

19天售花100多盆，无一人逃账——

# 刘慧:计划给“无人售花”店开连锁

文、图:今日女报/凤凰网记者李诗韵 实习生刘浩

“投入10元人民币，带走盆栽”——3月30日，中南大学新校区里，一句广告词传遍校园。如果你问他们，去哪儿带走盆栽？他们一定会指着校门对面的小巷街口，“喏，看那个摆满小盆栽的推车。”

乍一看，这“盆栽推车”并不异于普通的卖花店；可凑近点儿，数百米小巷里却搜寻不到老板的踪迹——原来，它就是同学们口中的“无人售花”。



刘慧和她的“无人售花”店。

## “无人售花”19天无1人逃账

1盆、2盆、3盆……4月18日13时，今日女报/凤凰网记者来到中南大学新校区，“无人售花”店里当天已经售出5盆小花卉。再看看旁边这个用纸盒制成的投票箱，近20天时间过去，却依旧完好无损。

“我们每天晚上都需要补上6—8盆，短短18天，已经卖出100多盆小花卉了。”按照推车上留下的售后QQ号，记者联系上“无人售花”的幕后老板刘慧。这个26岁的益阳妹子骄傲地告诉记者：“小盆栽也有大力量，因为10元钱买的不仅是花卉，还有诚信！”

白天，刘慧将“无人售花”摆放到小巷街口；晚上，夜深人静时，她又将“无人售花”推回家；服务员，是一张简单的“硬壳纸广告”；收银员，则是旁边的自制纸箱……刘慧说，“轻松赚”赚的却一点儿

都不轻松。

“以衣供花”，是刘慧最初的营销理念。“大学毕业后，就一直想着要在长沙创新‘无人售货’。这是一种新的营销模式，适合大学生创业，能节约精力，还能赚点小钱。可刚说出口，亲朋好友就全跳出来反对了！”刘慧说，为了不给家里添麻烦，她将在校区开衣服店的利润全投入到“无人售花”上，“花卉成本和卖价都较低，就算亏，也不至于血本无归吧。”

拿着在校区卖衣服赚来的几千元，刘慧去花卉市场进货，“不同的花卉进价不同，但考虑到‘无人售花’不找零，就统一定价10元一盆。”于是，进价便宜的小盆栽，赚一点钱，价位偏高的小盆栽，就得亏本。

“最激动的肯定是第一天晚

上。”刘慧回忆，准备好一切，她亲手将“无人售花”推到街口，然后自己躲到角落默默关注，一站就是好几个小时。看到越来越多的学生围观，从挑选到带走盆栽，刘慧很是兴奋。

晚上11时，学校熄灯就寝。刘慧迫不及待地推车推回自己的衣服店，开始数着第一天的成本——6盆花卉，60元钱。“值得庆幸的是，没有一盆花卉是逃账的！”

第二天，刘慧放心地将“无人售花”摆在街口，自己则安心地照料着衣服店的生意。就这样，19天过去了，卖出100多盆小花卉，无一人逃账。

而为了帮助买花的客人养花，刘慧将自己的QQ号“植人”在“无人售花”的广告里。自此之后，买花者大都成了她的QQ好友。

## 希望能为大学生就业提供新思路

提到这种极富创意的创业，刘慧说，这是她大学时“未完成的梦想”。

2010年7月，刘慧从湖南城市学院城市建设专业毕业。“拖着行李走出校园的那一刻，我才反省到时光宝贵。”刘慧说，自己在学校时，和大多数学生一样，尽情挥霍大学时光，享受着“糜烂”生活——逃课、恋爱、逛街、叛逆。

大学毕业后，刘慧选择背井离乡，给自己一次工作挑战——来到建筑业发达的城市深圳。她梦想着能在这实现自己的建筑梦，却不料求职受挫。为求生计，刘慧不得不改行，从事与营销有关的工作。

