

株洲市女企业家联合会成立5周年——

凤舞株洲, 创业有她

今日女报 / 凤网记者 徐美龄 通讯员 朱新艳 董敏 李文佳

融合、联动、提升、突破……在如今的商海中，越来越多的杰出女性以自己独特的创业经历，书写着浓墨重彩的商业传奇。在火车拉来的工业城市——株洲，活跃着这样一群女子，她们聚集在株洲市女企业家联合会的大旗下，身心兼修，砥砺奋进，成就事业，回馈社会，和谐共赢。

2月8日，在株洲市女企业家联合会成立5周年之际，一场“凤舞株洲·和谐共赢”的晚会隆重举行。今日女报/凤网记者走近这群驰骋商海、欢聚一堂的优秀女人，听她们讲述自己的精彩故事。

名片 >>

株洲市女企业家联合会包括女企业家商会和女企业家协会，分别由株洲市工商界联合会和株洲市妇联管理。2010年，株洲市开全省先河，“两会”正式合并，组建株洲市女企业家联合会，陈菊香当选为会长。

株洲市企业家联合会现有会员160名，成立了财务管理、事业发展、维权事务、慈善公益、活动策划5个小组，每组30多人，由热心会员出任组长，负责会内信息传达，以及开展组内活动。除了情感层面的交流沟通，联合会倡导“抱团取暖、共同发展”的理念，促进会员和会员企业之间的信息共享，互惠互利，对刚刚创业的会员，给予特别关注和支持。据统计，2014年以来，会员企业之间完成的采购，价值高达4000多万元。长期以来，女企业家以及所在企业勇于承担社会责任，热忱参与公益事业。2014年先后捐资15万元，参加株洲市“大爱株洲·为特困低保户送年货”和“金秋助学”活动，为城乡低保户和家庭困难的准大学生送去一份关爱。

陈菊香：“有担当”的地产女老板



从建筑工人到房地产老板，很少有人能够理解她如今的光鲜背后有怎样的艰辛。一路走来，她很忙，忙着打理企业，忙着发展商会，却总是从容自若，微笑熙然。

她，就是株洲市女企业家联合会会长陈菊香。

20多年前，陈菊香与大学失之交臂。听从父母的安排，17岁的陈菊香放弃了穿裙子和高跟鞋的机会，到房屋修建队当了一名建筑工人。每天一大早，她都和一群男人挤上单位的货车赶往工地，挑灰桶、爬架子，在一米多高的基坑上跳下……太阳落山，又满身大汗的挤车回家。

“总不能当一辈子的建筑工吧！”想想自己的未来，陈菊香决定一边工作一边学习。值得庆幸的是，她最终考上了湖南省冶金职业技术学院。从此，她的生活便是在工地与学校，建筑工与学生之间交替。1993年初，在朋友的推荐下，陈菊香离开原来的企业，在广东长城建设株洲分公司开始了她人生的第一次创业。6年后，陈菊香创办了自己的公司——株洲市馨香房地产开发有限公司。

在别人看来，陈菊香的创业之路似乎一帆风顺，但只有她自己清楚，几经挫败，她靠毅力硬撑了过来。2004年，馨香小区楼盘售罄，“凤凰物业”接手进驻。在收取业主数目不等的装修押金以后，物业公司转而将押金用于投资，结果血本无归。近百名业主18万余元装修押金没了着落。陈菊香愤怒的同时，却用从车库销售款中抵扣和现金返还的方式默默承担了这笔费用。

“诚信”，是陈菊香常挂在嘴边的两个字，企业的规模显然不是她的目标。她告诉记者，顺其自然，水到渠成，做强做实，不给社会带来问题，才是她企业发展的理想状态。作为株洲市女企业家联合会的一员，她带领着来自房地产、教育、商贸等20多个行业的150多名会员共同奋进，也与她们亲密无间。

