

八旬老汉“续弦”后4年不肯回家

父说，子女因夺家产逼他离家；子女：父亲的财产我们绝不要



卢源生夫妇已在外漂泊四年。

文、图：今日女报/风网记者 陈炜
今年是80岁的卢源生在外漂泊的第四个年头。

在位于衡阳市衡东县新塘镇的衡山火车站后面，沿着下坡路走至尽头再转入一条小巷，巷道最里头一间不起眼的出租屋就是他现在的家。

一间只有十来个平方米的房子，没有热水器，没有空调，除了房东起初添置的新制木床，屋里还能称得上“体面”的电器、家具仅剩四样——一台21英寸的彩电，一台与老人身高几近齐平的电冰箱以及两个有些年头的老木柜子。

这四样其实是卢源生四年前离家出走时悄然带出的为数不多的物件，现在成了他口中“最后的家产”。

曾经，有人不止一次问：在外生活艰难，为何不回家住？卢源生给出的答案却让人意外：“我不愿意回去！”而原因，更让人震惊：“儿子们为了夺家产，把我‘逼’出家门”。事实真相如何？

【事件】

八旬老汉在外生活4年，有家不愿回

过去四年里，按照卢源生自己的说法，困苦的生活几乎耗光了他所有的积蓄。

在2010年7月离家出走时，卢源生有两年左右租住在朋友家，每月只给100元房租。最近一年多，因为朋友经常外出，这个年老体弱的老汉和小自己18岁的现任妻子许会莲不得不选择搬离，开始了四处奔走的日子。

“搬出来没多久就觉得生活过得有些吃紧。”2014年5月20日下午，在卢源生的租房里，他告诉今日女报/风网记者，找个宜居价廉的住处是老两口当时最亟需解决的难题。

数十元一宿的旅舍，卢源生从一开始就排除在外。“我们根本住不起”。2013年2月，老俩口来到当地一家房地产中介公司。“38平米精装房，带电器、阳光足……”工作人员以为老人要买房养老，一脸热情地推荐。卢源生却完全没心思听：“如果租，价钱怎么算？”“每月租金只要1200元，但不包水电……”之后的介绍，卢源生没再听下去，他把头一低，转身拉过老伴灰溜溜地出了门。

之后，卢源生找了一间年租金3600元的房子。半年前，又搬至

对面“年租仅2200元”的出租房，一直到现在。但卢源生依然觉得有心无力。“我们现在都没钱了，明年的房租还能不能交心里也没底。”

如今，为了保证生活的正常开销，卢源生偶尔捡起了废品，62岁的妻子许会莲也不得不找了份随叫随到的保姆活，有一搭没一搭的，只为每月挣来“千把块钱”。

在外生活艰难，为何不回家住？卢源生说：“我不愿意回去！”

【原因】

为夺家产，儿子“逼”父离家出走？

卢源生常常自嘲为“世界上最多余”的老人，他曾不止一次地觉得，如果不是许会莲时常陪伴照料，他或许早已经生。

“死了就好咯，至少不用再为吃住、看病发愁嘛。”在接受今日女报/风网记者采访过程中，类似的话被卢源生多次提起。

“我是被儿子们‘逼’出来的，离家生活四年了，他们很少来看过我，也没打过几个电话，我不想见他们，更不愿意回去。”在卢源生看来，他之所以会被“逼”出家门和现任妻子许会莲有关。

2000年12月的一天，衡东县甘溪镇半边街村。在前妻患病去世两年后，卢源生因体弱多病，生活很难自理，遂在朋友的介绍下与同

村的丧偶寡妇许会莲结合在一起，并在2013年补办了结婚证。

卢源生没想到的是，在他看来，“贤惠、实诚、脾气好”的许会莲，刚进门没多久就遭到了儿子的反对。原来，由于许会莲的年龄与大儿子卢桂林相同，经不住村里闲言闲语的卢桂林从一开始就不赞成两人的结合。欣喜的是，随着时间的推移，许会莲对卢源生无微不至的照顾让子女们渐渐接受了这个“年轻”的后妈。

然而，就在全家人和谐相处的当头，一个不经意的误会被卢源生认为触发了后来的变故。

2010年3月的一天，在村里闲逛的许会莲发现大儿媳曹谷香与几个男村民在聊天，还不时开起了玩笑。“我当时就说了她几句。”许会莲回忆道，或许是自己措辞不当，把话说重了些，两人顿时发生了争吵。“其实，我也是为她好，就是怕村里人说她闲话，才希望她注意些。”可心有委屈的许会莲刚回到家，卢源生立马发现了妻子的异样，熬不过丈夫的反复追问，她最终只得吐露实情。卢源生听后大为恼火，抓起木凳就要给妻子评理。

一个由误会演变的家庭矛盾最终在子女们的积极调解下没有越演越烈。

在卢源生看来，村里的流言蜚语，妻子与儿媳的矛盾都不是儿子“逼”老两口离家出走的主要原因，

最关键的是“担心我去世后财产都会留给妻子。”

据卢源生回忆，他曾在1994年买下一个烧石灰的窑厂，十多年下来也存下十多万积蓄。尽管在2010年5月因自己年事已高，将窑厂租借给他人生产，但每年的租费也足够他安享晚年。

