

加油吧! 想当女老板就来“加油吧”

(上接 A05 版)

“虽说‘加油吧’是一个公益性质的平台,但我也遇到过质疑。”范伟君说,有一次,她发现一个小姑娘开了一个袜子铺,且有一些好的经营理念,于是就推荐这个姑娘加入“加油吧”。结果,人家还以为她是代表盈利性质的

商业组织,甚至压根就是个搞传销的。范伟君再三解释,对方才打消疑虑,欢欢喜喜地申请加入到组织中来。

虽然为“加油吧”付出了很多,但范伟君也收获了姐妹们的关怀。“前不久我生了一场大病,姐妹们

在微信朋友圈看到后,都纷纷过来慰问,还有的每天都发微信提醒我要注意的事项,真的特别感动。”范伟君说,她希望更多还在创业路上打拼的姐妹们加入到这个组织中来,因为这里不仅有各种支持,还有满满的温暖。

“头脑风暴”:学生会所迎来好“薪”情

双肩包、休闲鞋、黑框眼镜、齐肩卷发,虽然已经是两家会所的老板,但曾颖全走的仍是青春活泼的学生范儿。曾颖全在校园里淘到了人生的第一桶金。毕业时,她已经有了7万元存款。这个喜欢“玩着做生意”的90后女孩在“女大学生创业加油吧”所带来的“头脑风暴”里,用“大学生主题会所”的时尚概念,写了一本属于自己的“生意经”。

大学生的“大学生会所”

曾颖全曾是长沙大学法学专业的学生。在校期间,她的创业经历已经十分丰富。租毛坯房装修后再出租、承包传单发送,在大三时还注册成立了“长沙淘淘文化传播有限公司”,专门针对学生出售“淘淘卡”。这种卡可以在长沙大学周边参与合作的商户处享受折扣。当时,曾颖全的这个公司还获得了来自长沙市创业富民专项资金3万元的资金支持。

到2013年毕业时,曾颖全手头已经有了7万元的存款。

当年7月,就在同学们都在为毕业后的去向犯愁时,曾颖全选择在学校附近开了一家“青春年华大学生主题会所”。

“我爱玩,哪怕是做生意也想要选一个好玩的。”曾颖全在学校附近租了一套160平米的房子,置办了电脑、高清电视、桌游等娱乐设施,并把房间进行功能分区。

经过改造,这套房子摇身一变成了集休闲娱乐于一体的“大学生之家”,可以举办生日聚会、社团活动、班级聚会等,收费按每人30元算,分白天场和晚场。

2013年9月,会所开张时,曾颖全进行了“轰炸式”的宣传,之后的生意也还算过得去,“但始终没达到我心目中的预期,总觉得还差点劲儿”。

集思广益,“薪”情看涨

今年3月,长沙市开福区创业办的人告知曾颖全,开福区妇联在做“女大学生创业加油吧”的项目,可以为创业初期的女大学生提供各方面的指导和帮助。带着“看新鲜”的态度,曾颖全参加了“加油吧”的会议,并被吸纳为成员。“来到这里后,突然有种找到了组织的感觉。”“加油吧”里的其他成员都是处在创业初期的人,大家勤奋地在自己的小天地里打拼,也不清楚未来到底会如何发展。如今,这群人被聚集在一起,除了可以互相加油鼓劲,更重要的是可以一起交流创业的思路和方法。

“加油吧”成立后没多久,开福区妇联主席陈朝晖就带着“加油吧”的成员来到曾颖全的大学生主

题会所考察。宣传口号应该再响亮一点,房子的布置还没能最大化利用空间,室内装饰不够档次;还有人提到了扩大化经营的理念,虽然会所目前的规模很小,但仍不能简单地把它当成一个小生意来做,而应该从规划一项事业的角度出发,为之计深远。

在现场,大家你一言我一语,从各自擅长的角度出发,提了不少建议。“好多东西我以前都没想到过,这样的‘头脑风暴’让人豁然开朗。”曾颖全说。

考察团走后,曾颖全立刻按照大家的建议逐步对会所进行完善,“再次装修整改后,我自己都觉得会所变得很不一样”。果然,重新出发的大学生主题会所生意越来越



好,客人越来越多,不管是白天场还是晚场,都需要提前好几天才能预定到。会所的月纯收入最高时也达到了两万多元。

越写越好的“生意经”

“加油吧”除了会对成员运作的项目给出意见和建议,成员间还有不少业务往来。曾颖全的会所里有一个食品柜台,正好“加油吧”里有成员做食品生意,她便有了进货渠道;会所的“DIY小角落”里用以做酒瓶彩绘的原料也可以从“加油吧”的姐妹那买到。

