

# 昔日大哥送小弟 1000 元 现在小弟送大哥 1000 万

文 / 张南 供图 / 当事人

25年前，江苏徐州人张爱民拿出1000元钱，资助浙江青田小伙孙胜荣开了一家理发店。25年后，远在西班牙、事业有成的孙胜荣，不远万里，一次次来到徐州寻找昔日恩人。兄弟俩终于相见后，孙胜荣拿出1000万元，为张爱民开设了一家葡萄酒庄。这家葡萄酒庄，成了两人友谊的最佳见证！

## 1. 素昧平生的大哥，出资千元给他开店

1987年，时年24岁的张爱民是徐州一家阀门厂的业务员，喜欢去家门口的一家理发店剪头发。经常给他洗头的是店主的弟弟，一个名叫孙胜荣的小伙子。

一来二去，张爱民跟孙胜荣熟悉起来。他得知，孙胜荣是浙江青田人，理发店是他哥哥开的。他毕业后来到徐州，帮哥哥打打杂。在徐州待了没几个月，孙胜荣决定去温州打工。临走前，他找到张爱民，跟这位大哥告别。

过了几个月，张爱民到温州出差，巧合的是，竟在大街上碰到了孙胜荣。他请孙胜荣吃饭，见他郁郁寡欢，便问起缘由。孙胜荣对眼前这位大哥说起了打工时遇到的种种不如意，说起了对未来的迷茫。尽管两人还不算很熟悉，但热心的张爱民却主动说：“来徐州吧，我

来帮你！”几天后，孙胜荣真的来到了徐州。这个时候，孙胜荣哥哥开的理发店已经关门，哥哥也去了其他城市。孙胜荣在徐州举目无亲，支撑他的，就是张爱民那句“来徐州吧，我来帮你”的承诺。

第二天，张爱民拿出1000元钱，帮孙胜荣租了一个门面房，买了开理发店所需的工具，帮他开起了理发店。那个时候，张爱民的月工资只有90元！

看到这位大哥如此爽快，孙胜荣感动得都要哭了。他知道这个理发店开得不容易，他非常努力，每天一大早就开门，很晚才关门。因为没钱雇人，他忙起来时，连吃饭都成了问题，张爱民就经常在下班后，从工厂食堂买好饭菜，送到理发店去。

孙胜荣起早贪黑忙了几个月，

尽管做了很多努力，生意还是很一般，他又开始为前途发愁了。

这一次，他想去当兵，张爱民表示支持。1988年，孙胜荣关了理发店，回到老家浙江青田，报名参军。那个年代，通讯还不发达，两个萍水相逢的朋友渐渐失去了联系。

接受笔者采访时，张爱民依然觉得，多年前的无私帮助只是一件小事而已。“父母一直教育我，要帮助比自己弱小的人，永远不要想着回报。我是把他当成弟弟去支持和照顾的。”

“孙胜荣离开的时候，有没有提到要还这1000元钱？这些年，你有没有想到他有一天会还钱？”笔者问。

张爱民说：“当时他很穷，我们都没有提到还钱的事情，我从来没有想过要他还钱。”

## 2. 成功后回国报恩，几经寻找恩人杳无音讯

从部队退伍后，孙胜荣在浙江各地打工。这个时候，很多老乡去了国外打拼。1995年，他也去了西班牙。

能吃苦的孙胜荣从在餐馆洗盘子做起，后来成了厨师，他还想当老板。于是，他从街头小贩做起，经过不懈努力，成立了自己的公司。慢慢发展成百货集团，他成了西班牙的知名华商，还当上了西班牙中西百货协会主席团主席。

事业有成后，孙胜荣经常跟朋友说起当年在徐州的经历，说起已经失去联系的张爱民大哥。朋友们

都是艰难打拼过来的，都知道有人雪中送炭是一件多么难得的事情，就对他说道：“为什么不回国去找找他，回报他呢？”

这个想法，孙胜荣一直都有，因为太忙，他一直没有时间。他不知道，这期间，张爱民已经多次搬家，要找到他，谈何容易！

2008年，孙胜荣终于挤出时间从西班牙回国。他来到徐州，开始寻找张爱民。当年的市区，已完全变了模样。好不容易，他找到了当年张爱民住过的地方，一栋楼一栋楼地跑，挨家挨户地敲门，忙了

几天，没有打听到张爱民的任何消息。

2010年，孙胜荣利用回国进货的机会，再次来到徐州。这一次，他寻找的范围更广，不但找了当年张爱民住过的地方，还找了他工作过的地方，还是没有一丁点消息。孙胜荣非常难过：“难道，我这辈子再也见不到恩人了？”

孙胜荣不甘心，他经常跟妻子和几个孩子说起张爱民。他要让他们知道，他之所以有今天，离不开这位恩人的帮助，他希望他们记住这个名字。

## 3. 踏破铁鞋无觅处，兄弟相见分外亲

这二十多年，张爱民一直在徐州平凡地生活着。他下了岗，跟朋友一起经营着一家小门市部。

2012年7月，孙胜荣再次飞回国内。这趟行程，他给自己留了足够的时间，他下定决心，一定要找到昔日的恩人。

这一次，孙胜荣进行了地毯式搜索，一条街一条街地找，一家一户地问。有一次，他听说某栋居民楼7楼有一个叫张爱民的人，就忍着高温爬上7楼。敲门，门开了，张爱民出现了。可是，那并不是孙胜荣记忆中的张爱民，而是一个同名同姓的人。