“吃过苦才知道大学时期是多么值得学习的阶段。”从那时候起，刘慧便想着创业。也因为身处繁华的深圳，所以她知道，要创业就得先创新。

“最先了解‘无人售货’也是在深圳。”刘慧说，在深圳做营销的两年时间，她经常在城市各个街道走走看看，见过不少新奇古怪的销售模式，而自己最喜欢的就是“无人售货”。“深圳有无人售货超市，挑战着人们的诚信，尽管也有不自觉的人，但国民素质始终大体还是好的。”有想法就要行动，于是，刘慧辞去已经是管理岗位的工作，回到长沙。

“有思想的人运气不会太差。”刘慧直言不讳，回长沙后，她将思路与男友沟通后，得到了支持。恰好这时，刘慧的一个朋友也表示愿意将中南大学新校区附近的一个门店借给她创业。

天时地利人和，刘慧便开始了一边卖衣服一边完成梦想的道路。“选址大学城的优势就在于客人素质很高，让我们更容易实现这第一步的成功。同时，‘无人售花’要是在这里成功了，也许能给这批学生起到模范作用。毕竟，我自己就是从大学里走出来的，很明白校园期间的各种迷茫，希望他们不要像我一样，浪费了大学时光，走了弯路。”

值得，“有个生物需要照顾，至少就能减少一点他们上网、逛街的时间吧”。

在采访即将结束时，刘慧叫住记者，“能不能帮我做个呼吁呢？我始终希望能有更多学生加入到大学生创业中来，我也会提供创业机会。”刘慧说，“无人售花”会在河西大学城散布，所以她希望有创业理想的大学生主动联系，“我可以提供盆栽、推车和资金资助，学生只需要花心思管理。我们可以一起探讨创意的点子！”

官兵眼中的“好大姐”，婆婆嘴边的“好媳妇”——

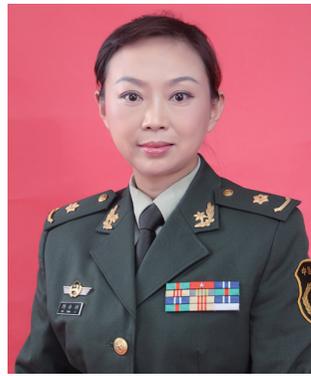
# “女汉子”刘小利：与传染病斗争22年

文、图：今日女报/凤凰网记者陈炜 通讯员熊湘平 周闻

祖籍在山东，出生在贵州，44岁的刘小利却有着湘妹子的干练个性。

身为武警部队血吸虫病防治所所长、湖南总队医院传染科主任的刘小利，自22年前入伍以来，曾无惧生死，赴京抗击“非典”；怀有身孕，给战士“以命换命”……22年来，她一直是部队官兵眼中的良心医生、热心大姐，更是婆婆嘴边的“好媳妇”。

因长期透支身体，这曾为别人驱赶病魔22年的“女汉子”不幸患上肾功能衰竭症。近日，她刚做完肾移植手术，如今还卧病在床，盼望着早日回到“病毒窝”中去战斗！



“我每次生日他都给我寄过贺卡”。但这个人，郭瑜君却从没见过。

2014年4月18日，在刘小利家里，她年过七旬的父亲刘洪达讲述了一段发生在17年前的往事。

1997年4月，湖南武警总队医院传染科接诊了一名来自郴州支队的志愿兵——陆文龙。由于身患多药耐药性肺结核，在医院传染科治疗5个月后果然不理想，陆文龙开始焦躁起来。

为了使陆文龙稳定情绪、早日康复，刘小利在一个月內曾九次带他去长沙多家大型医院寻求专家会诊。“那时，长沙正值高温时期，30多度的大热天，她一个身怀7个月的孕妇却成天在往外跑，谁看着不着急。”刘洪达说，“但就是劝不住，跟头牛一样的犟。”