曾颖全虽然颇有生意头脑,但却和很多女孩子一样,没有理财概念。“我连我自己赚多少钱都不清楚,反正赚了就花了。”她的这

一习惯遭到了小伙伴们的“狠批”。于是便有了陈朝晖主席教她记账、做财务管理;还有人教她如何开源节流,合理配置全职和兼职人员,从而最大化的节约成本……

在“加油吧”里,曾颖全还收获了宝贵的“创业合伙人”。在湘潭大学读博士的“加油吧”成员雷灿觉得“大学生主题会所”这个概念很赞,在跟曾颖全多次接触后,两人便有了一起创业的想法。

由于雷灿对湘潭很熟悉,经

过一番考察,今年7月,雷灿邀请曾颖全一道,在湘潭大学附近也开了一家“青春年华大学生主题会所”。

有了两家店,曾颖全更忙了。“生意上我有很多想法,更乐于去实践。但我毕竟社会阅历尚浅,经商的经验也不多。而在‘加油吧’这个平台里,不仅有姐妹们为我答疑解惑、出谋划策,更有丰富的社会、人脉资源,这些都成为了我创业的助力。”

■ 妇联声音

想创业,请来“加油吧”

陈朝晖(长沙市开福区妇联主席)

这次我们在全市率先成立“女大学生创业加油吧”,组建创业导师团,开办创业专题培训班等,目的是激发开福区女大学生的创业潜能,以创业带动就业、以女大学生带动广大妇女,形成女大学生创业的群体、规模、拉动效应。

成立“女大学生创业加油吧”的想法是在调研过程中产生的。我们发现,如今女大学生的就业形势较为严峻,但她们也有强烈的创业需求与热情。再加上得到此前开福区妇联扶持范伟君开幼儿园的启发,既然可以扶持一家,那为什么不干脆搭建一个平台,实现资源共享,形成一种长

效机制来推动女性创业,服务更多的女大学生创业者呢?

我们的“女大学生创业加油吧”成立后,得到了社会各界的一致好评,不仅女大学生们踊跃报名,她们的父母也很认同这个平台,甚至不少男同志也跑来询问是否可以加入。从这些可以看出,“加油吧”确实能在一定程度上解决女大学生创业过程中的实际问题,也对转变她们的就业观念起到了一定的作用。以前,有人认为女性创业就是“不安分”,一些父母也不愿意让自家姑娘吃苦,最希望她们能找个“铁饭碗”,而不是去外面闯荡。如今,群众看到政府在为女大学生创业搭建平台、树立典范,这也使得这些严重影响女大学生创业热情的想法得到了改变。

这些政策也在为女大学生创业“加油”

陈立荣(湖南省妇联事业发展部部长)

一直以来,包括女大学生在内的女性创业都是妇联重点关注的对象。为了给她们提供一个有利的创业环境,省妇联也从各个方面采取了相关帮扶措施。

首先,在资金方面,省妇联联合教育、人社、残联、财政等部门,对女性创业进行扶持。比如,对大学生创业可提供高达8万元的个人小额担保贷款。其次,每年进行SYB(start your business)培训。这是专门针对女大学生创业而开展的培训班。它的主要目的是增强女大学生的创业意识,提高她们的创业技能,使她们有能力创办切实可行的企业。目前,

该培训班每年培训的人数有三四百人。第三,通过各种途径聘请优秀的创业导师来对创业者进行指导。第四,省市县各级妇联还举办了各种各样的创业大赛,进一步激发广大女大学生的创业潜能。

诚然,女大学生创业会面临诸多问题,无论是资金、经验、人脉还是社会阅历,她们都还有所欠缺,这就使得女大学生创业的风险相对较高。在省妇联的指导下,各个市县的妇联组织也在为女大学生创业积极提供各种各样的便利条件。其中,在搭建平台、争取项目资金以及社会各界的支持方面,长株潭等地的妇联做得尤其突出。

■ 编后

有一句老歌唱得好,爱拼才会赢。

如今的女大学生,不少人都跳出了“端一个‘铁饭碗’、嫁一个好人家”的旧思维模式。一项针对女性的创业调查显示,68%的女大学生对创业抱有热情。她们不再仅仅只想当求职者,而是期待用勤劳与智慧,通过创业让自己成为工作岗位的创造者。以创业带动就业,开辟了女大学生就业的新思路,也传递了创业正能量。

如今,女大学生创业不乏政策支持,类似于开福区“女大学生创业加油吧”一样的组织在全国范围内也并不鲜见。但由于这些机构本身尚处在发展过程中,规模较小,

它们同样需要社会各界的支持与关注。只有部门、企业、学校、家庭等都参与到这些创业平台的建设中来,平台本身得以成长壮大,它们才有更大的力量去帮助更多的人,也才能真正成为促进女大学生创业的助推器和加速器。



查询·订票·送票·常客服务

