

教育评弹

# “献血加分”是另一种卖血

文/张立美

9月22日,浦江网友“骑小轮的大伟”发了一条微博,引来众多网友关注:“为了政策,我也算是拼命了!对将来的儿子说一句:放心中考吧,爸已经帮你拿到加分政策了!”这条微博的背景是,早在今年7月,浦江县出台政策,无偿献血超过4000毫升,直系子女参加中考可获得加分。其中,献血4000毫升加1分,6000毫升加2分,超过8000毫升加3分。

(9月24日《钱江晚报》)

“献血加分”政策,其实并非浙江省浦江县的原创,国内其他一些城市早就出台过类似政策,比如广东省佛山市。地方政府出台无偿献血加分政策,把中考加分当激励机制,引导和吸引更多的市民参与到无偿献血中来,背后的主要目的无疑是应对越来越严重的“血荒”。由于国民无偿献血率过低,导致很多城市出现了严重的“血荒”现象,血站、医院没有足够的血量供应给需要输血的病人。从这个角度看,出台“献血加分”政策本身的出发点是善意的。但是,善意的政策未必就是正确的政策,更不等于一定会结出健康向上的果。相反,中考加分政策侵蚀了无偿献血的公益性本质,实质上是诱导市民进行另一种形式的卖血行为,最终将葬送整个无偿献血事业,是好心办坏事。

众所周知,无偿献血,是一种

不夹杂任何私心、私利动机的公益性行为,是一项社会公益事业,志愿献血是最基本的原则。实行无偿献血中考加分政策,意味着无偿献血脱离了公益性,而是有偿卖血,获得的报酬只不过不是金钱而是中考加分,这就让无偿献血走向了功利性献血,背离和侵蚀了无偿献血的公益性本质。尤其是在公众普遍对无偿献血制度存在不满和质疑的当下,实行无偿献血中考加分政策,只会加深公众对无偿献血的功利性认知,更加不愿意参与到无偿献血当中来,担心自己献的血成为别人发财的工具,结果只会让“血荒”越来越严重,毕竟为了中考加分的家长远远小于其他人群。正是出于这种原因,像出台过“献血加分”政策的浙江教育学院最终取缔了这一政策。

再者,无偿献血中考加分本身是一项很不公平的政策。市民献血不献血,并不简单地由个人意愿决定,还与献血者自身的身体条件有关。出台无偿献血中考加分政策,带来的恶果之一就是,诱导一些身体条件达标但本来没有无偿献血意愿的家长,为了让孩子能够享有中考加分政策而去献血,让无偿献血背离了志愿原则,让一些家长沦为中考分数的血奴,实质上是在以另一种方式卖血。相反,有些学生家长即



使有意愿无偿献血,但是由于身体条件不达标,想无偿献血也没有资格,在客观上就致使他们的孩子在中考成绩上“落后”于别人好几分,这对他们的孩子来说不公平。更何况减少中考、加分项目的教育改革是大势所趋,地方政府仍然把加分当成奖品,肆意地奖励给市民,实质上背离了国家的教育政策,与教育改革方向不符。对于这种随便出台中考、高考加分政策行为,应当予以制止,有必要直接取消地方政府出台中考加分政策的权力。

事实上要缓解“血荒”,引导和呼唤更多的民众参与到无偿献血中来,关键是要坚持无偿献血的公益性,让公众能够看见无偿献血的血是干净的,而不是带血的,更不要想着用功利性政策诱导民众无偿献血,这是最愚蠢的招数。

她时代观点

# 保障权益不妨多些这样的“重女轻男”

文/郭元鹏

记者9月22日获悉,宁夏回族自治区教育厅、妇联等八部门日前出台《进一步加强关爱农村女童工作的意见》,要求各级教育部门要扩大农村学生就读高中的比例,同等条件下优先录取女生。有条件的地区优先免除农村贫困女高中生的学杂费和住宿费。各级教育部门要适当向农村女高中生倾斜,帮助更多农村女童完成高中阶段学习。这是“重女轻男”的一项规定。

(9月23日《新消息报》)

看了这样的规定内容,很多人的感受都是保障权益岂可如此“重女轻男”?是的,如果仅仅从“重女轻男”的字面上来理解的话,这似乎也是不妥当的。权益都是一样的,本不该男女有别,终极目标应该是权益维护不分男女。