孙胜荣知道，只凭自己的力量，这一次又将无功而返，他决定向警方求助。徐州警方根据孙胜荣提供的简单信息，从户籍数据库里找到了140多个张爱民，一个一个地

排查，查到大概相似的，就打电话核实。一次次否定之后，孙胜荣终于确定了最相似的一个，可这个张爱民已经搬离了户籍所在地。警方根据张爱民留下的手机号码，多次拨打，始终无人接听。

孙胜荣要回西班牙了。临走的那天早晨，一位民警抱着试试看的态度，再次拨打了那个号码，竟然接通了！

民警核对了张爱民的基本情况，告诉他，有个西班牙华商要找他，说是他的兄弟。

电话那头的张爱民一头雾水：“我不认识什么西班牙华商啊！”

孙胜荣急了，在电话这头大喊：“大哥，我是阿云啊！”

一声“阿云”，瞬间唤回了张爱民的记忆！阿云，是孙胜荣的小名！张爱民匆匆赶来，在公安分

局门口，两个多年不见的好兄弟紧紧拥抱在一起！孙胜荣连声说：“爱民哥，我可把你找到了！”张爱民说：“做梦也没有想到，这辈子还能再见到你！”

张爱民把孙胜荣请到家里，他要好好招待这个兄弟。孙胜荣告诉张爱民，他在西班牙已成家立业，生意做得不错，几个孩子都大了，他想让大哥大嫂每年去西班牙住几个月，看看外面的世界。

张爱民谢绝了：“我的朋友都在徐州，我觉得现在小日子过得挺好的。”

孙胜荣看了看张爱民住的房子，又说：“大哥，你的房子旧了，我在徐州买两套房子送给你吧！”

张爱民笑了：“我不需要房子。兄弟，你能把这里当成你的家，经常回来看看，我就很开心了。”



一对好兄弟，把酒话友谊

## 4. 投资千万送酒庄，为了多些见面的机会

回到西班牙后，孙胜荣一直想着如何回报张爱民。想来想去，他想到在徐州为大哥开一家酒庄，专门售卖欧洲红酒和橄榄油。他打电话把这个想法告诉了张爱民。这一次，张爱民没有拒绝，他觉得，有一个两人共同的生意，他们今后就能有机会经常见面了。

孙胜荣出资1000万元，为张爱民开了一家红酒庄，注册的是张爱民的名字，是独资公司，孙胜荣说：“这个酒庄是属于大哥你的，赚的钱我一分钱不要，我会从欧洲送最好的红酒来给你卖。”

张爱民再三推辞说：“还是你当老板，我来帮你打工吧！”孙胜荣的态度非常坚定：“它就是属于大哥你的，它是我们友谊的见证！”

2012年12月31日，红酒庄正式开业，孙胜荣带领二十多人的欧洲华商代表团回国，参加了开业仪式。

在孙胜荣和张爱民的大力推广下，红酒庄的生意很快走上了正轨。

孙胜荣经常回国来徐州，过中秋节，过春节。他每次来，很少谈生意，而是跟张爱民一起聊天，谈书法。张爱民有不少书法界的朋友，受他们的启发，孙胜荣也在西班牙成立了中西书画研究院。今年1月，研究院在西班牙举办了第一届中国书画展，非常轰动。

两兄弟的友谊不断加深。有一次，孙胜荣回国，张爱民到机场接他，帮他拿行李的时候，一不小心闪了腰。接下来的几天，孙胜荣无微不至地照顾他。张爱民生活简朴，孙胜荣就从国外带回最新的电子产品，教他使用，让他赶上潮流。孙胜荣多次对张爱民说，他准备把几个孩子送回国，让他们

学习中国的传统文化，学习中国传统的美德……

大哥当年在月收入只有90元的时候，毅然掏出1000元钱，帮助认识不久的小兄弟；小兄弟在事业发达后，掏出1000万元，帮大哥开创事业。这个滴水之恩涌泉相报的故事在网络上传开后，引起了巨大的轰动。

网友“一生都在等爱”说：“在这样一个浮躁的社会，这是一件多么难得的事情啊！这样的友谊，实在太令人敬佩和敬仰了！”许多主流媒体也对此事相当关注，央视《面对面》栏目已经联系上张爱民，准备采访他。

尽管如此，两位当事人却显得云淡风轻。通过网络，笔者采访了孙胜荣。

笔者：“为什么坚持给张爱民开酒庄？”

孙胜荣：“张大哥当年的恩情，我终身难忘啊！我希望通过这个项目，让我们有一个沟通交流的纽带，让我有理由、有机会多回几次徐州。这里是我的第二故乡。”

笔者：“张爱民在你心目中是一个什么样的人？”

孙胜荣：“一句话，他是我一辈子的大哥！”

对于孙胜荣的报恩之举，张爱民如是说：“他回报我的不是钱，是人心。经常有人跟我说，你现在发财了，有一个这么大的酒庄。我总是说，你不懂我，不知道我最高兴的是什么。现在，所谓的兄弟非常多，但大都是些什么样的兄弟？都是大难还没有来，就先跑掉的。这能叫兄弟吗？孙胜荣是我的好兄弟，我会一辈子珍惜我们的友谊！”

(本文不得转载、上网、摘编)