

# 同事抢功劳，你要“留一手”

今日女报/凤凰网记者 李旦

“贱人就是矫情，跑到领导那里去邀功，还在那里假惺惺地说着这都是大伙的功劳，好人都让你一个人都做尽了。有本事下个项目你一个人全包了呀，真是林子大了什么鸟都有。”这是Cindy最新的一条微博。事情的经过是这样的：Cindy和她的同事两个人负责公司年度最大项目的公关宣传这一块。Cindy知道老板对这个项目很重视，所以一开始，她就利用自己很多同学从事媒体工作的优势进行了一系列的推广，而她的同事也利用她的人脉关系做了很多的工作。半年下来，项目很成功，老板也很满意。

前两天，两人约好一起见老板，向老板作个汇报，可Cindy私下里却先跑到老板的办公室里侃侃而谈。在接下来的公司例会上，老板对她们两个负责的公关工作进行了表扬，但明显听得出来，话语间透露出对同事的充分赞许，而对Cindy变成了一笔带过……于是便有了开头的那条微博。

“抢功”这样的桥段早就被说滥了。如果你也像Cindy那样只会在微博里大骂一通，那估计你在职场上会一直失败下去……

## ■人在职场

贺伟和刘林差不多是同一时间进入公司的，两个人经常一起共同研发新产品。贺伟做事比较高调，喜欢出风头，而刘林则比较稳重低调。平时工作的时候，两个人各自搞自己那一部分的研究，不过到最后基本还得一起攻克技术难关。就是因为这样，所以才有时候在“谁的贡献大一些”这个问题上搞不清。一个新的产品研发出来了，市场反应也还不错，贺伟就会迫不及待的去跟老板汇报这些成绩。刚开始，刘林也知道贺伟在背后搞的这些小聪明，只是他装傻不说而已。

几次之后，刘林便摸清了贺伟的套路，知道他总是急功近利表现自己，于是刘林便在一个

## 面对小聪明，何须大动作

项目刚开始的时候就多留了个心眼。两个人负责的LED灯产品研究其中很关键的一点是要掌握最新的市场同类产品的价格分析对比。刘林便在开始的时候就对这些数据进行了一定的改动后给贺伟拿去参考，新产品研究出来后，贺伟又独自一人跑去跟老板汇报，老板听后也很满意。没想到客户在听到报价后都觉得高了很多，老板一听这事就火了，因为之前从来没有出现过这么大的失误。

两个人都被老板叫到了办公室，贺伟知道数据被刘林做了手脚，可是之前已经在老板面前讲了数据是自己经过半个月的调查得出来的，他没有办法只好承认是自己的工作没做好。而刘林

这个时候却拿出了一份最新的价格分析对比，而且还对各项数据进行了面面俱到的分析。老板又让贺伟讲他的数据是怎么来的，贺伟回答得很牵强。老板似乎看出了其中的问题，便说了句：

“事情是靠做出来的，不是靠嘴说出来的。”

不知道这个故事你看懂了没有，也就是说要想不被“小人”把自己的功劳抢去，其实很多时候还是得靠自己主动出击。因为不是每个老板都能明察秋毫，都能很清楚地掌握自己手下的一举一动。当然，主动出击也不是说你就得去老板办公室哭哭啼啼，怒诉同事的各种不是，这样的下场只有一个——搬起石头砸自己的脚。

不过话又说回来，上下级之间很容易出现的一点就是信息不对称，上情下达是很容易就能做到的事情，可是下情上达却是需要花一番心思的。“如果你做了事情，我却不知道，这不是我的错，只能怪你自己不聪明。”不管信不信，反正这句话是一些职业经理人经常挂在嘴边的。

当然，话虽这么说，面对抢功劳的同事，我们仍旧可以从道德的高地鄙视人家一番。鄙视之余我要提醒你的是——职场有时候就是一个“弱肉强食”的地方，要想自己做了事却被他人抢功劳的情况不发生在自己头上，首先还是得好好把自己修炼明白了。

## ■专家在线

你很容易成为职场“软柿子”



杨曦

智联招聘职业顾问

遇见这样的问题要沉着应对，了解事情的原因。如果同事是无意识的行为，在不影响原则性问题或是影响重要晋升机会的情况下，是可以原谅的。因为重要的是你的想法和创意得到了展示的机会，只是在这个时候你需要跟这位同事深入地沟通一次，告诉他（她）你的原则和底线。当然，在沟通中也要注意方式和方法，毕竟在公司一起合作的机会还很多。

其次，找个合适的机会跟老板含蓄地说明事情的真相，让老板明白你的价值和你的重要性。毕竟“会哭的孩子有奶吃”，如果一味地妥协和听之任之，会容易变成职场中的“软柿子”。