熊利君：奖励员工“路虎”的女老板



踩着10厘米的高跟鞋，时尚又脱俗的熊利君，是个不折不扣的“精致女人”。而在她的精致背后，是风生水起的事业——36岁的她，已在鞋业市场打拼了近20年。如今，熊利君拥有自主品牌“高蒂”，品牌店遍布全国8个省份。

熊利君是长沙市宁乡县人，贫寒的家境让她儿时吃足了苦。17岁那年，熊利君辍学打工，供家中的哥哥姐姐上大学。“最初，我在岳阳街头摆地摊，看到城管来了，收起摊子就跑。”回忆起早年的经历，熊利君认为那是一段不可磨灭的锻炼。之后赚了点小钱，熊利君索性将“事业”搬到了株洲——

开鞋店。

“刚来株洲那会儿，完全不懂创业。”熊利君说，积累了经验和人脉后，2003年，她在株洲成立了株洲市君辉贸易有限公司，如今，公司越做越大，熊利君的工作方式也发生了改变：“我把自己的职业变成逛街”。

“每次逛街，一到了鞋店门口，脚就像被‘牵’着

走了进去。”熊利君笑着说，自己对时尚有着特别的敏感，如果在她眼前摆了一千双鞋，她只要一眼扫过去，就能记住出鞋子的摆放位置。而任何人的鞋，她只要扫一眼，就能看出鞋子的皮质好坏。

或许是熊利君早年辍学的经历，让现在的她特别珍惜学习的机会。“我每年会花费30多万元用于学习，参加各类培训，提升自己，完善自己。”熊利君说：“我还会邀请我的员工一起学习。”

此外，熊利君还特别注重营造企业的凝聚力和企业文化。为了鼓励员工，熊利君在2014年时曾奖励北京团队一台价值70万元的路虎车，这一举动也让她成为了焦点。但在她看来，有奖有罚，才能管理好一个企业。至于未来计划，熊利君说，“五年内，公司要成就100位百万富翁，让每一个员工都以自己是高蒂的一员而感到自豪。”

郭拥华：“一路创新”的集团总裁



从饲料公司的统计员，到唐人神集团副总裁；从邻家姑娘到商界成功女性，从田间猪圈到生态产业链……——27年如一日，郭拥华每天花费14小时以上的时间用于工作，她的青春伴随着企业成长。郭拥华也自称是一个享受工作的人，在对员工严格要求的同时，她也能和员工打成一片。

回顾自己的工作历程，郭拥华用“一路创新”来形容自己。1987年，大学毕业的郭拥华成为了株洲市饲料厂的统计员，随后凭着多年经验进入了知名企业唐人神集团。然而，1998年，唐人神集团的发展跌入低谷，时任财务总监的郭拥华临危受命，主

管营销工作。

郭拥华一到销售岗位就提出了“服务营销”的新理念——每年从学校招聘一批大学生，定期让他们去农村做养殖科技讲座、科技示范，打造企业形象。从事销售12年，郭拥华去过上千个乡镇，跟养殖户们同吃同住，手把手教他

们科学养殖。

通常而言，企业发展难免遇上资金问题。在1998年之前，全国饲料企业一般采用“赊销模式”，先发货，卖货后再收款，这也导致大批企业资金链断裂。郭拥华发现这一问题后，立即创新，提出现货现款交易，为公司解决了资金难的问题，也彻底改变了饲料行业的格局。

为了超越竞争对手，郭拥华还以低成本扩张的方式，采用租赁、兼并的方式迅速扩张规模。从1999年起，郭拥华所在的饲料事业部在湖南、河南、江西等15个省建立了40多家子公司，形成了500万吨饲料生产的规模格局。

2010年，郭拥华用成绩换来了新的身份——肉类事业部的总裁，她经常用自己的经历鼓励身边人：“只有永恒的事业，没有永恒的青春。只有将短暂青春献给永恒的事业，才能实现人生的真正价值！”