但是,看这个“重女轻男”的规定,我们不能片面地去看,还要结合眼下的现实来看。

其一,在辍学者中女孩较多。这其实还是和我们固有的重男轻女的观念有牵涉。尤其是在农村之中,这种重男轻女的思想还是依然存在的。如果家庭经济困难,很多家庭就会选择让男孩上学,让女孩赚钱。去年,南宁一个山村有很多未成年的女孩外出务工,被警方拦下。这些家庭都很有怨言:家里负担重,儿子还要上学,不让我家女儿打工,钱从何来?鉴于女孩辍学者较多的现实,从救助资金上照顾女孩就有了现实意义。

其二,女孩就业难度会更大。尽管说,我们一直在强调男女平

等,但是,我们不能不面对社会的现实。很多企业在招工中就明确表示不要女孩,有的企业考虑的是女孩的力气小,有的则考虑的是女孩结婚之后会回家生孩子连累了企业的生产。在这种情况下,如果女孩的学历再低些的话,这无疑对她们未来的就业会是雪上加霜的事情。在这种情况下,宁夏提出职业教育同等条件下女孩优先的规定也就是一种必须的关爱了。

有着这样的社会现实,权益保障的“重女轻男”实际上也是无奈之举。我们来看看全国发生的几件女性就业的尴尬事件:徐州一女大学生因为相貌不好被拒之门外,不得不去卖肾整容。而这个女孩说她应聘的时候看到了同样不好看的男性顺利应聘了;上海的一家公司规定,来单位应聘的女性最好是结过婚生过孩子的;山东一家应聘单位竟然规定学历、才能同等条件男性优先。面对这样的尴尬,我们自然需要用“重女轻男”的偏心照顾一下我们的女同胞们。如果没有“宁要武大郎不要穆桂英”的现实无奈,也就不会有宁夏的“上学重女轻男”的规定了。

当然,话又说过来,我们的“重女轻男”只应该是暂时的举措,是为了解决女性就业难、上学难的尴尬现状的应急之举。终极的目标,还是应该在权益保护上实现男女平等,让所有孩子都有学上,让所有孩子都能上得起学,让所有贫困家庭的孩子都有一个幸福的未来。

# 2014年周大福婚嫁文化巡展携爱起航

今日女报/凤网讯(记者盛朵)一句承诺,一段盟约,两个相爱的人从此掀开人生崭新的一页,在神圣的圣典誓约前,牵手彼此,亲吻彼此,共同承诺爱,守护爱,从此,让“爱在一起”。周大福,作为全球最值得信赖的亚

洲珠宝品牌,秉承“真诚·永恒”的品牌理念,在延续The Perfect One系列完美婚嫁文化的基础上,2014年,将继续以全新的形象与产品在全国传递幸福、传递爱。

爱一人、成一双、幸福三生,周大福婚嫁文化巡展通过“求婚、

结婚、祝福”的浪漫诠释,让“幸福婚嫁1+2+3”的文化寓意将在活动现场生动呈现,让大众共同感受完美婚嫁三部曲的每一个幸福时刻。据周大福相关负责人介绍,巡展从2014年9月26日开始,分为湘潭和衡阳两站。

本报所付作者的稿酬,已包括纸质及数字形态出版的《今日女报》的稿酬。因各种原因,本报未能联系到作者的稿酬查询及其他有关稿酬的未明事宜,请与本报联系(0731-82333623)。

# 想买车就等这三天 巡展湘乡站本周五盛大开幕

湘乡站 时间:9月26日—28日 地点:湘乡市汽车北站  
株洲站 时间:10月1日—3日 地点:株洲市体育中心  
益阳站 时间:10月17日—19日 地点:益阳奥林匹克公园

最近什么锋菲复合,李娜退役,阿里巴巴上市等新闻纷纷占据各大头条,但这些对于想购车的消费者来说这都是“浮云”,还是在国庆节前买台车,享受免费的高速公路出游才实际点。9月26日上午,湘乡有史以来最大的车展,将在湘乡汽车北站隆重开幕。

本次巡展共吸引了几十个主流品牌参展,记者从巡展组委会了解到,现场展出的车型超过数百辆,其中现场不乏一些刚上市的新车全系亮相,另外还有一半以上的车型都推出了大幅降价的优惠活动。想要买车的市民,不妨把握机会,趁机“抄底”。接下来,巡展还将与10月1日及17日分别在株洲、益阳开展。