最后，避免事件恶化和演变成为更严重的“办公室政治斗争”，面对这种问题一定不能着急，要找机会去争取，更不能说“他不仁，我不义”，把事情越闹越大演变成“战争”，这既不是成熟的做法，也不是一个职场人应该有的职业素养。保持清醒的头脑，在肯定这位同事的同时也要告知其需要尊重你的劳动成果，告诉他（她）你的立场，保护自己的劳动成果，维护自己的合法权益，从而树立你在职场中的威信，获得更多的尊重，避免事件的再次发生。

## >> 简介

张廷璧



武汉大学生命科学院教授、红桃K集团副总裁兼首席科学家、红桃K生血剂和“红魔”减肥晶发明人，中央电视台“东方之子”、上世纪90年代“全国首富教授”。

在解决了中国4亿人的贫血问题后，张廷璧教授12年前又盯上了减肥，终于在2012年底成功研发最新一代减肥产品——“红魔减肥晶”，并破解了肥胖的终极秘密！

人们知道，脂代谢紊乱、过多的脂类物质存储在腰、腹、大腿等部位的脂肪细胞里，是造成肥胖的原因。多年深入研究后张教授则发现了更大的奥秘：脂肪细胞里的脂肪其实又分为“游离脂肪”和“板结脂肪”——三酸甘油脂，俗称“脂肪球”。常规的减肥手段，不但存在失水、厌食、没精神、拉肚子、恶心等副作用，需要节食、运动，费时费力，而且顶多只能减掉“游离脂肪”，对顽固的脂肪球根本无能为力！科学减肥，必须像“红魔减肥晶”一样去除脂肪球。



# 我要减肥，马上！

## 【让所有想减肥的人无法抗拒的】——“红魔”减肥三大魔力 >>

张廷璧教授介绍，“红魔减肥晶”不但能加速游离脂肪的燃烧及代谢，更独具吸附、分解、排出顽固脂肪——“脂肪球”的功能，一举清剿脂肪囤积的大本营！科技上的突破成就了“红魔”三大魔力：

1、减肥速度更快。同步分解、燃烧游离脂肪和顽固

的脂肪球，别的产品只能干一件事的时间，“红魔”可以干两件事，当然速度更快。

2、减后更稳定、不反弹。脂肪球就好比是顽固脂肪居住的房子，“红魔”把房子都给彻底拆了，脂肪没有了它赖以生存的环境，当然不会再次堆积。

3、安全、综合效果更全面。纯天然，没有任何副作用；而且科学实验发现，“红魔”不但将脂肪分解转化为能量的能力是左旋肉碱的9倍，而且还能将部分脂肪球转化为胶原蛋白，去皱美白、增强皮肤弹性和光泽，降三高、通调肠胃、延缓衰老的作用也很明显。

## 【让所有想减肥的人向往的效果】——7天减10斤！不反弹！>>

“红魔减肥晶”由红桃K集团生产，质量信誉有保障；网络上粉丝们好评如潮；经全国1200万“红粉”验证，减肥效果更是又快又好又不反弹：

一般3天开始减重，1周减重10斤左右，1个月平均减重15.7斤，单纯性肥胖者1个月减掉20—30也不在话下；不跑肚、不反弹、不用强制节食和运动；减重后皮

肤不会起褶皱，反而更加紧致、弹性；美白去皱、淡化色斑效果显著；降三高、改善肠胃功能和延缓衰老的作用常给服用者带来意外惊喜。



身份证号码: 11011119911229\*\*\*\*  
图片经服用者授权为“红魔瘦身中心”所有，不得转载。

看着一个多月前和现在的照片，连我自己都不敢相信！可我实实在在不到两个月减了30多斤，而且皮肤还更加紧致有弹性了！红魔是我用过效果最好的！



身份证号码: 420102197801\*\*\*\*  
图片经服用者授权为“红魔瘦身中心”所有，不得转载。

自打生完孩子以后，身材一直恢复得不好，老公有时候干脆喊我“胖子”，又解释说其实他不在乎体重，哼！红魔减肥晶不但帮我减了将近40斤，色斑也淡了，内分泌都跟着变好了，关键是老公又叫我“小宝贝”了！

## 【给所有想减肥的人吃下的定心丸】——张廷璧教授亲口承诺 >>

1、“红魔”绝不含违禁成分，如检测出一例，赔偿10万元；

2、不请明星代言，把有限的精力和费用都用到生产上；

3、红桃K生血剂当年成为补血第一品牌靠的是效果，“红魔减肥晶”的效果我也敢跟全世界所有产品打擂台。只要消费者按照“红魔减肥中心”

的指导正确服用1周以上，效果不理想，无条件退货退款；

4、绝不跟那些假冒伪劣的地摊产品比低价，我们追求的是“性价比全国最优”。

## 特惠公告

红桃K集团特别设立“红魔·全国直销中心”，每日前50名订购者还将获得意外优惠。

咨询电话(全国免费送货上门)

**400-750-7755**