床出现哺乳难的问题。

不改初心,伊人创业

2006年,当杨军还只是一名妇产科的小护士时,她就经常碰到一些产后妈妈们,发奶困难,明明乳房胀痛的厉害,可就是没有奶水,新生儿在一旁哭啼震天,妈妈们却只能掩面叹息,作为一个有强烈责任心的医护工作者,看在眼里的杨军心里暗下决心,一定要帮助这些姐妹们,一定要让这些妈妈能够母乳喂养自己的宝宝,所以工作之余,杨军就会抱起一大本医学典籍天天啃,在广泛的涉猎中西医各种学说之后,特别是精心

研究完中医经络学之后,一个大胆的想法就在她心中形成“以中医推拿为基础,以营养为补充,用护理学的手段刺激新生儿妈妈从生理和心理进行排乳”。慢慢的,通过实践的摸索、交流和改进,杨军的推拿催乳效果越来越明显,催乳技术越来越成熟,慕名而来,指定要找杨军的产妇们越来越多,为此杨军的工作强度大大增加了,以至于几乎就没有了休息时间。2007年,杨军受“授人以鱼不如授人以渔”的启发,干脆开始传

授大家催乳技术了,在各级领导和家人的支持下创立的长沙倍亲健康管理公司,正式的把催乳作为一项新型的职业技能,传授给从事护理工作和家政服务的女性们。杨军作为催乳师的创始人,一下子“名噪星城”,各级媒体争相报道。当长沙倍亲健康越来越有名,杨军的事业越来越大之时,杨军她仍然坚持着给每一期催乳师学员上课,仍然坚持给每一位亟需的妈妈进行辅导,最初的梦想始终未曾改变。

财源广进,妙手偶得

在杨军老师的办公室里我们偶遇了好几位神采飞扬,光鲜亮丽的富家太太,当我们以为是杨军老师的客人时,杨军老师却告诉我们这些都是她的学员,也是她的加盟商。这些富太太其实一开始是打工妹、服务生、下岗职工,正是加盟倍亲后,通过努力,通过奋斗,一步步变成富家太太的,而这一切杨军老师都是亲眼见证。

原来,在杨军老师培训了第一个学员之际,她就要求学员们将来要真心服务,真诚待客,真正有效果,在杨军老师的严格培养下,这些学员底子硬,技术扎实,服务好,在市场上

大受欢迎,客户们非常认可,由于认可,客户们紧接着又提出了月嫂、产后修复、产后塑形等等衍生服务,于是倍亲健康因势利导,引进了韩国的修复技术和6S内部管理,由于定位合理,客户体验一直很棒,所以生意源源不断,一个总店不够了,就开了几家分店,分店也爆满了,不得不就又吸收一些加盟店铺,不断的扩大,不断的火爆……这些学员,加盟商都赚得盘满钵满的,经济条件得到了极大的改善,更重要的这些学员通过了倍亲的培养,懂得了保养自己,懂得了展示女性的魅力,气质上全面提

升了,不再是青涩小妹,粗枝大叶了,慢慢的都变成了凤凰立枝,百鸟来绕,也因此备受成功男性的欢迎,她们的事业、婚姻往往都很幸福。

是啊,今天长沙倍亲健康管理有限公司不再是一个简简单单职业技能的培训中心,而是一个产后恢复中心,每一天开晨会,黑压压七八十号人,有催乳师、产后修复师、产后美容顾问等等,是为极大一群专业人士提供了一个产业的服务。正如杨军老师所讲“虽然催乳师是一个非常小的职业,但是以这个职业为起点,能带动一个大产业”

感恩家庭、回馈女性

作为一个女性创业者,杨军老师深知创业之艰辛,创业之坎坷,如果没有家人的支持,没有爱人的呵护,这一切都是不可能的。

杨军老师的爱人是一位知识分子,而且是一位开明的知识分子,不仅不反对杨军老师的创业,而且一直陪伴她,给她出谋划策,帮助她筹建公司,规划战略,经营管理,可以说

杨军老师成功的一半功劳是站在她身后的男人。

所以杨军老师说,我对那些想创业,想加盟倍亲的朋友们,只提唯一的一个要求,您一定要有家人的支持,否则我们不予合作。

女性在这个产后修复领域有着得天独厚的优势,这是一个属于女性大有可为的天地,任何女性朋友,只要

坚韧不拔,不气馁,就一定可以和倍亲公司共同成长。但是成长的最终目的就是让家更温馨,让家更和谐。女人始终还是女人,事业是手段,家才是目的。

8年来,我得到了社会各界的支持才走到现在,我也会尽我力量回馈社会,让那些在仍在职业迷茫期的女性们看到希望。



催乳背后的经济学

风险投资的看法:根据2015年中国人口统计年鉴我国现有人口为13.6亿,其中15~49岁的育龄妇女约占总人口的24%,也就是哺乳市场有13.6亿X24%=3.26亿人,假设三分之一的需要哺乳辅助,这个市场的消费就是1亿人,哺乳和产后恢复,假设人均消费1万计算,这就是一个万亿的市场。这个是以人口为基数的刚性市场,抗政策风险经济风险强的蓝海市场,今后5年之内,必将会井喷,谁能占得先机,谁就能享受经济腾飞的红利。

经营者认为:以催乳这个刚需作为切入点,通过倍亲的独家技术,真诚服务,立竿见影,然后衍生开展一系列产后修复、养生美容市场的痒点,让女性客户信赖自己,信赖倍亲的品牌,从而形成强大的消费习惯,并通过口碑传播带动新的客户,这样就形成了客源不断的良性循环……

加盟商认为:倍亲这个品牌,牌子大,品牌响,技术支持好,加盟费也少,4~6人就可开业,只要按流程规范做好了,盈利非常简单可靠,杨军姐姐确实是我们致富的带头人。

消费者:在这里我们感受到温馨,感受到安全,感受到她们的技艺高超,感受倍亲的真诚和用心,所以我选择倍亲。

长沙倍亲健康管理有限公司
<http://www.beiqincr.com>