## 优惠力度空前

“买车就到湖南汽车巡展的现场,那里车型多、优惠大。”这已经成为是各地市老百姓口

年积累下来的购车传统,特别是在经过了7、8月的汽车市场淡季后,各大车商都期待在9月份有所斩获。除了依靠新车冲量、现场活动之外,也只有实实在在的购车优惠才能促进促成订单了。

作为已经连续举办了三年的汽车巡展,每一站的巡展参展商也会提前制定好车展购车政策,很多促销方式都是专门为车展量身定制,而此次巡展也是第一次走进湘乡,所以各个参展商铆足劲头,优惠力度相当给力,现场购车绝对划算。

其中豪华车优惠方面,奔驰、雷诺等豪华车均有较大幅度的优惠政策。在常见家用方面,一汽大众全新宝来优惠3000元现金+2000元大礼包+4500元利息补贴;全新捷达优惠3000元现金+2000元大礼包+7000元利息补贴等。另外,东风标致、一汽丰田、东风日产、

奇瑞汽车、东风风神等现场均有大幅度优惠政策。

## 强大阵容来袭

每站都是人气爆棚,是消费者和参展经销商对今年巡展的直观感受。湖南汽车巡展的影响力逐年扩大,宣传投放力度逐年加大,现场开展的系列活动也是精彩纷呈,所以前来观展的市民越来越多,在刚刚结束的宁乡、常宁等地甚至达到了“万人空巷看巡展”的夸张程度。

“人来得多,买车的人自然就多,更有很多购买欲望强烈的意向客户被带回店内成交。”记者采访车商时,他们对于这样的巡展纷纷赞誉有加。在今年巡展第一站湘潭站,别克在三天时间便卖了近百台车,这样的销售业绩令别克区域负责人郭毅非常满意,他表示:“从这样车展的宣传效果与实际销售量看,车展非常成功,这次我们对湘乡站也是比较有信心的。”

另外,本次湘乡站不仅参展品牌齐全、车型众多,而且

展会内容丰富、精彩纷呈,可谓规模空前的饕餮盛宴。组委会特地从长沙请来了国际车展御用模特、人体彩绘、四川变脸等,为现场购车观展的市民带来精彩的视觉盛宴。

## 凭券购车再减千元

2014湖南汽车巡展全面升级后,为感谢市民对活动的支持,在今年巡展的每一站都推出了各种中大奖的活动。凡是在车展前通过报名索取观展券的市民,都可在现场凭观展券副券到组委会服务处参与抽奖,赢取丰厚奖品,奖品包括平板电脑、高级热水壶、欧式茶具等礼品。

除此之外,本次巡展湘乡站组委会已经与雷诺、东风本田、广汽传祺、别克、一汽大众、一汽丰田、长安马自达(昂科威除外)等品牌达成意向合作,凡是在红车网巡展专题或拨打电话0731-87961268报名的客户,购车时凭观展券在谈好价格的基础之上还可享受再减1000元的优惠政策。

# 汽车大奖 只剩4个虚位以待 湘乡站等您来抢

想成为有车一族,其实不一定非得自己掏钱买车,逛一逛汽车巡展就有可能免费带走一辆东风标致301汽车大奖,不信?2014湖南汽车巡展前10站的名幸运入围市民都可以为你作证。

今年的湖南汽车巡展不仅让数以千计的购车民众得到最大优惠外,车展组委会同样也为看展观众带去了惊喜:提供一台东风标致301汽车作为年度终极汽车大奖,市民只要网上报名,然后现场领取观展券就能在车展结束后参与抽奖。车展组委会将在每站车展中抽取1位幸运观众,待全年14站车展结束,从所有入围的14名幸运者中最后抽出最终的汽车大奖获得者。

从湘潭、岳阳、张家界、澧县、株洲、永州、邵阳、衡阳、常宁到宁乡,从3月启程的2014湖南汽车巡展,不知不觉中已经历时5个月,走过了10站。接下来,湘乡站的开展就意味着,价值十万元的汽车大奖只剩下4个入围名额了。完全零门槛的汽车大奖,不来车展肯定得不到,湘乡市民你还HOLD得住吗?