最终，经过多次专家会诊治疗，陆文龙的病情有了明显好转。

1997年12月9日，刘小利顺利分娩，产下一女婴。陆文龙觉得自己的命“是母女俩用命换来的”。自此，郭瑜君的生日被他记在心底。16年，16张生日贺卡，陆文龙从未落下。

## 婆婆：“能娶到她，是儿子的福气”

在部队官兵眼中，刘小利是良心医生、热心大姐，但在婆婆郭月英嘴边，她却是孝顺的好媳妇。

当年，刘小利离产产只有一个月时，婆婆郭月英从老家赶到长沙，想多照顾下她。但她却没见过上媳妇几次。那时，刘小利住在长沙城东的马坡岭，而她上班的总队医院则在河西的高叶塘，两地相隔二三十公里。每天一大早，郭月英还没有起床，刘小利已经挤上了去单位的公交车，直到夜深，她才拖着疲惫的身躯回到家里。但让郭月英感动的是，她刚来长沙的第一天当晚，刘小利就争着要给她做饭，“说是让我尝尝她的手艺。”郭月英笑着说，吃过饭，刘小利又已经将床铺收拾好并打好洗脚水要给她洗一次脚。刘小利挺着大肚子，笨拙地弯下了腰，当时的场景，郭月英至今记忆犹新。

如今，刘小利已经当上了科主任，工作却越来越忙，身体也时常“开些小差”。但每逢郭月英生日，儿媳总不忘打个电话送上问候，时不时给老人寄回些礼物。甚至，为在有限的时间内既能和父母团聚，又能照顾婆婆，她还动员远在贵州的父母一起去婆婆家过年。

郭月英说：“儿子这辈子能娶到这样的媳妇，是他的福气。”

## 抗击“非典”53天

4月17日，中南大学湘雅三医院器官移植病区，身高不足1.6米的刘小利显得愈发瘦削，她躺在床上，头顶悬挂的大袋药液顺着刺入蜡黄皮肤的尖细针头输入体内，以加速康复移植不到一个月的肾脏。

对于刘小利的为人，同事们都说她是“女汉子”。“我们有时去看她，话都没说上几句，她就在病房里跟我们讨论、安排工作。”同事杨柳回忆道。

早在11年前的那个春天，刘小利就已经有这种担当。

2003年4月26日，正值北京“非典”疫情肆虐。刘小利主动请缨前往北京抗击“非典”。

“那时，北京每天都有人感染‘非典’，妻子一个人呆在那边，要说心里不担心，那肯定是假话。”丈夫郭新民回忆。那时，工作再忙，郭新民每晚7时总会准时给妻子打去电话。电话能打通，有妻子的声音，这对郭新民来说，就是“最好的安慰”。

最危险的情况，刘小利却从没和家人说起。2003年4月27日，刘小利被分配在一家临时改建的北京总队第三医院。几天后，由于疫情蔓延迅速，加之防护措施不健全，防护用品没到位，就传出有十几个医务人员感染上了SARS病毒。

为减少感染机会，刘小利在上班前不得不少吃少喝，“白天一般只吃一顿饭”，而为了减少穿脱隔离衣的次数，刘小利尽可能地不上厕所，有时甚至用上“尿不湿”。到了晚上，刘小利还得再套上几层防护服，多达18层的纱布口罩紧紧挂在脸上，从头到脚只能看到一双眼睛。感觉累了，就把头伸向窗外，做几个深呼吸；身上捂出了痱子，只能紧贴着墙柱，上下不停地搓。

最终，在连续奋战了53个日夜后，刘小利所在的医院实现了“医护人员零感染、患者零死亡”，她参与成功救治49名“非典”患者。

## 16年来从未落下的生日贺卡

就在刘小利患病两周后的2013年12月9日，女儿郭瑜君迎来了自己16岁生日。这一天，郭瑜君收到了一张从郴州寄来的生日贺卡，落款人写着陆文龙。

这个名字，郭瑜君并不陌生，