“为了让我的钱不至于死后留给妻子，他们总是想办法卡住我的经济来源。”卢源生说，大儿子曾在他窑厂运走数十吨石灰，当时没有给过一分钱，如今也没有还清。而更让他感到气愤的是，原本租出的窑厂因修建S315公路，导致窑厂渗水、窑顶裂开被迫停产。“就是因为小儿子（卢宁学）干预，我一个好窑只获赠1.8万元修复费。”

2010年7月的一天，许会莲提出“不想呆在家，想外出生活图个清静”，自称“被儿子们时常逼迫”的卢源生随即收拾行李，搬走几件家具，和老伴一起悄然离开了家。

卢源生告诉记者，过去四年里，自己曾多次住院，除了二儿子卢建国来看望他几次，老大卢桂林、老三卢宁学“从未来过一次，没有打过一次电话，也没发过一条短信”。直到今年春节正月初一，子女们才一同来到他现在的住房拜年探亲。可即便这样，“也没怎么和我说话，每个人给了几百元钱坐了10分钟后就匆匆走了”。

(下转 A06版)

>> 简介

张廷璧
武汉大学
生命科学学院
教授、红桃K集
团副总裁兼首
席科学家、红桃
K生血剂和“红魔”减肥晶发明人，
中央电视台“东方之子”、上世纪
90年代“全国首富教授”。



在解决了中国4亿人的贫血问题后，张廷璧教授12年前又盯上了减肥，终于在2012年底成功研发最新一代减肥产品——“红魔减肥晶”，并破解了肥胖的终极秘密！

人们知道，脂代谢紊乱、过多的脂类物质存储在腰、腹、大腿等部位的脂肪细胞里，是造成肥胖的原因。多年深入研究后张教授则发现了更大的奥秘：脂肪细胞里的脂肪其实又分为“游离脂肪”和“板结脂肪”——三酸甘油酯，俗称“脂肪球”。常规的减肥手段，不但存在失水、厌食、没精神、拉肚子、恶心等副作用，需要节食、运动，费时费力，而且顶多只能减掉“游离脂肪”，对顽固的脂肪球根本无能为力！科学减肥，必须像“红魔减肥晶”一样能去除脂肪球。



我要减肥，马上！

【让所有想减肥的人无法抗拒的】——“红魔”减肥三大魔力 >>

张廷璧教授介绍，“红魔减肥晶”不但能加速游离脂肪的燃烧及代谢，更独具吸附、分解、排出顽固脂肪——“脂肪球”的功能，一举清剿脂肪囤积的大本营！科技上的突破成就了“红魔”三大魔力：

1、减肥速度更快。同步分解、燃烧游离脂肪和顽固

的脂肪球，别的产品只能干一件事的时间，“红魔”可以干两件事，当然速度更快。

2、减后更稳定、不反弹。脂肪球就好比是顽固脂肪居住的房子，“红魔”把房子都给彻底拆了，脂肪没有了它赖以生存的环境，当然不会再次堆积。

3、安全、综合效果更全面。纯天然，没有任何副作用；而且科学实验发现，“红魔”不但将脂肪分解转化为能量的能力是左旋肉碱的9倍，而且还能将部分脂肪球转化为胶原蛋白，去皱美白、增强皮肤弹性和光泽，降三高、通调肠胃、延缓衰老的作用也很明显。

【让所有想减肥的人向往的效果】——7天减10斤！不反弹！ >>

“红魔减肥晶”由红桃K集团生产，质量信誉有保障；网络上粉丝们好评如潮；经全国1200万“红粉”验证，减肥效果更是又快又好又不反弹：

一般3天开始减重，1周减重10斤左右，1个月平均减重15.7斤，单纯性肥胖者1个月减掉20—30斤也不在话下；不跑肚、不反弹、不用强制节食和运动；减重后皮肤

不会起褶皱，反而更加紧致、弹性；美白去皱、淡化色斑效果显著；降三高、改善肠胃功能和延缓衰老的作用常给服用者带来意外惊喜。

【给所有想减肥的人吃下的定心丸】——张廷璧教授亲口承诺 >>

1、“红魔”绝不含违禁成分，如检测出一例，赔偿10万元；

2、不请明星代言，把有限的精力和费用都用到生产上；

3、红桃K生血剂当年成为补血第一品牌靠的是效果，“红魔减肥晶”的效果我也敢跟全世界所有产品打擂台。只要消费者按照“红魔减肥中心”

的指导正确服用1周以上，效果不理想，无条件退货退款；

4、绝不跟那些假冒伪劣的地摊产品比低价，我们追求的是“性价比全国最优”。

>> 案例



身份证号码：11011119911229****
图片经服用者授权为“红魔瘦身中心”所有，不得转载

看着一个多月前和现在的照片，连我自己都不敢相信！可我实实在在不到两个月减了30多斤，而且皮肤还更加紧致有弹性了！红魔是我用过效果最好的！



身份证号码：42010219780****
图片经服用者授权为“红魔瘦身中心”所有，不得转载

自打生完孩子以后，身材一直恢复得不好，老公有时候干脆喊我“胖子”，又解释说其实他不在乎体重，哼！红魔减肥晶不但帮我减了将近40斤，色斑也淡了，内分泌都跟着变好了，关键是老公又叫我“小宝贝”了！

... 特惠公告

红桃K集团特别设立“红魔·全国直销中心”，每日前50名订购者还将获得意外优惠。

咨询电话(全国免费送货上门)

400-750-7755

0731-82057618